

INTERNATIONAL
SCIENCE REVIEWS



№3 (6) 2024

Social Sciences series



International Science Reviews

Social Sciences series

Published since 2020

No. 3 (6) / 2024

Astana 2024

International Science Reviews. Social Sciences series
журналының редакциялық алқасы

БАС РЕДАКТОР

- **Амандыкова Сауле Кошкеновна**, заң ғылымдарының докторы, профессор, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);

БАС РЕДАКТОРДЫҢ ОРЫНБАСАРЫ

- **Ибраева Айгерим Ергалиевна** – PhD, әлеуметтік-гуманитарлық ғылымдары жоғары мектебінің деканы, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);

РЕДАКТОРЛАР:

- **Хайрмуханмедов Нурбек Исабаевич**, PhD, құқық жоғары мектебінің деканы, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Смагулова Зубираш Калыбековна**, PhD, экономика жоғары мектебінің деканы, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Ахмадиева Жанна Куанышевна**, педагогика ғылымдарының кандидаты, Педагогика институтының директоры, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Яцек Залесны**, заң ғылымдарының докторы, профессор, Варшава университеті (Польша);
- **Милен Балтов**, PhD, профессор, Бургас еркін университеті (Болгария);
- **Ришард Пукала**, PhD, профессор, студенттер жұмыс жөніндегі проректор, Бронислав Маркевич қолданбалы ғылымдар мемлекеттік университеті (Польша);
- **Шаляпин Олег Васильевич**, педагогика ғылымдарының докторы, Новосибирск мемлекеттік педагогикалық университетінің профессоры (Ресей);
- **Нағымжанова Қарақат Мұқашқызы**, педагогика ғылымдарының докторы, Л.Н. Гумилев атындағы Еуразия ұлттық университеті (Қазақстан);

- **Аленов Марат Амрадинович**, заң ғылымдарының докторы, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Аймурзина Бағлан Төлегенқызы**, экономика ғылымдарының докторы, профессор, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Нурмагамбетов Аманжол Магзумович**, заң ғылымдарының докторы, профессор, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Анафинова Мадина Латыповна**, филология ғылымдарының кандидаты, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Жұмабаева Заида Ефимовна**, педагогика ғылымдарының кандидаты, профессор, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Окутаева Сауле Толегеновна**, PhD, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Самарханов Талант Нұржақыпұлы**, PhD, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Сейсекенова Айнаш Байкенженовна**, филология ғылымдарының кандидаты, Астана халықаралық университеті (Қазақстан);
- **Шахметова Назира Аханқызы**, филология ғылымдарының кандидаты, Астана халықаралық университеті (Қазақстан).

International Science Reviews. Social Sciences series

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

- **Амандыкова Сауле Кошкеновна** – доктор юридических наук, профессор, Международный университет Астана (Казахстан)

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА

- **Ибраева Айгерим Ергалиевна** – PhD, декан Высшей школы социально-гуманитарных наук, Международный университет Астана (Казахстан);

РЕДАКТОРЫ:

- **Хайрмуханмедов Нурбек Исабаевич**, PhD, декан высшей школы права, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Смагулова Зубираш Калыбековна**, PhD, декан высшей школы экономики, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Ахмадиева Жанна Куанышевна**, кандидат педагогических наук, доцент, директор педагогического института, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Яцек Залесны**, доктор юридических наук, профессор, Варшавский университет (Польша);
- **Милен Балтов**, PhD, профессор, Бургасский свободный университет (Болгария);
- **Ришард Пукала**, PhD, профессор, проректор по работе со студентами, Государственный университет прикладных наук Бронислава Маркевича (Польша);
- **Шаляпин Олег Васильевич**, доктор педагогических наук, профессор, Новосибирский государственный педагогический университет (Россия);
- **Нагымжанова Каракат Мукашовна**, доктор педагогических наук, Евразийский национальный университет имени Л.Н. Гумилева (Казахстан);
- **Аленов Марат Амрадинович**, доктор юридических наук, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Аймурзина Баглан Толегеновна**, доктор экономических наук, профессор, Международный университет Астана (Казахстан);

- **Нурмагамбетов Аманжол Магзумович** – доктор юридических наук, профессор, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Анафинова Мадина Латыповна**, кандидат филологических наук, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Жумабаева Зайда Ефимовна**, кандидат педагогических наук, профессор, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Окутаева Сауле Толегеновна**, PhD, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Самарханов Талант Нуржакыпович**, PhD, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Сейсекенова Айнаш Байкенженовна** кандидат филологических наук, Международный университет Астана (Казахстан);
- **Шахметова Назира Аханқызы**, кандидат филологических наук, Международный университет Астана (Казахстан).

Editorial team of the journal
International Science Reviews. Social Sciences series

CHIEF EDITOR

- **Saule Amandykova**, Doctor of Legal Sciences, Professor, Astana International University (Kazakhstan)

DEPUTY CHIEF EDITOR

- **Aigerim Ibrayeva**, PhD, Dean of the Higher School of Social Sciences and Humanities, Astana International University (Kazakhstan);

EDITORS:

- **Nurbek Khairmukhanmedov**, PhD, Dean of the Higher School of Law, Astana International University (Kazakhstan);
- **Zubirash Smagulova**, PhD, Dean of the Higher School of Economics, Astana International University (Kazakhstan);
- **Zhanna Akhmadiyeva**, Candidate of Pedagogical Sciences, Director of the Pedagogical Institute, Astana International University (Kazakhstan);
- **Jacek Zalesny**, Doctor of Legal Sciences, Professor, Warsaw University (Poland);
- **Milen Baltov**, PhD, Professor, Burgas Free University (Bulgaria);
- **Ryszard Pukała**, PhD, Professor, Vice-Rector for Student Affairs, Bronislaw Markiewicz State University of Applied Sciences (Poland);
- **Oleg Shalyapin**, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor, Novosibirsk State Pedagogical University (Russia);
- **Karakat Nagymzhanova**, Doctor of Pedagogical Sciences, L.N. Gumilyov Eurasian National University (Kazakhstan);
- **Marat Alenov**, Doctor of Legal Sciences, Astana International University (Kazakhstan);
- **Baglan Aimurzina**, Doctor of Economic Sciences, Professor, Astana International University (Kazakhstan);
- **Amanzhol Nurmagambetov**, Doctor of Legal Sciences, Professor, Astana International University (Kazakhstan);
- **Madina Anafinova**, Candidate of Philology, Astana International University (Kazakhstan);

- **Zaida Zhumabaeva**, Candidate of Pedagogical Sciences, Professor, Astana International University (Kazakhstan);
- **Saule Okutayeva**, PhD, Astana International University (Kazakhstan);
- **Talant Samarkhanov**, PhD, Astana International University (Kazakhstan);
- **Ainash Seisekenova**, Candidate of Philological Sciences, Astana International University (Kazakhstan);
- **Nazira Shahmetova**, Candidate of Philology, Astana International University (Kazakhstan).

Editorial address: 8, Kabanbay Batyr avenue, of.316, Astana, Kazakhstan, 010000

Tel.: (7172) 24-18-52 (ext. 316)

E-mail: aiu.socialscience@yandex.kz

International Science Reviews

Social Sciences series

Owner: Astana International University

Periodicity: quarterly

Circulation: 500 copies

«INTERNATIONAL SCIENCE REVIEWS»

МАЗМҰНЫ

Секция
ҚҰҚЫҚ

- М.Жаскайрат «ТҮРҒЫН ҮЙ» ЖӘНЕ «ТҮРҒЫН ҮЙ КЕҢІСТІПІ»
ҰҒЫМДАРЫНЫҢ АРАҚАТЫНАСЫ.....15
- А.К.Құттыбаева ЖАСАҢДЫ ИНТЕЛЛЕКТІНІ ЗАҢНАМАЛЫҚ ПРОЦЕСТЕ
ҚОЛДАНУ: ҰЙЫМДАСТЫРУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ ҚҰҚЫҚТЫҚ
ШОЛУ.....26
- К.Г.Адамов ЕУРОМАЙДАН ЖАҢА ГЕОПОЛИТИКАЛЫҚ ШЫҢДЫҚТЫ
ҚАЛЫПТАСТЫРУ ТРИГЕРІ РЕТІНДЕ.....41
- А.Д.Абишева ЖАСТАРДАҒЫ СУИЦИДТІК МІНЕЗ-ҚҰЛЫҚТЫҢ
ӘЛЕУМЕТТІК-ОТБАСЫЛЫҚ АНЫҚТАУШЫЛАРЫ.....59

Секция
ЭКОНОМИКА ЖӘНЕ ҚАРЖЫ

- Г.А. Кадырова КӘСІПОРЫННЫҢ МАРКЕТИНГ ҚЫЗМЕТІН БАСҚАРУ
ӘДІСТЕМЕСІ.....66
- А.А. Усипбеков ЦИФРЛЫҚ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЖӘНЕ
ИННОВАЦИЯЛАР: ҚАЗАҚСТАННЫҢ ҚАРЖЫ НАРЫҒЫНДАҒЫ ЖАҢА
ҮРДІСТЕР МЕН ОНЫҢ БОЛАШАҒЫ.....76
- С.Т. Окутаева АҚШ - ТАҒЫ МҮТЕДЕКТЕРДІ МЕМЛЕКЕТТІК ЖӘНЕ
ҮКІМЕТТІК ЕМЕС ЖҰМЫСПЕН ҚАМТУДЫ ҚОЛДАУ.....88
- К.Р. Нурсултанова КӘСІПОРЫН МЫСАЛЫНДА САУДА-ДЕЛДАЛДЫҚ
ҰЙЫМДАРДЫҢ АЙНАЛЫМ ШЫҒЫНДАРЫН ОҢТАЙЛАҢДЫРУ.....97
- Г.Нуржанова САЛЫҚТЫҚ РЕТТЕУДІҢ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ТӘЖІРИБЕСІ
ЖӘНЕ ОНЫҢ ҚАЗАҚСТАҢДА ҚОЛДАНУ ҮШІН ӘЛЕУЕТІ.....106

Секция
ӘЛЕУМЕТТІК ГУМАНИТАРЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР

Т.Г. Баймухамбетов ОРТАЛЫҚ АЗИЯ МЕН ТАЯУ ШЫҒЫС
МЕМЛЕКЕТТЕРІНІҢ ӨЗАРА ҚАРЫМ-ҚАТЫНАСТАРЫНА ҚЫСҚАША
ТАЛДАУ.....113

Т.Г. Баймухамбетов ТАЯУ ШЫҒЫСТАҒЫ ІРІ ОЙЫНШЫЛАРДЫҢ
МҮДДЕЛЕРІ. ӘЛЕМДІК ЖӘНЕ АЙМАҚТЫҚ ДЕРЖАВАЛАРДЫҢ САЯСИ
ЖАҒДАЙҒА РӨЛІ МЕН ӘСЕРІН ТАЛДАУ.....124

СОДЕРЖАНИЕ

Секция
ПРАВО

<u>М.Жаскайрат</u> СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ЖИЛИЩЕ» И «ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ»	15
<u>А.К. Құттыбаева</u> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕССАХ: ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ.....	26
<u>К.Г. Адамов</u> ЕВРОЙМАЙДАН КАК ТРИГГЕР ФОРМИРОВАНИЯ НОВОЙ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ.....	41
<u>А.Д. Абишева</u> СОЦИАЛЬНЫЕ И СЕМЕЙНЫЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ СУИЦИДАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ У МОЛОДЕЖИ.....	59

Секция
ЭКОНОМИКА и ФИНАНСЫ

<u>Г.А. Кадырова</u> МЕТОДИКА УПРАВЛЕНИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	66
<u>А.А. Усипбеков</u> ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ И ИННОВАЦИИ: НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЕГО БУДУЩЕЕ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ КАЗАХСТАНА.....	76
<u>С.Т. Окутаева</u> ГОСУДАРСТВЕННАЯ И НЕГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ТРУДОУСТРОЙСТВА ЛИЦ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ В США.....	88
<u>К.Р. Нурсултанова</u> ОПТИМИЗАЦИЯ ИЗДЕРЖЕК ОБРАЩЕНИЯ ТОРГОВО-ПОСРЕДНИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	97

Г.Нуржанова _____МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ЕГО ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ ПРИМЕНЕНИЯ В КАЗАХСТАНЕ	106
---	-----

Секция

СОЦИАЛЬНЫЕ ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Т.Г. Баймухамбетов _____КРАТКИЙ АНАЛИЗ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ГОСУДАРСТВ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ И БЛИЖНЕГО ВОСТОКА.....	113
---	-----

Т.Г. Баймухамбетов _____ИНТЕРЕСЫ КРУПНЫХ ИГРОКОВ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ. АНАЛИЗ РОЛИ И ВЛИЯНИЯ МИРОВЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ДЕРЖАВ НА ПОЛИТИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ.....	124
---	-----

 «INTERNATIONAL SCIENCE REVIEWS»

CONTENT

Section

LAW

<u>M. Zhaskayrat</u> RELATIONSHIP BETWEEN THE CONCEPTS OF «HOUSING» AND «RESIDENTIAL PREMISES».....	15
<u>A.K. Kuttybaeva</u> USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN LEGISLATIVE PROCESSES: ORGANIZATIONAL AND LEGAL ASPECTS.....	26
<u>K.G. Adamov</u> EUROMAIDAN AS A TRIGGER FOR THE FORMATION OF A NEW GEOPOLITICAL REALITY.....	41
<u>A.D. Abisheva</u> SOCIAL AND FAMILY DETERMINANTS OF SUICIDAL BEHAVIOR IN YOUTH.....	59

Section

ECONOMICS AND FINANCE

<u>G.A. Kadyrova</u> THE METHODOLOGY OF MANAGING THE MARKETING ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE.....	66
<u>A.A. Usipbekov</u> DIGITAL TRANSFORMATION AND INNOVATION: NEW TRENDS AND ITS FUTURE IN THE FINANCIAL MARKET OF KAZAKHSTAN.....	76
<u>S.T. Okutaeva</u> STATE AND NON-STATE SUPPORT FOR THE EMPLOYMENT OF PERSONS WITH DISABILITIES IN THE UNITED STATES.....	88
<u>K.R. Nursultanova</u> OPTIMIZATION OF THE COSTS OF DEALING WITH TRADE AND INTERMEDIARY ORGANIZATIONS ON THE EXAMPLE OF AN ENTERPRISE.....	97

<u>G.Nurzhanova</u> INTERNATIONAL EXPERIENCE OF TAX REGULATION AND ITS POTENTIAL FOR APPLICATION IN KAZAKHSTAN.....	106
--	-----

Section

SOCIAL HUMANITIES

<u>T.G. Baimukhambetov</u> A BRIEF ANALYSIS OF THE RELATIONS BETWEEN THE STATES OF CENTRAL ASIA AND THE MIDDLE EAST	113
--	-----

<u>T.G.Baimukhambetov</u> INTERESTS OF MAJOR PLAYERS IN THE MIDDLE EAST. ANALYSIS OF THE ROLE AND INFLUENCE OF WORLD AND REGIONAL POWERS ON THE POLITICAL SITUATION.....	124
---	-----

СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ЖИЛИЩЕ» И «ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ»

Жаскайрат М.

Международный университет Астана
к.ю.н., доцент, профессор Высшей школы права
e-mail: mira_zhaskairat@aiu.edu.kz

Аннотация. Статья посвящена основным понятиям конституционного и жилищного права и законодательства, анализируется толкование понятия «жилище», «жилое помещение» на основании норм жилищного законодательства различных государств. Также рассматриваются признаки жилых помещений, предъявляемые нормы и основания признания жилого помещения.

Ключевые слова: жилище, жилье, жилое помещение, жилищное законодательства, жилищные отношения, объекты имущественных отношений, недвижимость.

ВВЕДЕНИЕ

Развивающиеся направления науки и законодательства характеризуются тем, что активно совершенствуют свой понятийный аппарат. Понятийный аппарат — это логично выстроенная система специальных терминов, позволяющая единообразно толковать и понимать образующиеся в науке взаимосвязи и процессы

В теории и практике нередко возникает вопрос о соотношении двух понятий "жилище" и "жилые помещения": являются ли они тождественными по содержанию и какова их правовая природа. Данный вопрос имеет значение для единообразного понимания и единого подхода в решении теоретических и практических вопросов, определяющих законодательные подходы.

Взаимосвязь правовых категорий "жилище" и "жилое помещение" не вызывает сомнений, о чем не раз подчеркивалось в юридической литературе. На первый взгляд между ними можно поставить знак равенства, определив их как синонимы, однако на практике это вызывает трудности и различные споры. Необходимо четкое определение этих двух понятий для правильного их использования теоретиками и практиками в своей деятельности.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Жилище определяется как помещение для жилья. Такое определение дает нам общее представление о жилище в его фактическом значении, выявить же реальное содержание этого термина исходя из приведенной трактовки непросто. Понятие "жилье", используемое в разговорной речи как синоним понятию "жилище", трактуется как место, где живут люди, место, где поселились, где живут. Однако приведенные значения терминов "жилище" и "жилье" не позволяют оперировать ими как юридически значимыми.

В юридическом словаре А.Н. Азрилияна жилище — это помещение для постоянного или временного проживания в нем людей. [1]

Существует еще одно определение жилища. Жилище — помещение, предназначенное для защиты человека от воздействия неблагоприятных метеорологических факторов (холода, жары, ветра, атмосферных осадков), а также для отдыха и осуществления трудовых и бытовых процессов.

В Большом юридическом словаре «жилище» определяется как термин конституционного права, означающий место, адресно-географические координаты которого определяют помещение, специально предназначенное для свободного проживания человека. [2]

При этом отмечается, что конституционно-правовое понятие "жилище" шире понятия "жилое помещение". Термин «жилище» используется в Конституции РК, уголовном и уголовно-процессуальном кодексах, гражданском, жилищном законодательстве. [3]

В настоящее время встречаются различные точки зрения по поводу содержания понятия "жилище" и в юридической литературе.

Под термином "жилище" понимают особое сооружение или помещение, специально предназначенное для проживания людей: жилой дом, квартира, комната вместе с соответствующей вспомогательной площадью (кухня, коридор, ванная комната, прихожая и т.п.), а также различного рода другими объектами жилого дома (лифт и лифтовое хозяйство, другое инженерное оборудование).[4]

Конституционное понимание жилища гораздо шире понятия жилого помещения, жилище в этом аспекте - место, где каждому гражданину постоянно или временно обеспечивается некое помещение, защищающее его от неблагоприятных воздействий внешней окружающей среды. С этой

точки зрения в качестве жилища могут быть любые помещения, приспособленные для проживания граждан. [5]

Таким образом, жилище — это комплексная категория, которую следует толковать расширительно, а именно это место, где человек проживает, удовлетворяя свои личные, семейные, бытовые и иные нужды. Жилищем также признается помещение не только для проживания, но и для пребывания (гостиница, санаторий, дом отдыха, пансионат, кемпинг, туристская база, медицинская организация или иное подобное учреждение, учреждение уголовно-исполнительной системы, исполняющее наказания в виде лишения свободы или принудительных работ, либо жилое помещение, не являющееся местом жительства гражданина).[6]

Жилое помещение – это объект недвижимости, понятие жилища не может быть определено как объект гражданских правоотношений. Жилище становится недвижимостью, когда соответствует критериям, названным в законе.

Существуют три основных признака жилого помещения как объекта жилищных прав: изолированность, недвижимость, пригодность для постоянного проживания. В качестве дополнительных критериев наряду с вышеуказанными признаками выделяют назначение и благоустроенность жилого помещения.

Первый признак жилого помещения- это изолированность, т.е. возможность отделения от других жилых помещений и отграничения от остального пространства, другими словами, обособление индивидуального жизненного пространства человека от непосредственной среды обитания других лиц.

Второй признак характеризует жилое помещение как недвижимое имущество. При этом важно отметить, что недвижимость в жилищной сфере имеет характерную отличительную особенность: все объекты в жилищной сфере действительно являются недвижимыми, т.е. они связаны с землей так, что их перемещение без несоразмерного ущерба их назначению невозможно.

Третий характерный признак жилого помещения - пригодность для постоянного проживания граждан, квартира, дом и т.д. считаются пригодными для постоянного проживания: они должны отвечать установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным

требованиям законодательства, имеют функциональное назначение-проживание. [7]

В старой редакции Жилищного Кодекса (Принят Верховным Советом РК 1 июля 1992 года. Утратил силу - Законом РК от 16 апреля 1997 г. N 95 ~Z970095) в пункте 2 ст.1 предусматривалось, что под жилищем понимается жилой дом, часть дома или жилое помещение (квартира), предназначенные и пригодные для постоянного проживания, отвечающие установленным техническим и санитарным требованиям, принадлежащие гражданам на праве собственности, аренды или бессрочного пользования либо подлежащие продаже (предоставлению) гражданам в собственность, аренду или бессрочное пользование.[8]

В Законе Республики Казахстан от 16 апреля 1997 года № 94-I

О жилищных отношениях» используются понятия:

жилище - отдельная жилая единица (индивидуальный жилой дом, квартира, комната в общежитии, модульный (мобильный) жилой дом), предназначенная и используемая для постоянного проживания, отвечающая установленным строительным, санитарным, экологическим, противопожарным и другим обязательным нормам и правилам.[9]

При этом даются определения понятиям: общежитие, многоквартирный жилой дом, квартира, служебное жилище, жилище, приравненное к служебному, модульный (мобильный) жилой дом.

Определение в ст. 7 УПК РК предусматривает: жилище – помещение или строение для временного или постоянного проживания одного или нескольких лиц, в том числе: собственные или арендуемые квартира, дом, садовый дом, гостиничный номер, каюта, купе; непосредственно примыкающие к ним веранды, террасы, галереи, балконы, мансардные строения, подвал и чердак жилого строения, кроме многоквартирного жилого дома, а также речное или морское судно и другие;

В ЖК Республики Беларусь так же используются понятия:

Блокированный жилой дом - жилой дом, состоящий из двух и более квартир или двух и более квартир и вспомогательных помещений, каждая из которых имеет вход непосредственно с придомовой территории;

Жилая комната - жилое помещение, находящееся внутри квартиры или жилого дома, иного капитального строения (здания, сооружения).

Жилое помещение - предназначенное для проживания граждан помещение, отапливаемое, имеющее естественное освещение и соответствующее обязательным для соблюдения санитарным нормам и правилам, гигиеническим нормативам и иным обязательным для соблюдения техническим нормативным правовым актам, содержащим требования, предъявляемые к жилым помещениям (далее, если иное не установлено настоящим Кодексом, - установленные для проживания санитарные и технические требования).

Жилое помещение в общежитии - жилое помещение либо его часть, предоставляемые гражданам на условиях договора найма жилого помещения в общежитии.

Жилое помещение маневренного фонда - специальное жилое помещение государственного жилищного фонда, предоставляемое гражданам на условиях договора найма специального жилого помещения государственного жилищного фонда и предназначенное для временного проживания граждан, выселенных из жилых домов в связи с капитальным ремонтом или реконструкцией, нанимателей жилых помещений частного жилищного фонда и членов их семей при изъятии земельных участков для государственных нужд, которое связано со сносом или иным уничтожением жилых домов, собственники которых не обнаружены в результате проведенных в соответствии с законодательством мероприятий, а также для временного проживания граждан, жилые помещения которых стали непригодными для проживания вследствие пожаров, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, боевых действий и актов терроризма.

Жилое помещение социального пользования - жилое помещение типовых потребительских качеств государственного жилищного фонда, предоставляемое гражданам на условиях договора найма жилого помещения социального пользования государственного жилищного фонда без взимания платы за пользование жилым помещением.

Жилое помещение типовых потребительских качеств - жилое помещение, благоустроенное применительно к условиям соответствующего населенного пункта.

Жилой дом - капитальное строение (здание, сооружение), половину или более половины общей площади которого составляет площадь жилых помещений.

Определены понятия многоквартирный жилой дом, многоквартирный жилой дом. Отдельно определены понятия помещение, нежилое помещение, изолированное жилое помещение, общежитие, неизолированная жилая комната.[10]

Жилищный кодекс Кыргызской Республики предусматривает:

- жилое помещение - отдельная единица жилищного фонда (индивидуальный жилой дом; часть индивидуального жилого дома; квартира в многоквартирном доме; коммунальная квартира; комната в коммунальной квартире; комната в домах специализированного жилищного фонда; жилой дом передвижного жилищного фонда), предназначенная и используемая для постоянного или временного проживания, отвечающая установленным техническим, санитарным и другим обязательным требованиям, установленным законодательством Кыргызской Республики;

- индивидуальный жилой дом - индивидуально-определенное жилое здание, построенное на земельном участке, предоставленном для индивидуального жилищного строительства, используемое его собственниками или пользователями для проживания;

- квартира в многоквартирном доме - жилое помещение в многоквартирном доме, состоящее из одной или нескольких жилых комнат, а также подсобных помещений (кухня, туалет, ванная и другие помещения), предназначенных для удовлетворения гражданами нужд, связанных с их проживанием;

- многоквартирный дом - жилое здание, имеющее две и более квартир, а также вспомогательные помещения общего пользования (места общего пользования);[11]

В ЖК Республики Таджикистан предусмотрены:

- жилое помещение - недвижимое имущество в виде жилого дома или квартиры в многоквартирном доме, предназначенное для постоянного проживания граждан и отвечающее санитарно-гигиеническим, техническим, экологическим, архитектурно-градостроительным,

противопожарным правилам и нормам и иным требованиям, предусмотренным законодательством Республики Таджикистан;

- жилое здание - капитальное строение (здание, сооружение), половину или более половины общей площади которого составляет жилая площадь;

- жилой дом (далее - жилище) - индивидуально-определенное здание, состоящее из комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения бытовых и иных нужд граждан, связанных с их проживанием в данном здании;

Также даны определения понятиям: многоквартирный дом, квартира, комната [12]

Жилищный кодекс Республики Узбекистан предусматривает:

Статья 9. Жилое помещение, его назначение.

Жилым помещением признается помещение, отвечающее установленным санитарным, противопожарным, техническим требованиям, предназначенное для постоянного проживания граждан, а также для использования в установленном порядке в качестве специализированных домов (общежития, дома маневренного жилищного фонда, дома-интернаты для инвалидов, ветеранов, одиноких престарелых, а также детские дома и дома иного специального назначения).

Жилое помещение является недвижимым имуществом.

Использование, наем или аренда жилых помещений в многоквартирных домах для нужд промышленного характера запрещается. Размещение в жилом помещении многоквартирного дома иных предприятий, учреждений и организаций допускается только после перевода в установленном порядке такого помещения в нежилое.

Перевод жилых помещений, в которых в установленном порядке осуществляется надомный труд, в категорию нежилых не требуется.

Статья 10. Виды жилых помещений.

К жилым помещениям относятся: жилые дома; квартиры в многоквартирных домах; жилые комнаты и иные жилые помещения, находящиеся в других зданиях, предназначенные для проживания.[13]

ЖК Азербайджанской Республики:

Статья 12. Объекты жилищного права

12.1. Объектами жилищных прав являются жилые помещения.

12.2. Под жилым помещением подразумевается изолированное помещение, которое в соответствии с гражданским кодексом Азербайджанской Республики считается недвижимым имуществом и пригодно для постоянного проживания граждан (отвечающее установленным санитарным и техническим нормам и правилам, другим требованиям законодательства (далее - требованиям).

Статья 13. Виды жилых помещений

13.1. К жилым помещениям относятся:

13.1.1. жилой дом, часть жилого дома;

13.1.2. квартира, часть квартиры;

13.1.3. комната;

13.1.4. средства размещения, предусмотренные статьей 13.5 настоящего Кодекса.

13.2. Жилым домом признается индивидуально-определенное здание, которое состоит из комнат, а также вспомогательных помещений, предназначенных для удовлетворения бытовых и иных нужд, связанных с проживанием.

13.3. Квартирой признается структурно обособленное помещение, обеспечивающее возможность прямого доступа к помещениям общего пользования многоквартирного здания и состоящее из одной или нескольких комнат, а также вспомогательных помещений, предназначенных для удовлетворения бытовых и иных нужд, связанных с проживанием.

13.4. Комнатой признается отдельная часть жилого дома или квартиры, предназначенная для непосредственного проживания.

13.5. Средствами размещения считаются гостиницы, объекты гостиничного типа, перечень которых установлен соответствующим органом исполнительной власти, и другие строительные объекты, предусмотренные для временного проживания.

Статья 14. Назначение жилого помещения и пределы его использования

14.1. Основным назначением жилого помещения является проживание людей в данном помещении.

14.2. Использование жилого помещения для осуществления профессиональной деятельности или индивидуальной предпринимательской деятельности проживающими в жилом помещении

на законных основаниях физическими лицами допускается при условии, что это не нарушает права и законные интересы других лиц, а также требования, установленные для жилого помещения.

14.3. Не допускается размещение в жилых помещениях промышленных производств.

Статья 15. Пользование жилым помещением

Пользование жилым помещением должно осуществляться с соблюдением прав и законных интересов проживающих в этом жилом помещении лиц, соседей, требований пожарной безопасности, санитарно-гигиенических, экологических и иных требований законодательства.[14]

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что содержание категории "жилое помещение" как объекта гражданских и жилищных прав определяется путем установления определенных государством требований, отражающих исходя из существующих социально-экономических условий и представлений о потребностях человека достигнутый в данном обществе уровень обеспеченности жильем. И уже именно в данном качестве жилые помещения участвуют в имущественных отношениях как объекты, наделенные специальным правовым режимом.

Категория "жилище" как объект конституционных прав человека не нуждается в установлении определенных критериев и признаков, так как это могло бы привести к сужению сферы действия конституционных гарантий и прав, связанных с жилищем.

Анализ законодательства стран ближнего зарубежья дает основание сделать вывод об использовании термина «жилое помещение» как объекта жилищных отношений, что логично и не создает путаницу в понятийном аппарате жилищного законодательства и упорядочивает правоприменительную практику. «Жилое помещение» как объект жилищных правоотношений обладает всеми вышеперечисленными признаками: изолированность, недвижимость, пригодность для постоянного проживания, назначение и благоустроенность жилого помещения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Новый юридический словарь / Под ред. А.Н. Азрилияна. М.: Институт новый экономики, 2006. 1085 с.
2. Большой юридический словарь. / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Е. Крутских. 2-е изд., перер. и доп. М., 2004. С. 190.
3. Кудашкин А.В. Российский военно-правовой сборник N 4. Актуальные вопросы жилищного обеспечения военнослужащих. Серия "Право в Вооруженных Силах - консультант". М., 2005. С. 19.
4. Крашенинников П.В. Собрание сочинений: В 10 т. Т. 4: Жилищное право. М.: Статут, 2018
5. Кудашкин А.В. Российский военно-правовой сборник N 4. Актуальные вопросы жилищного обеспечения военнослужащих. Серия "Право в Вооруженных Силах - консультант". М., 2005. С. 19.
6. Николук С.В. К вопросу о «терминологической разногласии» в понятиях «жилище», «жилье» и «жилое помещение». <https://urfac.ru/?p=1756>
7. Внуков Н.А., Алексикова О.Е. Соотношение понятий «жилище» и «жилое помещение» в конституционном и жилищном праве. <https://justicemaker.ru/view-article.php?id=5&art=123>
8. Жилищного Кодекса (Принят Верховным Советом РК 1 июля 1992 года. Утратил силу - Законом РК от 16 апреля 1997 г. N 95
9. Закон Республики Казахстан от 16 апреля 1997 года № 94-І «О жилищных отношениях».
10. Жилищный кодекс Республики Беларусь 28 августа 2012 г. № 428-3
Источник: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk1200428>
11. Жилищный кодекс Кыргызской Республики от 9 июля 2013 года № 117 (с изменениями и дополнениями по состоянию на 07.08.2024 г.)
12. Жилищный кодекс Республики Таджикистан от 18 марта 2022 года № 1852
13. Жилищный Кодекс Республики Узбекистан (утвержден Законом Республики Узбекистан от 24 декабря 1998 года № 713-1)
14. Жилищный кодекс Азербайджанской Республики (утвержден Законом Азербайджанской Республики от 30 июня 2009 года № 845-IIIQ) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 30.12.2022 г.)

«ТҰРҒЫН ҮЙ» ЖӘНЕ «ТҰРҒЫН ҮЙ КЕҢІСТІГІ» ҰҒЫМДАРЫНЫҢ
АРАҚАТЫНАСЫ

Түйін: Мақала конституциялық және тұрғын үй құқығының негізгі ұғымдарына арналған және әртүрлі мемлекеттердің тұрғын үй заңнамасының нормалары негізінде «тұрғын үй», «тұрғын үй-жай» ұғымдарының түсіндірмесі талданады; Тұрғын үй-жайлардың сипаттамалары, тұрғын үй-жайларды тану нормалары мен негіздері де қарастырылады.

Кілт сөздер: тұрғын үй, тұрғын үй, тұрғын үй-жайлар, тұрғын үй заңнамасы, тұрғын үй қатынастары, мүліктік қатынастар объектілері, жылжымайтын мүлік.

RELATIONSHIP BETWEEN THE CONCEPTS OF «HOUSING» AND «RESIDENTIAL
PREMISES»

Abstract: The article is devoted to the basic concepts of constitutional and housing law and legislation, the interpretation of the concept of "dwelling", "residential premises" is analyzed based on the norms of housing legislation of various states. Also considered are the characteristics of residential premises, the standards presented and the grounds for recognizing residential premises.

Keywords. housing, housing, living space, housing legislation, housing relations, objects of property relations, real estate.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕССАХ: ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

Куттыбаева А.К.

Магистрант Maqsut Narikbayev University,
Республика Казахстан, г. Астана
e-mail: a_kuttybayeva@kazguu.kz

Аннотация. Быстрое развитие технологий искусственного интеллекта (ИИ) вызвало значительный интерес к их возможному применению в различных секторах, включая законодательный процесс. В условиях, когда правительства стремятся повысить эффективность и результативность законодательства, ИИ, с одной стороны, предоставляет уникальные возможности, а, с другой, серьезные вызовы. Вопросы правового регулирования, непредсказуемость последствий и влияние на социальные и экономические аспекты становятся ключевыми темами обсуждений в научных кругах и среди практиков.

В статье подчёркивается, что несмотря на то, что ИИ может улучшить эффективность законодательной деятельности, внедрение ИИ вызывает серьёзные опасения, связанные с изменением традиционной роли законодателей и возможной предвзятостью алгоритмов. Дополнительно исследуются технологии обработки естественного языка как организационный инструмент для повышения качества законодательных текстов. В этой связи в статье декларируется важность человеческого надзора для обеспечения юридической согласованности и устранения потенциальных рисков, связанных с использованием ИИ в законодательном процессе.

Ключевые слова: техническая и правовая роль искусственного интеллекта, законодательство, анализ больших данных, предвзятость и конфиденциальность системы искусственного интеллекта, обработка естественного языка (NLP), прогнозирование.

ВВЕДЕНИЕ

Интеграция искусственного интеллекта (ИИ) в законодательство представляет собой значительный шаг к модернизации законодательной деятельности. В условиях беспрецедентного ускорения развития ИИ в последние годы, его потенциальное применение в области законодательства привлекает всё большее внимание в большинстве государств. Анализ больших данных, осуществляемый ИИ, способен гарантировать

беспристрастность и выработку оптимальных предложений на основе собранной информации. Технологическая революция, вызванная развитием ИИ, открывает новые возможности для использования ИИ в законодательном процессе, позволяя учитывать не только политические и экономические аспекты, но и социальное воздействие тех или иных законодательных инициатив. Кроме того, ИИ предоставляет инструменты для прогнозирования последствий принятия определённых законов на будущее страны.

В ряде государств Европейского Союза и Великобритании внедрение ИИ способствует устранению коллизий в законодательных актах. ИИ анализирует существующие нормативные акты и предоставляет рекомендации по дальнейшим действиям, фактически предлагая законодателям алгоритмы для разработки правовых норм. Таким образом, если на ранних стадиях развития ИИ выполнял преимущественно технические функции, такие как программное моделирование для улучшения текста, оформления и структурирования предложений, то начиная с 2022 года ИИ уже способен предлагать законопроекты, которые представляют собой синтез существующих мнений и выводов.

В рамках исследования применялись следующие методологические подходы: сравнительно-правовой анализ, качественный анализ и социологический метод. Сравнительно-правовой анализ позволил выявить как различия, так и сходства в применении искусственного интеллекта (ИИ) в законодательных процессах различных юрисдикций. Качественный анализ был использован для глубокого изучения научной литературы и правовых документов, что способствовало выявлению ключевых тенденций и проблем в данной области. Социологический метод применялся для оценки влияния ИИ на уровень вовлеченности граждан и восприятие законодательных процессов.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

В процессе исследования были выявлены ключевые правовые и организационные аспекты интеграции искусственного интеллекта (ИИ) в законодательные процессы, которые активно развиваются в различных странах. Примеры государств, таких как Китай, Эстония, Италия, Дания и Южноафриканская Республика, иллюстрируют разнообразие подходов к внедрению ИИ в законодательную деятельность.

В Китае ИИ уже используется для анализа и оптимизации судебных решений, с перспективой его дальнейшего применения в законодательстве. Эстония и Италия внедряют ИИ для анализа законопроектов и предотвращения коллизий с действующим законодательством. В Дании ИИ применяется для решения узкоспециализированных задач в области правотворчества. В Южноафриканской Республике чат-боты на основе ИИ предоставляют помощь парламентариям в доступе к информации о законодательных процессах.

Европейский Союз также демонстрирует активное использование ИИ, где он способствует анализу законодательных документов на нескольких языках и оценке потенциальных последствий новых правовых актов.

Исследование подтвердило, что применение ИИ в законодательстве позволяет существенно повысить эффективность и точность правового анализа, минимизировать риски принятия некачественных законов и улучшить согласованность между различными нормативными актами. Однако наряду с очевидными преимуществами интеграция ИИ сопряжена с значительными вызовами, такими как непрозрачность алгоритмов, их потенциальная предвзятость и угрозы конфиденциальности данных.

Результаты исследования свидетельствуют о том, что интеграция ИИ в законодательные процессы становится неотъемлемой частью современной правотворческой практики, особенно в странах с высоким уровнем технологического развития. Китай и Европейский Союз играют ведущую роль в этом процессе, создавая прецеденты для других государств. Их опыт показывает, что применение ИИ может значительно ускорить правовой анализ, улучшить качество законодательства и повысить эффективность государственного управления.

Однако, несмотря на очевидные достижения, исследование подчеркивает необходимость решения вопросов, связанных с прозрачностью и подотчетностью алгоритмов искусственного интеллекта (ИИ). Проблемы, такие как алгоритмическая предвзятость и угрозы утечки данных, могут подрывать доверие к законодательному процессу и привести к негативным социальным последствиям. Это особенно актуально для стран, находящихся на этапе подготовки к внедрению ИИ в

законотворчество, таких как Казахстан, где пока ведутся только обсуждения на законодательном уровне.

Ключевым выводом исследования является то, что успешная интеграция ИИ в законотворчество требует не только технической готовности, но и тщательно продуманной правовой базы, регулирующей его использование. Необходимо обеспечить эффективный контроль за алгоритмами и внедрить механизмы мониторинга для минимизации предвзятости и защиты конфиденциальных данных. Кроме того, важно учитывать культурные и правовые особенности различных стран при разработке и применении ИИ, что требует комплексного подхода и международного сотрудничества.

Правовые и организационные аспекты внедрения искусственного интеллекта

Эшли Дикс в своей книге «High-Tech International Law» описывает, как законодательство может претерпеть значительные изменения, вступая в новую эру с интеграцией технологий ИИ. Автор подчёркивает неизбежность того, что на начальном этапе государства будут самостоятельно инициировать изменения в области использования ИИ, без содействия других стран. Это обусловлено тем, что модели применения ИИ будут варьироваться в зависимости от национального регулирования [1]. Автор приводит в качестве примера китайскую систему законотворчества, отмечая, что Китай, вероятно, окажется в авангарде применения методов машинного обучения и инструментов обработки текста. Например, в судебной ветви власти Китая китайские судьи уже проводят испытания системы, поддерживаемой искусственным интеллектом, которая позволяет анализировать отклонения и сравнивать, насколько проекты судебных решений отличаются от предыдущих прецедентов. Следовательно, этот опыт судебной системы планируется также использовать в законотворчестве. Стремление Китая к интеграции ИИ и его доступ к большим объёмам данных предполагают, что страна будет активно развивать и использовать инструменты машинного обучения для достижения более эффективного регулирования правовой, экономической и социальной сферы жизнедеятельности граждан, а также для улучшения отношений с международным сообществом.

Вместе с тем искусственный интеллект активно применяется в законодательстве не только в Китае, но и в ряде европейских государств. В Эстонии ИИ используется для прогнозной аналитики в области здравоохранения и разработки образовательной политики [2]. Как отмечают профессора Керикмяэ и Пярн-Ли, в Парламенте Эстонии в конце 2023 года была внедрена система анализа законов с использованием ИИ, которая помогает депутатам проверять будущие законодательные акты и выявлять потенциальные конфликты с действующими законами [3]. В свою очередь, Парламент Италии внедрил систему искусственного интеллекта, которая осуществляет проверку текстов, анализирует действующее законодательство с учётом новых поправок, а также выявляет коллизии не только между действующими законами, но и между предполагаемыми законопроектами. В Дании, например, использование искусственного интеллекта не является повседневной практикой. Парламент Дании прибегает к использованию ИИ преимущественно в случаях, когда требуется собрать исчерпывающую информацию по специфическим и достаточно сложным вопросам, непосредственно связанным с политическим курсом государства [4].

Активное применение систем искусственного интеллекта в парламентской деятельности наблюдается в Южноафриканской Республике, находящейся на другом континенте. Парламент ЮАР использует так называемые «чат-боты» для оказания помощи своим членам в предоставлении парламентской информации, такой как статус конкретного законопроекта, резолюции, вопросы или процессы надзора. Эти чат-боты активно применяются для обработки естественного языка (NLP) и выполняют более техническую роль в законодательном процессе ЮАР [5].

Более того, ИИ может служить ключевым инструментом при разработке нормативных правовых актов, которые требуют соблюдения международных обязательств государства. Например, для всестороннего анализа таких источников, как документы Совета Безопасности и Генеральной Ассамблеи ООН, международные договоры и travaux préparatoires, судебные акты Европейского суда по правам человека, базы данных специализированных агентств, Ежегодник ООН, отчёты по правам человека, новостные сообщения и другие материалы, необходимо

обработать большое количество документов. В условиях ограниченных сроков на принятие нормативных актов такой объём работы может представлять значительные трудности. Таким образом, использование ИИ для анализа международных документов представляет собой эффективное средство упрощения их обработки. Это, в свою очередь, может положительно сказаться на национальном законодательстве, позволяя государству разрабатывать законы, которые полностью отражают принятые международные обязательства.

Аналогично, в труде Майкла А. Ливермора и Дэниела Н. Рокмора «Law as Data: In Computation, Text, and the Future of Legal Analysis» представлены выводы, отражающие текущее состояние ИИ осуществлении правовых анализов. Авторы подчёркивают, что в настоящее время юристы сталкиваются с гораздо большим числом законодательных актов, чем это было 50 лет назад, поскольку институт законодательного процесса претерпел значительные изменения и усовершенствования. В связи с этим необходимость применения методов машинного обучения, или, как теперь принято называть, искусственного интеллекта, становится особенно актуальной. Обработка естественного языка (NLP) и машинное обучение могут трансформировать юридические исследования, позволяя быстрее и точнее анализировать большие объёмы правовых документов. Эти технологии помогают выявлять скрытые паттерны и связи, ускоряя исследовательский процесс и улучшая понимание правовой ситуации в конкретной стране или в определённых условиях.

Вместе с тем модели предсказания, основанные на анализе данных, могут значительно снизить риски в сфере правотворчества. Эти риски минимизируются за счёт применения алгоритмов машинного обучения, которые позволяют прогнозировать последствия различных формулировок и потенциальное принятие законопроекта. Такая предсказательная способность может существенно повысить эффективность законотворческого процесса, предоставляя законодателям новую информацию о конкретных последствиях тех или иных законопроектов.

Тем не менее, как подчёркивает Майкл А. Ливермор, использование подобных технологий может сопровождаться проблемами, связанными с непрозрачностью алгоритмов машинного обучения, что, в свою очередь,

может увеличить риск усиления существующих предвзятостей в правовой системе [5].

Вместе с тем, проблему прозрачности и подотчётности необходимо урегулировать как в техническом, так и в правовом поле до внедрения системы ИИ в законотворчество. В своей работе «Общество черного ящика» Фрэнк Паскуале указывает, что алгоритмы могут скрывать процесс принятия решений, что представляет собой особую опасность в контексте законодательства [6], где легитимность правовых норм напрямую зависит от общественного доверия. Непрозрачность алгоритмов, управляющих законодательными процессами, может подорвать доверие к законодательным органам. Кроме того, Карен Йеунг в статье «Алгоритмическое регулирование: критическое исследование» подчёркивает необходимость создания надёжных рамок для управления ИИ. Это необходимо для предотвращения таких проблем, как алгоритмическая предвзятость, утечка конфиденциальной информации и утрата человеческого контроля [7].

Более того, применение ИИ в законодательных процессах может варьироваться в зависимости от правовых систем и юрисдикций. В книге «История ИИ и права в 50 статьях» демонстрируется довольно логичное суждение о том, что различные правовые традиции могут по-разному влиять на интеграцию ИИ в законотворчество [8].

Это подчёркивает важность сравнительного анализа для понимания того, какие подходы могут быть наиболее эффективными в различных контекстах.

Вместе с тем, профессор Фрэнк Паскуале предупреждает о возможных рисках увековечения предвзятости и дискриминации в случае, если искусственный интеллект не будет надлежащим образом спроектирован и регулярно контролироваться государственными органами посредством мониторинга [6].

Дополняет его профессор Райан Кало, который подчёркивает необходимость обеспечения ответственного и этичного использования ИИ в законодательном процессе [9].

Помимо вопросов предвзятости, возникают также проблемы конфиденциальности данных и их безопасности, поскольку современные

системы ИИ часто функционируют на открытых платформах и подвержены риску кибератак [10].

Исследователи Вил и Боргезиус предлагают решение для борьбы с алгоритмической предвзятостью и её минимизации в виде постоянного мониторинга и корректировки систем искусственного интеллекта [11].

Поскольку использование ИИ в законотворчестве требует обработки большого объёма конфиденциальных данных, существует необходимость внедрения надёжных мер кибербезопасности и строгих протоколов защиты данных для предотвращения утечек конфиденциальной информации [10].

Тем не менее, использование искусственного интеллекта (ИИ) в любой юрисдикции и правовой системе может значительно повысить уровень вовлеченности граждан в процесс законотворчества. Исследование, проведённое ОЭСР в 2019 году, показало, что применение инструментов ИИ для вовлечения общественности привело к увеличению числа граждан, участвующих в законотворческом процессе, на 23% по сравнению с традиционными методами. Опрос Всемирного экономического форума, проведённый в 2020 году, показал, что 78% государственных чиновников считают, что искусственный интеллект может значительно улучшить качество и эффективность государственных услуг, включая законодательный процесс.

Опыт Европейского Союза в использовании ИИ

Вопросы алгоритмической предвзятости, конфиденциальность данных и необходимость человеческого надзора активно обсуждаются в Европейском Парламенте. Так, в марте 2024 года ЕС принял закон об искусственном интеллекте, в котором были разработаны этические принципы для ИИ, как это было изложено в Белой книге Европейской комиссии по искусственному интеллекту. Вместе с тем одной из основных областей, где ИИ был внедрён, является обработка естественного языка (NLP) для анализа документов.

По состоянию на 2024 год алгоритмы обработки естественного языка (NLP) успешно применяются для анализа значительного объёма законодательных документов, политических материалов и общественных консультаций на нескольких языках. Эти технологии позволяют эффективно извлекать информацию, создавать краткие обзоры и выявлять ключевые темы и настроения. Например, Европейская парламентская

служба исследований (EPRS) использует инструменты NLP для обработки и анализа более 800 000 документов на 24 официальных языках ЕС, что значительно сокращает время, необходимое для межъязыкового сбора информации.

Тем не менее, алгоритмы машинного обучения применяются в законодательном проектировании Европейского Союза исключительно в экспериментальном порядке. Исследователь Эшли подчёркивает, что Европейский Союз уже в 2017 году использовал искусственный интеллект для создания законодательных текстов, включая предложения по улучшению языковых формулировок, выявление несоответствий и обеспечение соответствия с существующими правовыми нормами. Это представляло собой техническую роль ИИ в законотворческом процессе. Однако к 2023 году Европейский парламент внедрил инструмент, использующий ИИ в качестве правового средства для поддержки разработки законопроектов. Согласно исследованиям Корралеса, данная система использует обработку естественного языка (NLP) и алгоритмы машинного обучения для анализа существующих правовых текстов, выявления потенциальных конфликтов и предложений по улучшению языка законодательных актов. Это нововведение значительно ускорило процесс подготовки законопроектов и способствовало обеспечению большей последовательности и ясности законодательства Европейского Союза [12].

В начале 2024 года Европейский парламент совместно с Европейской комиссией ввели в действие инструмент на базе искусственного интеллекта под названием «PolicyPredict». Этот инструмент, основанный на анализе больших данных и алгоритмах машинного обучения, предназначен для оценки потенциальных последствий предлагаемых законодательных инициатив. Система прогнозирует экономические, социальные и экологические последствия новых законов, а также предоставляет отчёты, позволяющие предвидеть более широкие эффекты законодательной деятельности [13].

Тенденция развития ИИ в казахстанском законотворчестве

С момента развития цифровизации в Казахстане, республика сделала значительные шаги для внедрения различных технологий в государственный институт управления. По состоянию на 2024 год, Казахстан

занимает 28 (+1) место по индексу «Развитие электронного правительства» и 8 место по индексу «Онлайн услуги».

Первый этап правового регулирования начался с момента принятия в 2007 году Закона РК «Об информатизации». Действующая система «Правительство для граждан» или же «Электронное правительство «e-gov» являлась сенсационным, которая оптимизировала получение государственных услуг населением.

Второй этап цифровизации начался с принятия Государственной программы «Цифровой Казахстан», которая предусматривала интеграцию информационной системы «Smart Bridge». Эта система предназначена для ускоренного обмена данными между различными информационными системами казахстанских организаций, что способствует улучшению функционирования банковских приложений. В настоящее время значительное количество государственных услуг предоставляется через государственную платформу egovmobile, интегрированную в банковские приложения для удобства граждан. Для государства критически важно обеспечить доступ к государственным услугам через системы, уже привычные и удобные для пользователей.

Третий этап предполагает разработку законодательного акта или кодекса, направленного на правовое регулирование общественных отношений, связанных с использованием искусственного интеллекта [14]. В то же время, в июне 2024 года Правительство утвердило Концепцию развития искусственного интеллекта на 2024-2029 годы. На протяжении последних трёх лет в Казахстане на уровне всех трёх ветвей власти активно обсуждается переход к использованию систем искусственного интеллекта. В частности, в контексте законодательной ветви власти следует отметить, что в период с 2023 по 2024 годы велись обсуждения относительно инициативы по разработке законодательного акта, регулирующего использование искусственного интеллекта. Одновременно рассматривается перспектива создания Цифрового кодекса, который должен включать раздел, посвящённый вопросам искусственного интеллекта. Однако на данный момент конкретные решения по данному вопросу ещё не приняты, что подразумевает, что внедрение искусственного интеллекта в Парламенте будет осуществляться лишь после принятия соответствующего законодательства.

Тем не менее, уже сегодня в законодательных кругах ведутся активные обсуждения о том, каким образом искусственный интеллект будет интегрирован в работу Парламента в течение ближайших четырёх лет. В рамках обсуждений было отмечено, что депутаты намерены использовать ИИ с целью:

1. проведения правовой экспертизы.
2. разработки прогнозов на основе анализа данных для правовой сферы.
3. автоматизации процесса создания законодательных текстов.

В рамках обсуждения потенциала использования искусственного интеллекта в законотворческом процессе парламентарий подчёркивает возможные преимущества его внедрения при разработке будущих законодательных актов. В качестве примера можно привести проект Водного кодекса Республики Казахстан. Первоначальный анализ данного проекта выявил порядка 70 концептуальных замечаний, связанных с отсутствием необходимых подзаконных актов и несоответствием конституционным требованиям. Следует отметить, что традиционный человеческий анализ не смог устранить эти недостатки, поскольку проект Водного кодекса основан на устаревших методах, не учитывает современные требования Конституции, не разграничивает полномочия органов государственной власти и не включает современные механизмы привлечения инвестиций.

Дополнительно, дублирование положений с Экологическим кодексом и неполная структура Водного кодекса создают правовую неопределённость, что усложняет эффективное управление водными ресурсами. Внедрение ИИ в процесс законотворчества может существенно способствовать устранению данных недостатков за счёт проведения более глубокого и системного анализа, улучшения координации между различными законодательными актами, а также разработки более целостных и современных правовых решений.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Интеграция искусственного интеллекта в законотворческий процесс в 2024 году представляет собой не просто технологическую инновацию, а важнейший фактор, оказывающий значительное влияние на законодательную деятельность как на международном уровне, так и в Республике Казахстан. Использование ИИ в правовом анализе, разработке

нормативных актов и обеспечении внутренней логики и согласованности законодательных инициатив становится критически важным, учитывая необходимость обработки многомиллионных массивов документов, требующих тщательного анализа. Современные исследования свидетельствуют о том, что способность ИИ обрабатывать большие объемы правовой информации, выявлять закономерности и прогнозировать возможные последствия законодательных решений позволяет существенно повысить, а в будущем и значительно улучшить, эффективность законотворческой деятельности.

В Республике Казахстан внедрение ИИ в процессы разработки законодательства открывает новые горизонты для модернизации правовой системы, обеспечивая большую согласованность между правовыми актами и гармонизацию национального законодательства с международными правовыми стандартами и обязательствами. Особого внимания заслуживает способность ИИ быстро и точно выявлять несоответствия, правовые пробелы и потенциальные конфликты в правовых актах, что позволяет законодателям создавать более стабильные, комплексные и гармоничные правовые нормы. Данный аспект приобретает особую значимость в условиях стремительно развивающихся отраслей права, где необходим оперативный анализ и разработка решений на основе обширных данных.

Кроме того, ИИ демонстрирует потенциал эволюции от инструмента технического характера к полноценному элементу правового анализа. С развитием ИИ-систем они начинают вносить новые идеи в интерпретацию правовых норм, предлагать оригинальные и инновационные подходы к законотворчеству, а также играть ключевую роль в создании новых нормативных актов. Однако данное развитие поднимает целый ряд вопросов, касающихся необходимости нахождения оптимального баланса между человеческим суждением и машинным интеллектом в законотворческом процессе.

Как справедливо отметил профессор права Йельского университета Джек Балкин, «Искусственный интеллект не просто изменит правоприменительную практику; он трансформирует наше понимание правовой рассудительности». В долгосрочной перспективе развитие и этически обоснованное использование ИИ в законотворческой деятельности будут иметь ключевое значение для правовых систем

государств. Казахстан, как и другие страны, осваивая этот новый подход, должен стремиться к поддержанию необходимого баланса между возможностями ИИ и сохранением человеческих аспектов правотворчества, включая демократическое принятие решений и правовой анализ. В условиях осознанного и ответственного внедрения, ИИ способен существенно повысить качество, целостность и эффективность законодательства, тем самым содействуя построению более справедливой, устойчивой и эффективной правовой системы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Deeks. High-Tech International Law. – 2019. – С. 584-600. URL: <https://www.gwlr.org/wp-content/uploads/2020/06/88-Geo.-Wash.-L.-Rev.-574.pdf>. Дата обращения: 19.07.2024.
2. G. Misuraca, C. van Noordt. AI Watch - Artificial Intelligence in Public Services // Publications Office of the European Union, Luxembourg – 2020. – С. 201-205.
3. Cerrillo-i-Martínez, J. Ponce. Artificial Intelligence and Transparency in the Spanish Parliament: Achievements and Challenges. European Journal of Law and Technology. – 2024. – 15(1). – С. 1-18.
4. M. Møller, K. Jensen. AI in Parliamentary Research: The Danish Experience. International Journal of Legislative Studies. – 2023. – 9(3). – С. 301-315.
5. M. Livermore, D. Rockmore. Law as Data: In Computation, Text, and the Future of Legal Analysis. Santa Fe Institute Press, – 2018. – С. 255-270. URL: <https://www.sfipress.org/books/law-as-data>. Дата обращения: 25.07.2024.
6. F. Pasquale. The Black Box Society: The Secret Algorithms That Control Money and Information. Harvard University Press. 2015. URL: <http://www.jstor.org/stable/j.ctt13x0hch>. Дата обращения: 25.07.2024.
7. K. Yeung. Algorithmic Regulation: A Critical Regulation. – 2017. – С. 40.
8. T. Bench-Capon. A History of AI and Law in 50 Papers: 25 Years of the International Conference on AI and Law. URL: <https://cgi.csc.liv.ac.uk/~tbc/publications/ICAIL25AuthorsVersion.pdf>. Дата обращения: 25.07.2024.
9. R. Calo. Robotics and the Lessons of Cyberlaw // California Law Review. – 2015. – 103(3). – С. 553-554.

10. S. Tsakalidis, I. Papadopoulos. Cybersecurity Challenges in AI-Assisted Legislative Systems: A European Perspective. *IEEE Security & Privacy*. – 2023. – 21(4). – С. 28-36.

11. M. Veale, F.Z. Borgesius. Demystifying the Role of AI in EU Lawmaking: Addressing Algorithmic Bias and Ensuring Fairness // *Computer Law & Security Review*. – 2024. – С. 42.

12. M. Corrales, M. Fenwick, H. Haapio. Legal Tech and the New Sharing Economy: An Artificial Intelligence Approach to Law and Regulation // Springer. – 2023. – С. 111-120.

13. T. Wischmeyer. Artificial Intelligence and Law: EU PolicyPredict - A Case Study // *European Journal of Law and Technology*. – 2024. – 15(2). – С. 1-22.

14. Тлембаева Ж.У. О некоторых подходах к правовому регулированию искусственного интеллекта // *Вестник Института законодательства и правовой информации РК*. – 2021. – № 65. – Т. 2. – С. 61-74.

ЖАСАНДЫ ИНТЕЛЛЕКТІНІ ЗАҢНАМАЛЫҚ ПРОЦЕСТЕ ҚОЛДАНУ: ҰЙЫМДАСТЫРУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ ҚҰҚЫҚТЫҚ ШОЛУ

Түйін. Жасанды интеллект (ЖИ) технологияларының жылдам дамуы олардың әртүрлі салаларда, оның ішінде заңнамалық процессінде қолданылу мүмкіндігіне айтарлықтай қызығушылық тудырды. Үкіметтер заң шығаруды тиімді әрі нәтижелі етуге тырысатын жағдайда, ЖИ бір жағынан ерекше мүмкіндіктер ұсынса, екінші жағынан айтарлықтай қиындықтарды да тудырады. Құқықтық реттеу мәселелері, салдардың болжамсыздығы және әлеуметтік-экономикалық аспектілерге әсер ету ғылыми ортада және практиктер арасында негізгі талқылау тақырыптарына айналды.

Мақалада ЖИ заң шығарудың тиімділігін арттыра алатынына қарамастан, оның енгізілуі заң шығарушылардың дәстүрлі рөлін өзгерту және алгоритмдердің мүмкін болатын алалаушылығына байланысты ауыр алаңдаушылықтарды тудыратыны атап көрсетілген. Сонымен қатар, мақала заңнамалық мәтіндердің сапасын арттыру үшін ұйымдастыру құралы ретінде табиғи тілдерді өңдеу технологияларын зерттейді. Осы тұрғыда мақала ЖИ-дің заңнамалық процессінде қолданылуын қамтамасыз ету үшін адамдық бақылаудың маңыздылығын және мүмкін болатын тәуекелдерді жою қажеттілігін атап көрсетеді.

Кілт сөздер: жасанды интеллекттің техникалық және құқықтық рөлі, заң шығарушылық, үлкен деректерді талдау, ЖИ жүйелеріндегі bias және құпиялылық, табиғи тілдерді өңдеу (NLP), болжам жасау.

USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE LEGISLATIVE PROCESS:
ORGANISATIONAL AND LEGAL REVIEW

Abstract. The rapid development of artificial intelligence (AI) technologies has sparked significant interest in their potential application across various sectors, including the legislative process. As governments strive to enhance the efficiency and effectiveness of lawmaking, AI offers unique opportunities while also presenting serious challenges. Legal regulation issues, unpredictability of consequences, and impacts on social and economic aspects have become key topics of discussion among scholars and practitioners.

The article emphasizes that, despite AI's potential to enhance legislative efficiency, its implementation raises serious concerns related to changes in the traditional role of legislators and potential algorithmic bias. Additionally, the article explores natural language processing technologies as organizational tools for improving the quality of legislative texts. In this context, the article highlights the importance of human oversight to ensure legal coherence and address potential risks associated with the use of AI in the lawmaking process.

Keywords: technical and legal role of artificial intelligence, lawmaking, big data analysis, bias and privacy in AI systems, natural language processing (NLP), prediction.

ЕВРОЙМАЙДАН КАК ТРИГГЕР ФОРМИРОВАНИЯ НОВОЙ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ

Адамов К.Г.

Докторант программы Истории Восточной Европы.
Eötvös Loránd University (ELTE). Будапешт. Венгрия.
e-mail: kurmet0252@gmail.com

Аннотация. Одним из актуальных геополитических проблем является – Украинский вопрос, который берет свое начало с 2014 года. С тех пор отношения между Москвой и Киевом накалились и перешли из стадии добрососедства в стадию воюющих сторон. Конфликт между Россией и Украиной имеет глубокие исторические корни, связанные с вопросами национальной идентичности, территориальными спорами и геополитическими интересами. Кардинальное изменение геополитической обстановки в регионе Восточной Европы значительно усложняет обстановку национальной безопасности всех участников конфликта. Проблема Украинского вопроса отражает широкие стратегические интересы мировых держав и имеет значительные последствия для международной политики, безопасности и экономических отношений.

Ключевые слова: Украинский кризис, НАТО, Россия, Майдан, США, Крым, либеральная демократия, Холодная война, Восточная Европа, Евроинтеграция.

ВВЕДЕНИЕ

С момента разрушения Советского Союза образовался вакуум на территории постсоветского пространства в сферах геополитики, экономики, религии и общественного сознания. Падение биполярной системы породило несколько серьезных региональных конфликтов, которые нередко переходили в фазу военного столкновения. Одним из сложных геополитических ситуаций является отношения между Россией и Украиной. История циклична те, процессы, которые происходят сейчас, были и раньше. Еще со времен 17 века Европейские державы использовали свое влияние на территории современной Украины для сдерживания Российской империи. Возникает вопрос: почему именно Украина, а не какая-либо другая страна? Невозможно дать однозначный ответ, ибо ответ содержит в себе комплекс факторов: первое это особенность географического расположения и богатый потенциал природных ресурсов, второй фактор культурно-цивилизационный, различие Западной и Восточной Украины, и наконец, третий – политический, а именно геополитическая шахматная доска, где главными игроками являются не только Украина и Россия, но и страны Западной Европы и США.

Расположение территории Украины – уникальное явление, страна находится на стыке двух континентов Европы и Азии. Более того, имея доступ к выходу Черному морю, за счет которого, Украина получает большую финансовую прибыль от торгового судоходства. Выгодное расположение страны позволяет по праву быть мостом между Европейским союзом, Ближним Востоком, Кавказским регионом и Центральной Азией.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Украинский вопрос не оставил без внимания таких крупных держав как США, Франция, Германия, Китай, Саудовская Аравия и Индия. Глобальная геополитическая игра между Западом и Востоком обусловлена противостоянием США и КНР. Под давлением экономических санкций и резким ухудшением отношений между западными странами и РФ, подтолкнуло последнюю к развороту внешнеполитического вектора с Запада на Восток. С одной стороны это страны ЕС и США, с другой стороны – Россия, КНР и глобальный Юг. Каждый блок преследует свои собственные интересы, для стран Запада – процесс демократизации в комплексе с «правами человека», плюс умерить пыл геополитических амбиций дуэта России и Китая. Для Украины – это восстановление территориальной целостности. И суверенитета, также построение самостоятельной внешней и внутренней политики. Позиция глобального Юга в лице Индии, Бразилии, ЮАР и стран Ближнего Востока ознаменуется восстановлением геополитического баланса и экономической стабильности. Однако если приоткрыть занавес украинского кризиса станет очевидно, что главная причина конфликта заключается в борьбе за передел собственности, крупных промышленных предприятий, богатых месторождений, а также борьба за транзитную зону поставок нефти и газа в Европу.

Тем не менее, прежде чем приступить к анализу влияния внешних сил, стоит разобраться во внутренних проблемах Украины, и попытаться ответить на вопрос, почему случился Майдан? Каковы причины падения режима Януковича и откуда появились неонацисты? Главное понять внутреннюю причинно-следственную связь, и тогда картинка станет более ясной. Как бы сильно ни влияли внешние игроки на раскачивание ситуации внутри страны, если есть положительная внутривнутриполитическая стабильность, то ни одна держава не смогла бы посягнуть на суверенитет и территориальную целостность страны.

Обсуждение. Возникновение Украинского кризиса 2014.

Исторически сложилось, что в Украине, начиная со Дня обретения независимости, образовалось два региональных электората Восточный и

Западный. Специфика двух регионов состоит в идеологическом и культурном наследии, для Западной части страны более близка тема «Евроинтеграции», а для Востока - Евразийский блок во главе с Россией. С момента обострения конфликта между украинской властью при Януковиче и протестной частью населения, преследовалось изначально вполне объективные цели. Среди наиболее проблем можно увидеть вопросы коррумпированности властных структур, задержки заработных плат рабочим, разрушение коммунальной инфраструктуры, снижение уровня медицины и образования, которые в свою очередь, ведут к проблемам эмиграции специалистов в страны ЕС, США и России. Что касается вопросов идеологии, то идеологические конфликты, связанные с отношением к Советскому Союзу, ООН и УПА, языком, Киевскому или Московскому патриархату, поднимались в протестах в два раза реже — в 24% событий [1].

Проблема Украинского кризиса обострила борьбу за власть между политическими элитами, несколько оппозиционных партий выступили против действующей власти: партия «Свобода» в лице О. Тягнибока, партия «Удар» с лидером В. Кличко, и партия «Батьковщина» с Ю. Тимошенко и А. Яценюком. На самом деле оппозиционных партий было много, но в силу политической борьбы партии либо отказывались от дальнейшего гонки за власть, или же объединялись с вышеперечисленными партиями. Стоит отметить немаловажную роль в политическом противостоянии объединение, а позже политической партии «Правый сектор», который вел ультранационалистическую политику, и неформально пользовался поддержкой П. Порошенко. Возглавил «Правый сектор» Д. Ярош, после подавления спецподразделением «Беркут» протеста, молодые люди с ультраправыми взглядами из Правого сектора активно вели работу по провокации против действующего на тот момент, режима. Столкновение с полицией переросло в нападение на административное здание в Киеве. И тем самым постепенно меняя повестку Майдана, протестная масса, руководимая националистическими группами «Правого сектора» и партией «Свобода» вела откровенную борьбу за власть, выступая против режима Януковича. Примечательно, что внешние акторы активно следили за событиями в Киеве, Россия выражала обеспокоенность в первую очередь, за сохранение стабильности. Понятное дело, что для Москвы геополитически и экономически было выгодно сохранение Януковича у власти. Для Запада дестабилизация в Украине играла на руку в давлении на Москву, для США в приоритете укрепиться в Европейском рынке для поставки сланцевого газа несмотря на то, что сам проект очень дорогостоящий. Сохранение стабильности в Восточной части Европы — это

шанс для укрепления и развития энергетического сотрудничества между Россией и странами Центральной и Западной Европы. Проект «Северный поток 2», наращивание поставок газа и нефти в Европу через территорию Украины – ключевые задачи для экономики России. Более того, Россию и Украину объединяет не только экономический фактор, но и культурный, общая история, близость по национальному признаку, на Востоке Украины проживает огромное количество русских.

Пропагандистская политика яростно работала так и в России, так и на Западе. Интерпретация Украинского кризиса в Западных СМИ заключалась в борьбе за «демократию», присоединения Украины в ЕС, борьба против коррумпированной власти, избавления от вмешательства России во внутренние дела Украины, борьба за «свободу», кровавый режим Путина, который мечтает возродить СССР. Российские СМИ преподносили «Майдан» как государственный переворот и приход к власти «неонацистов», угрожавшие русской части населения, одна из самых интересных тем в пространстве масс медиа – легализация ЛГБТ на Украине, журналисты раскручивали тему гей-парада, что даже получила новое название «гейеропа». Учитывая гомофобные настроения, националистические и патриотические чувства россиян, российская и западная пропаганда породила ненависть среди братских народов украинцев и россиян. Украинские СМИ подконтрольные олигархам, которые боролись за власть и были заинтересованы в свержении Януковича, акцентировали внимание на Российское вмешательство во внутреннюю политику Украины, «неонацистов» преподносили как «оплот» работы Путина. Что же касается имиджа Запада и западных политиков, участвовавших на Майдане, то их показывали, как «друзей» и верных соратников «демократии». Также украинские СМИ заявляли, что НАТО и ЕС с распростёртыми объятиями ждут Украину и украинцев, и что Янукович – бандит, который обворовывает Украину и губит украинский народ. После отхода Крыма к России, Западные и Украинские СМИ обвиняют Россию в Украинском кризисе. По этой логике российский президент Владимир Путин прибег к аннексии Крыма ради осуществления своей заветной мечты возродить советскую империю, а впоследствии он может попытаться установить контроль над всей Украиной и другими странами Восточной Европы [2].

Аннексия или присоединение Крымского полуострова вызвала неоднозначную реакцию в Западных политиках, мало кто ожидал, что Путин решиться на такие крайние меры, однако если посмотреть с точки зрения реализма данный шаг вполне оправданный. «Если кто-то у кого-то хозяйничает на заднем дворе – ответ будет соответствующим».

Запад активно работал в продвижении демократизации на Украине, распространение европейских ценностей, западная часть Украины ввиду близкого расположения с регионом Европы и под влиянием идеологической пропаганды СМИ находила положительный отклик в ЕС. Подобные планы часто влекут за собой финансирование прозападных политиков и организаций. Виктория Нуланд, помощник госсекретаря США по делам Европы и Евразии, оценила в декабре 2013 г., что Соединенные Штаты с 1991 г. инвестировали более 5 млрд долларов, чтобы помочь Украине добиться «того будущего, которое она заслуживает» [3].

В рамках этих усилий правительство США субсидировало Национальный фонд поддержки демократии. Эта некоммерческая организация финансировала более 60 проектов, направленных на укрепление гражданского общества на Украине, а президент Фонда Карл Гершман назвал эту страну «самым большим призом» [3, с. 100].

Уже после эскалации кризиса в Киеве, после открытых столкновений протестной группы населения с сотрудниками правоохранительных органов, после формирования коалиционной оппозиции («Свобода», «Удар», «Батьковщина») Запад (в лице Нуланд, Эштон, Томбиньски, Квасневского, Фюле) всячески склонял и парламентскую оппозицию, и Януковича к переговорам и компромиссу [4].

Под давлением Запада Янукович был вынужден отправить в отставку правительство Азарова и назначить нового премьер-министра А. Яценюка. Еще одним доказательством того, что Запад активно работал на Майдане, сенатор МакКейн при посещении Украины положительно отзывался о лидере оппозиционной партии «Свобода» О.Тягнибока. Примечательно, что после Евромайдана, представитель от партии «Свобода» А. Сыч был назначен вице-премьером Украины при главе правительстве А. Яценюка. Напрашивается резонный вопрос: почему Запад активно вмешивается во внутренние дела Украины? Такие вопросы как «кого назначать», а «кого нет» – это удел внутренней политики независимого государства. Сложно представить, чтобы украинский или российский сенатор настоятельно рекомендует назначить определенного человека на пост главы правительства в США или во Франции...

В чем отличие Украины от России общественно-политическом плане – в России три кита – бюрократия, силовики и бизнес – более-менее равны по размерам, то на Украине становой хребет государства – это промышленные олигархи [5].

Преимущество Запада на Украине в том, что на территории последней утвердился своеобразный олигархический полупериферийный капитализм, такой экономический строй, который имеет много общих черт

с развитием капитализма в странах ядра и в то же время находится в сильной экономической и финансовой зависимости от Запада [6].

Этим объясняется приход к власти прозападных сторонников, и в целом европейской ассоциации. Конфликт ознаменовался борьбой за передел собственности между «семьей» В. Януковича и украинской олигархической группировкой. Последняя, опираясь на поддержку ЕС и США воспользовались протестной волной, страдающих от антисоциальной политики режима Януковича [4, с. 22].

Борьба за власть между политическими элитами привела к тому, что власть пустила в ход тяжелую артиллерию – подавление силой руками правоохранительных органов и специальных подразделений «Беркут». Сильная пропаганда СМИ и раздувание внешней угрозы для населения Украины со стороны РФ побудило резкому всплеску национализма и шовинизма. Партия «Свобода» и «Правый сектор» так называемые «защитники» украинской национальной революции рьяно раздували тезис о российской угрозе. «Свобода» организовывала яростные протесты в Киеве против принятия нового закона о языке, который допускал использование двух языков в тех регионах, где неукраинского населения более 10% [7].

Подконтрольные олигархам радикально-настроенные группировки разжигали межнациональную рознь, более того ультраправые из «Правого сектора» взялись разрушать памятники Ленину, проводить факельные шествия и избивать профсоюзных активистов [4, с.23].

В условиях, когда экономика и социальная сфера Украины разваливается, а обворовывающий страну и жиреющий за счет войны режим не имеет никаких реальных возможностей, чтобы выправить ситуацию, он может поставить только на самую агрессивную шовинистическую пропаганду против «врагов нации» — «внешних» и «внутренних», каменных и живых [8].

Политика двойных стандартов всегда отражалось в американском и западном европейском дискурсе. Например, австрийская неонацистская партия «Свобода» на выборах заняло 2-е место, что давало ей право сформировать кабинет министров. Однако ЕС ввела *санкции против Австрии*, министры, особенно те, кто представлял Партию свободы, стали в Европе париями. На мероприятиях, где их присутствие было обязательным, коллеги отказывались не то, что фотографироваться вместе с ними, но даже пожимать им руки [9].

Проводя аналогию с ситуацией внутри Украины, ультраправые из партии «Свободы» и «Правого Сектора» с антироссийским направлением не попали под санкции ЕС, а наоборот получили существенную поддержку. Западные СМИ приуменьшили деятельность украинских ультраправых,

никаких расследований западные журналисты не проводили. Возникает интересный парадокс: в Западной Европе и США приход ультраправых, или каких-либо националистов к власти вызывает резкую критику общественности, СМИ, политической оппозиции. В то же время если ультраправые с антироссийскими настроениями приходят к власти на территории постсоветского пространства, то Запад всячески поддерживает это движение, называя «борьбой за демократию». Напрашивается вопрос – почему? Согласно марксистской теории, капитал (в нашем случае – Западный) нуждается в новых ресурсах и территориях, приход к власти прозападных политиков странах полу-периферии и периферии, облегчает установления немецкого, американского, голландского капитала в этих регионах. Кредиты МВФ с последующим рекомендациями как провести «либерализацию» экономики, реформы в госструктурах, в сферах образования и медицины загоняют страну если не в третий мир, то в четвертый. Украина стала одной из таких стран. Реформы МВФ требуют повышения цен на энергоресурсы, на газ. Все это спровоцирует рост коммунальных тарифов, против чего изначально выступал Майдан. Одним из условий МВФ является создание Высшего совета правосудия (ВСП), который формируется под контролем западных структур, учитывая, что ВСП – это ключевой орган по регулированию судебной системы, подобная схема означает перевод ее под фактическое управление иностранных структур [10].

Украинская власть находится в сложной ситуации с одной стороны такие структуры как МВФ требуют принятия антисоциальных реформ, с другой стороны падение экономики, рост безработицы, повышение коммунальных тарифов – влияет на рост недовольства населения, и на падение рейтингов украинских политиков. Запад и транснациональные организации мало беспокоятся о положении простого украинца и о политических рейтингов Януковича, Порошенко и сегодняшнего президента В. Зеленского.

Это яркий пример того, что произойдет со страной, если сформируется олигархическая политическая система у власти. Слияние политики и бизнеса порождает систему, при которой страна обречена на гибель, никакие реформы, социальные преобразования, никакие инвестиции и вливание финансирования в экономику не смогут построить демократическую буржуазию, которая создаст условия для демократического развития страны в целом.

Коррупцированная судебная власть не дает никаких гарантий на безопасное развитие бизнеса, оттуда и прочно укрепился стереотип «пока

ты при власти, твой бизнес процветает и нужно успеть ухватить как можно больше, ведь никто не знает, что будет завтра» [11].

Олигархический капитализм не заинтересован в развитии рыночной экономики, в создании благоприятной атмосферы для ведения бизнеса, и развития различных социально-экономических сфер. При крушении СССР во всех странах постсоветского пространства начался процесс построения капиталистической экономики. Однако у бывших партийных бюрократов не было опыта построения демократической буржуазии, в процессе приватизации государственной собственности участвовали те, кто находился у власти, или был как – то с ней связан. Так появился новый олигархический класс, который напрямую влиял на процесс принятия политических решений. Главное отличие Украины и сегодняшней Россией, это то, что В. Путин смог построить жесткую вертикаль власти, при которой олигархический класс не влияют на принятие политических решений. В отличие от Украины в странах Восточной Европы укоренился немецкий, голландский, американский капитал. Борьба за государственную собственность, «присвоение» чужого прибыльного бизнеса в Украине идет со времен 90-х гг. И при Кучме, и при Януковиче борьба за власть внутри Украины тесно была связана с переделом влияния крупного бизнеса. В свою очередь олигархический класс разделился на три лагеря, первый лагерь прозападный, куда вошли С. Тарута, П. Порошенко и его сторонники, второй – пророссийские олигархи в лице В. Медвечука, Д. Фирташа и других, и наконец, в третий лагерь олигархов вошли, более менее нейтральные, но заинтересованные в сосредоточивании основной власти в своих руках это Р. Ахметов, И. Коломойский, К. Пинчук и др. После свержения режима В. Януковича, к власти пришел П. Порошенко, который выступил от партии «Европейская солидарность» и получивший поддержку от партии «Удар». В первые дни президентства П. Порошенко сформировал прозападный кабинет министров, назначив премьер-министра А. Яценюка, министерские портфели получили представители партий «Свобода», «Удар», «Батьковщины», также депутаты от этих партий вошли в Верховную Раду (Парламент). Порошенко объявил процесс запуска «деолигархизации», используя рычаги давления через силовые структуры и административные ресурсы, сконцентрировал финансовые активы в своих руках. Помимо финансовой выгоды, Порошенко расчистил оппонентов в политическом поле, деолигархизация имеет несколько негативных моментов, один из них – это разрушение олигархического бизнеса ведет за собой рост безработицы, снижение уровня национальной экономики. После Майдана отход Крыма к России, боевые действия на Донбассе привели к падению мировых цен на металлургию, где основная

часть активов принадлежит украинским олигархам (Р.Ахметов, К. Пинчук и др.).

Вырисовывается интересная ситуация на период 2014 по 2019 гг.: национальный капитал «раскулачивают», а государство на кабальных условиях набирает кредиты и устраивает распродажу государственной собственности (а вскоре, по всей видимости, доберется и до земель сельскохозяйственного назначения) [12].

Во внешней политике после аннексии Крыма возросла угроза военного конфликта с Россией, коллективный Запад во главе с США ввели экономические санкции против России, а также санкции против ряда крупных чиновников и бизнесменов (Кадырова, Дерипаска, и др.). Тем не менее, сформировался диалог между Киевом, Москвой и ЕС в рамках Минских договоренностей. Однако выполнение Минских соглашений реализуются с трудом из-за позиции украинской стороны, которая пытается расширить формат договоренностей.

Новая эра

После очередных выборов президента Украины в 2019 году победу одержал В. Зеленский и его партия «Слуга народа». Стоит отметить, что в прошлом Зеленский никакого отношения к политике не имел, он, скорее выходец из мира шоу-бизнеса. Однако, то, что Зеленский стал новым президентом Украины, показывает, насколько украинский народ устал от олигархов, от коррумпированной бюрократии и силовых структур, от растущей бедности. Тем не менее, новый президент продолжил тот внешнеполитический курс, который обозначил П. Порошенко, но уже более решительно. Зеленский активно сотрудничает с коллективным Западом и ведет антироссийскую политику. Одна из попыток Зеленского в начале своего срока — было изменение формата Нормандской четверки. Украинский президент настаивал на включение США в нормандский проект, Минские соглашения зашли в тупик. Обсуждение в рамках Нормандской четверки таких вопросов как возвращение Крыма и приостановки Северного потока не находили отклика от европейских коллег, так как на тот момент Германия не желала обострения отношений с Россией. Берлин и Париж были заинтересованы в поставке энергоносителей со стороны РФ. Преимущества Северного потока заключалось в транспортировке газа через Балтийского моря, которое позволяло значительно нарастить объемы поставляемых энергоносителей. Помимо поставок газа, ЕС и РФ активно сотрудничали в таких сферах, как торговля, экономика, изменение климата, международная безопасность и наука.

Другое дело США, исторически противостояние длится еще со времен Холодной Войны, которая включает в себя гонку вооружений, амбиции сверхдержавы, борьба за европейский и ближневосточный рынок. Противостояние между США и Россией ведет к формированию Восточной коалиции – Пекина и Москвы. Вмешательство американцев во внутренние дела и приходу прозападных политиков к власти привели к тому, что Киев полностью зависит от Запада (кредиты МВФ, поддержка НАТО, финансовые вливания в экономику) и фактически согласует свои действия с американской администрацией. Безусловно и Россия активно лоббировала свои интересы в Украине на протяжении долгого времени. Однако, окончательный разрыв внешнеполитических связей между Москвой и Вашингтоном по Украинскому вопросу произошел после прихода Зеленского на пост президента. Затишье политических баталий пришлось на 2020–2021 гг., когда в мире вовсю бушевал COVID 19. Повышение накала российско-украинских отношений достиг своего пика во второй половине 2021 года. Вашингтон и Москва пытались договориться о проведении красных линий в отношении региональной безопасности в Восточной Европе. Однако, все предложения Москвы по урегулированию Украинского вопроса были отвергнуты Киевом и Вашингтоном.

Таким образом 24 февраля 2022 года российский президент В.Путин объявил о начале специальной военной операции (СВО) на Украине [13]. До начала так называемой «специальной операции», В. Путин заявил, что РФ официально признает независимость ДНР и ЛНР [13].

Основными целями СВО российский президент обозначил «денацификации и демилитаризации Украины и приобретение нейтрального статуса» [14].

После начала СВО мировое сообщество в лице ЕС, США, Канады и других стран приостановили реализацию многих программ сотрудничества с Москвой. Брюссель серьезно расширил санкционный пакет в ответ неспровоцированное военное нападение России на Украину. Согласно позиции ЕС, санкции призваны существенно ослабить экономику РФ. Пакет санкций затронул такие сферы, как энергетика, торговля, экономика и финансовый сектор. Эти меры были приняты для ослабления способности Кремля финансировать войну и создавать явные экономические и политические издержки для представителей российской политической элиты, ответственных за вторжение [15].

На саммите в июле 2023 года лидеры НАТО выразил поддержку конечному результату Украины членство, хотя они не обрисовали в общих чертах конкретный план достижения этой цели, заявив, что они «направит

Украине приглашение присоединиться к Альянс, когда союзники согласны и условия встретил [16].

Данная формулировка отражает серьезные разногласия, так как некоторые ключевые члены Североатлантического альянса против вступления Украины в НАТО. США и Германия выступают главными противниками присоединения Киева к альянсу. Однако, практически все члены взяли на себя обязанность поддерживать Украину поставками вооружения, предоставления консультаций, а также предоставление финансовой помощи. Тем не менее, несмотря на единую солидарность ЕС в отношении России, Берлин и Париж оставляют приоткрытую дверь для возобновления диалога с Москвой. Зависимость ЕС от российских поставок энергоресурсов и высокие темпы экономического сотрудничества поддерживали уровень европейской экономики, однако после 24 февраля и введение 33 пакетов санкций существенно осложнило экономическое положение ЕС. Если Россия смогла перейти на милитаристские рельсы экономического развития, то у стран ЕС сужается поле ресурсов для проведения собственной линии.

Украинский вопрос стал центральным элементом геополитического противостояния между Россией и США в Восточной Европе. Это противостояние отражает более широкие стратегические интересы обеих держав и имеет долгосрочные последствия для международной политики. Будущее конфликта будет зависеть от способности международного сообщества найти пути к мирному урегулированию и стабильности в регионе.

Основные геополитические интересы Москвы предусматривает сохранение влияния в постсоветском регионе, а именно рассматривает Украину как ключевой элемент своей сферы влияния и буферную зону против расширения НАТО. Более того, Москва утверждает, что защищает права русскоязычных граждан Украины. Ключевой момент – контроль над Черным морем, Крым имеет стратегическое значение для военно-морского контроля в Чёрном море.

Если рассмотреть геополитически приоритеты Вашингтона, то следует обозначить несколько пунктов: 1) США стремятся поддержать независимость и территориальную целостность Украины; 2) Вашингтон видит в России основного геополитического соперника и стремится сдержать её агрессивные действия в отношении Украины; 3) Укрепление НАТО, увеличения влияния в Европе, а также наращивания собственного ВПК.

Вступление в НАТО.

Наверно самый острый вопрос для Москвы — это вступление Украины в военно-морской блок НАТО. Это та самая красная линия, которую российское руководство обозначили для стран Запада и Украины. Пересечь данную линию означает повышения накала военного конфликта вплоть до применения Тактического ядерного оружия (ТЯО).

Еще в далеком 2006 году украинская номенклатура с западноевропейскими партнерами начали обсуждение План действий по членству в НАТО. Это вызвало определенное раздражение со стороны Кремля. Однако после прихода Януковича к власти данный шаг по реализации Плана действий по членству в НАТО (ПДЧ) было приостановлено [16, с.5].

Далеко не все члены военного блока разделяют эйфорию от присоединения Киевом к альянсу. Неоднозначная позиция и некоторых политических экспертов по данному вопросу, к примеру, бывший глава ЦРУ в своей книге «Невидимая сила. Как работает американская дипломатия» подчеркнул, что необходимо проводить параллели между Восточной Европой и постсоветским пространством [17].

Включение в НАТО стран Восточноевропейского региона имело геополитический смысл для Вашингтона, так как данный шаг ограничивал потенциальные сферы влияния Берлина и Москвы [17, с. 30]. Однако, принятие в альянс таких стран, как Украина и Грузия фундаментально бы нарушило баланс сил в Евразийском регионе. Один из американских политологов - реалистов, Джон Миршаймер в своей работе «Почему Украинский кризис — это ошибка Запада» подчеркнул, что политика расширения НАТО на восток берет начало с 90-х гг. однако российская сторона выступала категорически против данной инициативы. Для Путина принципиально важно сохранение нейтралитета Запада в отношении Украины. В ответ на свержение легитимного президента Украины В. Януковича Крым был взят Россией из-за угрозы установления военно-морской базы НАТО [2, с.55]. Примечательно, что позиции американских исследователей либерального толка кардинально отличается позиции реалистов. К примеру, в одной из работ либерального толка «Кто начал Новую Холодную Войну» [18], основным тезисом является то, что украинский народ требовал демократических реформ, и самое главное присоединение Украины к ЕС и блоку НАТО. Внешнеполитический поворот Киева к ЕС и НАТО позволило бы за счет проведения реформ снизить коррупцию, поднять уровень социально-значимых сфер, таких как здравоохранение, образование, наука, культура и т.д. Бывший помощник госсекретаря Виктория Нуланд в своей статье «Pinning down Putin» [3, с.102]

указывает, что Москва активно вмешивалось во внутренние дела Украины, и многие проекты подразумевающие продвижения демократии были остановлены.

Авторы либерального подхода не берут во внимание тот факт, что между Россией и Украиной был заключен Договор о дружбе, сотрудничестве и партнерстве, где в статьях 6 указаны ограничения действий Сторон в отношении заключения договоренностей с третьей Стороной, если они противоречат интересам одной из Сторон [19].

Договор был подписан в 1997 г, а ратифицирован в 1999 г. сроком на 10 лет, с последующим продлением, если одна из Сторон не объявит о денонсации договора. Договор был автоматически продлен в 2009 до 2019 года, соответственно согласно статьям Договора Украина не имела права вести переговоры о вступлении в ЕС или в НАТО, так это противоречило интересам России. Тем не менее, в июле 1997 НАТО подписывает совместную Хартию с Украиной, в которой оговариваются поддержка движения Украины в сторону военно-морского альянса НАТО. Вырисовывается противоречивая картина для украинских властей с одной стороны Договор о дружбе с Россией, с другой – Хартия с НАТО, которая вбивает клин в российско-украинских отношениях. Стоит отметить, что еще в далеком 1994 году в Белой книге по обороне Франции, было сказано: независимость Украины занимает особое место среди факторов регионального равновесия [20].

Страны Запада уже тогда после развала Советского Союза понимали стратегическое значение Украины, плюс ко всему этому дополняя концепцию реализма Бжежинского, влияя на Россию через Украину.

В Европе, как в вопросе интеграции, так и в вопросе экономического сотрудничества, предпочтение отдается Болгарии и Румынии, которые обладают примерно одинаковым потенциалом или даже более слабым по сравнению с Украинским экономическим потенциалом и уровнем развития. Это свидетельствует о том, что вопрос членства Украины в ЕС для западных государств носит чисто политический характер, несмотря на декларируемое экономическое сотрудничество.

Что касается вопроса о вступлении Украины в НАТО, то здесь не все так просто как, казалось бы, на первый взгляд. Президент Зеленский активно работает в этом направлении. Проблема вступления в НАТО появилась после развала СССР. Присоединение Украины в НАТО невозможно в силу нескольких причин. Первое – это военный конфликт между Россией и Украиной. Согласно правилам вступления Североатлантического альянса, страна-кандидат не должна иметь статус воюющей страны, более того страна не должна иметь территориальных

споров с соседними государствами. Как показывает сегодняшняя Украина имеет часть неподконтрольных территорий из-за военного конфликта с РФ. В стране не должно быть иностранных военных баз [21]. Российские военные базы в Крымском полуострове – яркий тому пример. Не все страны признали Крым российской территорией. Структура вооруженных сил Украины должны соответствовать стандартам НАТО. И наконец, один важных пунктов – это способность страны выполнить финансовые обязательства перед альянсом.

Для модернизации украинской армии нужны финансовые средства, однако из-за экономических проблем, этот вопрос вряд ли решиться. Ну и наконец, последняя причина – это риск для Запада, ни один член НАТО не горит желанием развязывать войну с Россией, ведь получение Киевом членства в НАТО означает активное развертывание боевых действий против Москвы. Учитывая все вышеперечисленные пункты Украина в ближайшее время, не сможет вступить в НАТО.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Печально, что на политической шахматной доске в первую очередь страдают мирное население, а еще сложнее ответить на вопрос: «можно ли было всего этого избежать?». Нерешительность правительства Януковича, коррумпированная верхушка, вмешательства олигархической группировки в политику, заигрывание с Западом все эти факторы сыграли на руку радикальным националистам, оппозиции, которые воспользовались, моментом изменили повестку Майдана. Последующий конфликт, начавшийся в 2014 году с аннексии Крыма Россией и последующей вооружённой борьбы на востоке Украины, перерос в полномасштабную войну в 2022 году. На сегодняшний день военный конфликт между Россией и Украиной не завершён, и по прогнозам экспертов конфликт продолжится до 2025 года.

Существуют три возможных сценария завершения конфликта.

1. Военное поражение одной из сторон: теоретически, конфликт может закончиться решающей победой одной из сторон. Однако это маловероятный сценарий в краткосрочной перспективе, учитывая текущий баланс сил и международную поддержку, которую получает Украина.

2. Переговоры и мирное соглашение: Этот сценарий требует серьёзных уступок с обеих сторон и активного посредничества международного сообщества. Примеры подобных переговоров можно увидеть в Минских соглашениях, которые, однако, не привели к длительному миру.

3. Замороженный конфликт: Этот вариант предполагает прекращение активных боевых действий без окончательного разрешения

территориальных споров. Это может привести к долгосрочной нестабильности в регионе и сохранению напряжённости между сторонами.

Конец конфликта между Россией и Украиной во многом зависит от множества переменных, включая внутреннюю политику в обеих странах, международную поддержку и экономическое давление. Важно отметить, что любые прогнозы должны учитывать исторический контекст и текущие динамики. Конфликт, вероятно, оставит глубокие шрамы на обоих народах и потребует долгих лет для восстановления и примирения. Международное сообщество играет ключевую роль в посредничестве и поддержке усилий по достижению устойчивого мира.

Не стоит забывать, что Украинский кризис не единственная проблема в американо-российских отношениях, противоречия по вопросам безопасности на Ближнем Востоке, гонка вооружения, более того в последнее время возросла актуальность северного региона Арктики, и даже Космоса, где также идет столкновение интересов США и РФ. Сегодня СМИ, эксперты, политологи провозгласили «Новую холодную войну», но до конца еще не ясно, а действительно ли это «Новая Холодная война» или наступает конец американской гегемонии?

ЛИТЕРАТУРА

1. Ищенко В. «Украина. Они украли Европу!». // Скепсис. 2024 [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://scepsis.net/library/id_3525.html (дата обращения: 01.04.24).

2. John J. Mearsheimer, “Why the Ukraine Crisis Is the West’s Fault”, *The Liberal Delusions That Provoked Putin*. // *Foreign Affairs*, September/October. – 2014. [Электрон. ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.foreignaffairs.com/articles/russia-fsu/2014-08-18/why-ukraine-crisis-west-s-fault> (дата обращения: 01.04.24).

3. Victoria Nuland «Pinning down Putin. How a confident America should deal with Russia» // *Foreign Affairs*. - July/August 2020. – P. 93-106.

4. Ясинский О., Манчук А., Чемерис В., «Вопросы о Майдане». // Скепсис. 2024 [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://scepsis.net/library/id_3577.html (дата обращения: 02.04.24).

5. Полетаев С. «Стратегия пылесоса, или что теперь делать с Украиной». [Электрон. ресурс]. – 2019. – URL: https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/columns/postsoviet/strategiya-pylesosa-ili-chtoteper-delat-s-ukrainoy/?sphrase_id=74926147 (дата обращения: 15.05.24).

6. Краус Т., «Борьба за Украину», Журнальный клуб Интелрос «Альтернативы». [Электрон. ресурс]. – 2021. – URL:

<http://www.intelros.ru/readroom/alternativi/a3-2014/25407-borba-za-ukrainu.html> (дата обращения: 28.04.2024).

7. Гроссман З. «Украина: Враг твоего врага не всегда твой друг». // Скепсис. 2014. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://scepsis.net/library/id_3559.html (дата обращения 09.05.24).

8. Манчук А. «Логика безумия». // Скепсис. 2014. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://scepsis.net/library/id_3609.html (дата обращения: 29.04.24).

9. Изюмов А. «Последний фашист Европы». – 2008. Коммерсантъ. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/1041811> (дата обращения: 02.05.2024)

10. Поплавский А. «Долги покроют долгами: как Украина проживет без денег МВФ». – 2024. Газета.Ру. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://www.gazeta.ru/politics/2021/02/15_a_13479332.shtml (дата обращения 01.05.2024).

11. Мережко А. «Развитие капитализма на Украине». - 2006. Скепсис. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://scepsis.net/library/id_1181.html (дата обращения: 02.05.2024).

12. Гаевский Д. «Эпоха олигархического капитализма на Украине подходит к концу?». – 2017. RUBALTIC.RU. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: <https://www.rubaltic.ru/article/ekonomika-i-biznes/24042017-epokha-oligarkhicheskogo-kapitalizma-na-ukraine-podkhodit-k-kontsu/> (дата обращения 01.05.2024).

13. Кирсипова Е. «Начало специальной военной операции (СВО) России на Украине : причины и цели, хронология первых дней». – 2024. Lenta.ru. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: <https://lenta.ru/articles/2024/02/24/nachalo-svo/> (дата обращения 05.05.2024).

14. Кескин О. «Путин: Ми в Украине будет тогда, когда Россий достигнет целей СВО». – 2023. Анадолу. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: <https://www.aa.com.tr/ru> (дата обращения 01.04.2024).

15. «Европейский Союз и Российская Федерация». – 2022. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://www.eeas.europa.eu/russia/evropeyskiy-soyuz-i-rossiyskaya-federaciya_ru?s=177 (дата обращения 03.05.2024).

16. Pefer St. “For a secure and stable Europe, put Ukraine on a definitive path to NATO” // Foreign policy at Brooking. – 2024. – P. 23.

17. William J. Burns. “The Back Channel: A Memoir of American Diplomacy and the Case for Its Renewal Hardcover” / –Random House, March 12, 2019. – P.512.

18. Roininen A. 'Who started the New Cold War?' December 2015. – P. 47. [Электрон. ресурс]. – 2024. – URL: https://www.academia.edu/27301343/Who_Started_the_New_Cold_War (дата обращения: 05.05.2024).

19. «Договор о дружбе, сотрудничестве и партнерстве между Российской Федерацией и Украиной». [Электрон. ресурс]. – 2021. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/1902220> (дата обращения: 01.05.2024).

20. Гречанинов В. «Украина – Россия. Взаимные отношения. Анализ военно-политических факторов» // Десять лет внешней политики России: Материалы Первого Конвента Российской Ассоциации международных исследований /Под ред. Торкунова В. – М.: «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2003. – 784 с.

21. Крамник И. «Как вступить в НАТО: процедурные вопросы». – 2008. [Электрон. ресурс]. – 2021. – URL: <https://ria.ru/20080403/102859189.html> (дата обращения 01.04.2024)

ЕУРОМАЙДАН ЖАҢА ГЕОПОЛИТИКАЛЫҚ ШЫҢДЫҚТЫ ҚАЛЫПТАСТЫРУДЫҢ ТРИГЕРІ РЕТІНДЕ

Түйін. Қазіргі геосаяси мәселелердің бірі – 2014 жылдан бастау алған украин мәселесі. Содан бері Мәскеу мен Киев арасындағы қарым-қатынас шиеленісіп, тату көршілік кезеңінен соғысушы тараптар кезеңіне өтті. Ресей мен Украина арасындағы қақтығыстың ұлттық бірегейлік мәселелеріне, аумақтық дауларға және геосаяси мүдделерге байланысты терең тарихи тамыры бар. Шығыс Еуропа аймағындағы геосаяси жағдайдың түбегейлі өзгеруі қақтығысқа қатысушылардың барлығының ұлттық қауіпсіздік жағдайын айтарлықтай қиындатады. Украина мәселесі әлемдік державалардың ауқымды стратегиялық мүдделерін көрсетеді және халықаралық саясатқа, қауіпсіздік пен экономикалық қатынастарға елеулі әсер етеді.

Кілт сөздер: Украина дағдарысы, НАТО, Ресей, Майдан, АҚШ, Қырым, либералдық демократия, қырғи-қабақ соғыс, Шығыс Еуропа, еуропалық интеграция.

EUROMAIDAN AS A TRIGGER FOR THE FORMATION OF A NEW GEOPOLITICAL REALITY

Annotation. One of the current geopolitical problems is the Ukrainian question, which dates back to 2014. Since then, relations between Moscow and Kiev have become tense and moved from the stage of good neighborliness to the stage of warring parties. The conflict between Russia and Ukraine has deep historical roots related to issues of

national identity, territorial disputes and geopolitical interests. The radical change in the geopolitical situation in the Eastern European region significantly complicates the national security situation of all parties to the conflict. The Ukrainian issue reflects the broad strategic interests of world powers and has significant implications for international politics, security and economic relations.

Key words: Ukrainian crisis, NATO, Russia, Maidan, USA, Crimea, liberal democracy, Cold War, Eastern Europe, European integration.

СОЦИАЛЬНЫЕ И СЕМЕЙНЫЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ СУИЦИДАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ У МОЛОДЕЖИ

Абишева А.Д.

магистрант Академии правоохранительных органов
при Генеральной прокуратуре Республики Казахстан,
г. Косшы, Республика Казахстан

Аннотация. В статье рассматривается влияние семейных факторов на суицидальное поведение подростков и особенности деструктивных моделей поведения, таких как буллинг. Анализируется роль воспитательных стилей, отношений между родителями и детьми, а также влияние социальной среды на развитие подростков. Особое внимание уделяется проблеме суицида среди молодежи и влиянию буллинга на их психическое здоровье. Исследуются причины, по которым неполные семьи могут способствовать возникновению проблем в развитии ребенка, а также влияние авторитарного стиля воспитания на агрессию и правонарушения среди подростков.

Ключевые слова: детерминант; детский суицид; суицидальное поведение; профилактика детского суицидального поведения; самовредительство.

ВВЕДЕНИЕ

Как показывают статистические данные, ежегодно сотни тысяч людей по всему миру совершают суицид, а число тех, кто предпринимает попытки лишить себя жизни, значительно выше [1].

Другими словами, суицид стал объектом пристального внимания врачей и исследователей по всему миру, так как он затрагивает не только взрослых, но и молодежь, включая детей и подростков. Причем именно молодые люди чаще совершают попытки самоубийства.

Несмотря на усилия, предпринимаемые в этом направлении, показатели смертности остаются на высоком уровне. Так, согласно данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), около 20% всех суицидов происходят в подростковом и юношеском возрасте [2].

На наш взгляд, суицидальное поведение у детей и подростков имеет свои особенности, которые отличаются от поведения взрослых. Самоубийства среди подростков часто рассматриваются как результат того, что "крик о помощи" не был своевременно услышан.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Эксперты ВОЗ считают, что в 85% случаев причины детских суицидов следует искать в семье. Это может быть нехватка тепла и поддержки со

стороны родителей, тяжелое детство в неполной семье, жестокое обращение с ребенком или отсутствие понимания со стороны взрослых [3].

Д.С.Исаев и К.В.Шерстнев отмечают: «Рост суицидов и суицидальных попыток связан с увеличением темпа нашей жизни, подростки, впрочем как и их родители, не справляются с кризисными ситуациями» [4].

Ю.В. Попов и А.В. Бруг считают, что суицидальное поведение подростков в случаях длительного стресса, негативного климата в семье, в отсутствие позитивного опыта решения стрессовых ситуаций может фиксироваться как способ решения семейных и личных проблем. То, как строятся взаимоотношения в семье и какие ценности родители ставят на первый план, напрямую влияет на то, какими вырастут дети. Ребенок тонко чувствует поведение взрослых, включая случайные социальные влияния, и быстро усваивает установки, передаваемые в процессе семейного воспитания [5]. Тесные эмоциональные связи с родителями формируют у детей чувство уверенности и стабильности. Однако, если дети замечают отстраненность или нежелание родителей общаться с ними, это может привести к нарушению гармоничного развития личности и возникновению проблем в общении с ровесниками.

Семьи традиционно делятся на полные, где присутствуют оба родителя и дети, и неполные. Полные семьи считаются более благоприятными для гармоничного развития ребенка. Однако для обеих типов семей характерны как отношения между родителями, так и взаимодействие родителей с детьми. Семья оказывает значительное влияние на восприятие ребенком окружающего мира. Таким образом, семейные отношения, воспитание и поведенческие модели напрямую влияют на формирование личности ребенка [6].

Исследования показывают, что стили воспитания и семейные отношения могут способствовать деструктивному поведению подростков. Наказания, отсутствие поддержки и конфликтные отношения между родителями часто ведут к тому, что подростки не принимают себя. Жесткий авторитарный стиль воспитания оказывает негативное воздействие на личностное развитие подростка. Применение строгих наказаний родителями не только демонстрирует деструктивные модели поведения, но и формирует у подростка искаженные представления о лидерских качествах в отношениях с другими людьми. Таким образом, наличие полной семьи не гарантирует гармоничного развития ребенка, но предоставляет больше возможностей для воспитания. Неполные семьи, в которых вся ответственность ложится на одного родителя, оказываются более уязвимыми: такие семьи часто сталкиваются с недостатком внимания и контроля [7].

Артур Реан и Мария Новикова изучали семейные факторы, влияющие на агрессию, и выделили следующие аспекты [8]:

1. структура семейной системы (например, иерархия между старшими и младшими, взаимодействие между братьями и сестрами);
2. стили воспитания (авторитарный или более мягкий);
3. поведение родителей (включая степень их вовлеченности в воспитание);
4. стили общения внутри семьи;
5. социально-экономический статус родителей (уровень образования, доход, занятость).

Исходя из известных исследований, авторы пришли к выводу, что дети, растущие в условиях дисбаланса власти в семье, часто склонны к правонарушениям. Например, когда родители или старшие братья и сестры запугивают и оказывают давление на детей, эти модели поведения переносятся в школьную среду. Свидетельства домашнего насилия также способствуют развитию агрессивного поведения: дети, ставшие свидетелями или жертвами насилия в семье, в три раза чаще становятся преступниками.

Степени насилия могут варьироваться от дискредитации жертвы в глазах сверстников до манипуляций с окружающими для усиления унижений, а также намеренные негативные реакции на действия жертвы. Проблема детской агрессивности стоит особо остро не только для родителей, но и педагогов и психологов образовательных учреждений. Кроме того, важно обратить внимание на школьный буллинг, так как многие дети могут стать его жертвами.

Своевременное выявление детей, которым характерны признаки агрессивности в поведении, необходимо в целях предупреждения их неблагоприятного развития. Особенно это актуально для младшего школьного возраста, наиболее сензитивного для предупреждения склонности к буллингу.

Одним из факторов, способствующих развитию суицидальных мыслей и поведения, является буллинг и его цифровая форма — кибербуллинг. Термин "буллинг" был введен британским журналистом Эндрю Адамсом в 1990 году для описания актов агрессии, направленных на унижение, оскорбление и причинение физического или психологического вреда. Буллинг может принимать различные формы, включая психологическое и физическое насилие, сексуальную агрессию и материальное давление. Слово «bully» переводится с английского как хулиган или задира, а «bullying» означает травлю и притеснение.

Американская классификация буллинга делит его на следующие категории [9]:

Перепадки (флейминг) — кратковременные эмоциональные словесные конфликты в интернете.

Нападки (harassment) — систематические изматывающие атаки, перегрузка личных каналов связи и регулярные оскорбительные сообщения, направленные на жертву.

Клевета (denigration) — распространение порочащей или ложной информации о человеке, в том числе с использованием фотографий.

Самозванство - выдача себя за конкретное лицо для ведения негативных коммуникаций от имени жертвы, используя доступ к социальным сетям, блогам или электронной почте жертвы.

Обман, распространение конфиденциальной информации - доступ к личным данным и публикация в Интернете или распространение иным способом.

Исключение (остракизм, отчуждение, изоляция) - из любой социальной группы (включая социальные сети), воспринимаемое жертвой как социальная смерть, иногда приводящее к фактической смерти.

Киберпреследование - это тайное наблюдение за жертвой с помощью электронных средств с целью организации нападения, избиения или изнасилования, скрытое выслеживание жертвы с целью организации нападения, избиения, изнасилования и т.д., с помощью электронных средств.

Хеппислеппинг (Happy Slapping - радостное избиение) - избиение на камеру телефона и распространение этого видео в сети интернет.

В число жертв входят дети:

- из социально неблагополучных, многодетных, неполных семей;
- семей с нетипичной манерой поведения и образом жизни;
- гиперопекаемые, не имеющие опыта поведения в коллективе, не умеющие общаться, выстраивать отношения со сверстниками;
- эмоционально неустойчивые, психически нестабильные, пугливые, тревожные, замкнутые, тихие, скромные, неуверенные в себе;
- слишком впечатлительные, неадекватно реагирующие на шутки и нестандартные ситуации; - «любимчики» учителей;
- неряшливые, плохо одетые, не соблюдающие гигиену;
- новенькие в классе или долго отсутствующие.

По нашему мнению, с целью предотвращения травли и обеспечения помощи ребенку, необходимо вовремя распознавать признаки сигнализирующие о проблеме, такие как:

- синяки, ссадины, порванная одежда;

- испорченные личные вещи;
- просьба о дополнительных карманных деньгах;
- частые болезни, жалобы на плохое самочувствие (головная боль, боль в желудке, бессонница, ночные кошмары, энурез);
- ухудшение успеваемости, прогулы уроков;
- плохое настроение после возвращения из школы (подавленность, тревожность, плаксивость, раздражительность, агрессивность);
- одиночество (отсутствие друзей и приятелей);
- дорога в школу «окольными путями»;
- чрезмерный аппетит или его отсутствие;
- переживания по поводу своей внешности;
- членовредительство;
- суицидальные попытки.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

По нашему мнению, буллинг и неблагоприятные семейные отношения играют важную роль в развитии суицидальных намерений и агрессии у подростков. Семья должна быть источником поддержки, а не причиной стресса и проблем. Родителям и педагогам необходимо своевременно выявлять признаки деструктивного поведения и принимать меры для его предотвращения. Важно обеспечить психологическую поддержку детям и создавать благоприятную атмосферу для их развития.

Представляется возможным предложить ряд эффективных мер по профилактике детского суицида:

- Регулярное общение между членами семьи, основанное на взаимопонимании и открытости.
- Выражение любви, заботы и внимания к детям, что помогает им чувствовать себя ценными и защищенными.
- Совместное времяпрепровождение, семейные мероприятия, укрепляющие эмоциональные связи.
- Формирование в семье обстановки, где ребенок может открыто выражать свои чувства и эмоции без страха осуждения или наказания.
- Обсуждение проблем и тревог ребенка с акцентом на поддержку, а не на критику.

ЛИТЕРАТУРА

1. Официальный сайт Всемирной организации здравоохранения <https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/suicide>
2. Казахстан занимает 10-е место в мире по числу суицидов среди несовершеннолетних// <https://rus.azattyq-ruhy.kz/news/51284-kazakhstan-zanimaet-10-e-mesto-v-mire-po-chislu-suitsidov-sredi-nesovershennoletnikh>

3. «Исследование распространенности, глубинных причин и факторов риска и защиты в области суицида и суицидальных попыток в Республике Казахстан»

<https://www.unicef.org/kazakhstan/sites/unicef.org.kazakhstan/files/2018-06/suicide.pdf>

4. Исаев, Д.С. Психология суицидального поведения / Д.С. Исаев, К.В. Шерстнев – Самара, 2000. С.56-71

5. Попов Ю.В., Бруг А.В. Аддиктивное суицидальное поведение подростков // Обозрение психиатрии и медицинской психологии им. В.М. Бехтерева. 2005. № 1. С. 24-26.

6. Лепешев, Д.В. Проблемы психологического здоровья подростков, как фактор риска проявления семейного буллинга. / Д.В. Лепешев // Наука и реальность. - 2023. - № 2 (14). - С. 5–11.

7. Лепешев, Д.В. Проблемы психологического здоровья подростков, как фактор риска проявления семейного буллинга. / Д.В. Лепешев // Наука и реальность. - 2023. - № 2 (14). - С. 5–11.

8. Новикова М.А., Реан А.А. Семейные предпосылки вовлеченности ребенка в школьную травлю: влияние психологических и социальных характеристик семьи // Психологическая наука и образование, 2018. - Том 23. № 4. - С. 112–120. DOI: 10.17759/pse.2018230411.

9. Малкина-Пых И.Г. Психологическая помощь в кризисных ситуациях: справочник практического психолога / И. Малкина-Пых. - М.: Изд-во Эксмо, 2015. - 960 с.

ЖАСТАРДАҒЫ СУИЦИДТІК МІНЕЗ-ҚҰЛЫҚТЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК-ОТБАСЫЛЫҚ АНЫҚТАУШЫЛАРЫ

Түйін. Мақалада отбасылық факторлардың жасөспірімдердің суицидтік мінез-құлқына әсері және қорқыту сияқты деструктивті мінез-құлық ерекшеліктері қарастырылады. Тәрбиелік стильдердің рөлі, ата-аналар мен балалар арасындағы қарым-қатынас, сондай-ақ әлеуметтік ортаның жасөспірімдердің дамуына әсері талданады. Жастар арасындағы суицид мәселесіне және қорқытудың олардың психикалық денсаулығына әсеріне ерекше назар аударылады. Толық емес отбасылардың баланың дамуындағы проблемаларға ықпал ету себептері, сондай-ақ авторитарлық тәрбие стилінің жасөспірімдер арасындағы агрессия мен құқық бұзушылықтарға әсері зерттеледі.

Кілт сөздер: детерминант; балалар суициді; балалардың суицидтік мінез-құлқының алдын алу; өзіне зиян келтіру.

SOCIAL AND FAMILY DETERMINANTS OF SUICIDAL BEHAVIOR IN YOUTH

Annotation. The article examines the influence of family factors on suicidal behavior of adolescents and the features of destructive behaviors such as bullying. The role of educational styles, relationships between parents and children, as well as the influence of the social environment on the development of adolescents is analyzed. Special attention is paid to the problem of suicide among young people and the impact of bullying on their mental health. The reasons why single-parent families can contribute to problems in the development of a child, as well as the influence of an authoritarian parenting style on aggression and delinquency among adolescents, are investigated.

Keywords: determinant; child suicide; prevention of child suicidal behavior; self-harm

КӘСІПОРЫННЫҢ МАРКЕТИНГ ҚЫЗМЕТІН БАСҚАРУ ӘДІСТЕМЕСІ

Кадырова Г.А.

э.ғ.к., доцент, Экономика жоғарғы мектебі
Астана халықаралық университеті, Астана қ.,
e-mail: kadirova.77@mail.ru

Түйін. Мақалада кәсіпорында маркетингтік қызметті ұйымдастырудың негізгі бағыттары келтірілген. Бәсекеге қабілетті өнімді құру кәсіпорындарды маркетингтік зерттеулер жүргізуге міндеттейтіні атап өтілді. Кәсіпорындар маркетингтік қызметті жүзеге асыратын және өнімге қатысты талаптарды анықтайтын негізгі принциптер көрсетілген.

Кілт сөздер: сапа, әдіс, маркетинг, зерттеу, нарық, сұраныс, іске асыру, тұтынушы, талдау

КІРІСПЕ.

Экономикалық басқарудың нарықтық тұжырымдамасы ретіндегі маркетинг қазіргі даму деңгейлері әркелкі елдерде кеңінен қолданылуымен қатар, нарық жүйесін, тауар-ақша қатынастарын, ұйымдастырушылық-техникалық кешенді коммерциялық жұмыстарды, өндіріс-тауар өткізу процестерін, сондай-ақ баға мен коммуникациялық саясаттарды зерттеу және іске асыру құралына айналып отыр. Қазіргі кездегі өндіріс дамуында маркетинг, тек қана нарықтық саясатты ғана емес, сонымен қатар кәсіпорынның өндірістік саясатын анықтайтын, басқарудың негізгі функциясы ретінде қарастырылады. Маркетинг принциптеріне негізделген басқарудың кешенді жүйесінің мақсаты – қолда бар ресурстарды ескере отырып (материалдық, қаржылық, және т.б.) кәсіпорынның алдына қойылған мақсаттардың шешілуін қамтамасыз ету (ғылыми-техникалық, өндірістік, коммерциялық және өткізу) [2].

Бүгінгі таңда жүріп жатқан басқару жүйесінің қайта құрылуы және өндірушілер мен тұтынушылар арасындағы өндірістік-экономикалық байланыстарының өзгеруі салдарынан өндіруші алдында тұрған өзекті мәселелерді пайымды шешу маркетингті басқару ұстанымдары мен әдістерін қолдану арқылы жүзеге асырылады.

Басқарудың жүйесі ретінде және де ерекше қызмет ретінде маркетинг келесілерді қамтамасыз ету керек:

– нарық туралы нақтылы және сенімді ақпараттармен, қажеттілік пен сұраныстың құрылымымен, тұтынушылардың қалауымен, яғни

кәсіпорын қызметінің сыртқы жағдайлары туралы ақпаратпен қамтамасыз ету;

– тұтынушы проблемасын шешетін, сұранысты қанағаттандыратын, бәсекелестер тауарынан жақсы, нарық стандарттарына сай келетін тауар ассортиментін, тауарды шығару;

– өндіріс сферасына максималды мүмкін болатын бақылау жасауды қамтамасыз ететін, нарыққа, сұранысқа және тұтынушыға қажетті түрде ықпал жасау.

Ф. Котлер бойынша маркетингті басқару дегеніміз – кәсіпорын пайда табу мақсатында тұтынушылармен қарым-қатынаста болу, оны нығайту және сақтау үшін әртүрлі шараларды талдау, жоспарлау, бақылау және қолдану [1].

Маркетингті басқару – ақпарат жинауға, нарықта зерттеулер жүргізуге, өткізу операциялары мен қызмет көрсетуге негізделген маркетинг қызметтерінің кәсіпорындарда ұйымдастырылуын білдіреді және бұл қызметтер маркетингке жұмсалған шығындарды ықшымдап, тиімділікті көтеруді қамтамасыз етеді.

Маркетингті басқару мақсаты – кәсіпорынның алда тұрған мақсатына жету үшін сұраныс деңгейіне және сұраныс уақытына әсер ету. Қарапайым тілмен айтсақ маркетингті басқару дегеніміз – сұранысты басқару деген сөз. Ал сұранысты басқару дегеніміз – тұтынушыларды басқару деген сөз [3]

НЕГІЗГІ БӨЛІМ

Кәсіпорынның экономикалық және тиімді өсуі кәсіпорынның басқару құрылымының тиімділігіне байланысты. Ал өз кезегінде басқарудың құрылымы болып табылатын маркетинг қызметін басқарудың тиімділігімен сипатталады. Кәсіпорындағы маркетингті басқару мақсаттары келесідей:

1. өндіріспен және сұранысқа ие болмайтын тауарларды шығарумен байланысты шығындарды болдырмау;
2. кәсіпорынның мақсатына жету үшін сұранысты ынталандыруға байланысты шығындарды минималдау;
3. тұтынушылардың қажеттілігін қанағаттандырған жағдайда ресурстарды оңтайлы пайдалану;
4. нақты тұтынушылардың және еңбек коллективінің сұранысы мен қажеттілігін ескеретін әлеуметтік бағыттағы жағдайларды құру;
5. тауарлар мен қызметтерді кеңінен өндіруге жағдай жасау және өз имиджін көтеру;
6. Кәсіпорынның барлық бөлімшелерінің қызметкерлерінің маркетинг қызметті жүзеге асыру үшін белсенді ат салысу.



Сурет 1. – Маркетингтік принциптер негізінде циклды басқару
(ескерту: автормен құрастырылған)

1-ші суретте көріп отырғынымыздай маркетингтік принцип негізінде басқару бес циклдан тұрады және біз оны төмендегідей талдай аламыз:

Жағдайлық талдау: кәсіпорынның жетістіктері мен сәтсіздіктерін ескере отырып, өндірісте болған өзгерістердің себептерін анықтау, қызметкерлер жұмысының тиімділігін бағалау, сонымен қатар болашаққа болжам жасау.

Маркетингтік синтез: жағдайлық талдау негізінде стратегиялық дамудың мақсаттарын құру, нарық конъюктурасын ескере отырып мақсатты бағалау, стратегиялық жоспарға негіз болатын шешімдерді әзірлеу.

Стратегиялық жоспарлау: ұзақ мерзімді стратегияда кәсіпорынның 10 – 15 жылға арналған мақсаттары белгіленеді. Осы мақсаттарды анықтау сыртқы сауданың жалпы жағдайын, оның даму тенденциясын және республика экономикасының даму бағытын ескереді. Алға қойылған мақсаттарға жету үшін қаржылық, материалдық және тағы да басқа ресурстардың қандай мөлшерде қажет екендігі белгіленеді, мақсаттарға жету стратегиясы анықталады, яғни бұл маркетингтің стратегиясын анықтау, мақсатқа жету үшін тактикалық қызметті құру. Стратегиялық маркетингтік жоспарлау келесі үш деңгейден тұрады:

- стратегиялық жоспарлау;
- маркетингтік бақылау;
- жоспарды орындау.

Тактикалық жоспарлау: жалпы мақсаттар қысқа мерзімді (бес жылдан көп емес) кезеңге нақтыланады. Осының негізінде мәселелерді шешу үшін қажетті ресурстар жұмылдырылады, кәсіпорынның барлық қызметіне бағытталған нақты бір қызметті анықталады. Жедел жоспарды құрылып және оның орындалуына белгілі бір мүмкіндіктер жасалады.

Маркетингтік бақылау: нақты көрсеткіштердің жоспарлы көрсеткіштерден ауытқу себептеріне және мазмұнына байланысты

қателіктерді түзету қызметтерін дайындау. Бақылаудың үш түрін ажыратады:

1. жылдық жоспарды орындауды бақылау;
2. табыстылық динамикасын бақылау;
3. стратегиялық мақсатта қолданыс табатын ақпаратты жинаудағы бақылау [4].

Маркетингі басқару белгілі бір тұжырымдамалар арқылы жүзеге асырылуы керек. Өйткені, маркетингі басқару белгілі бір тұжырымдарға бағытталу арқылы жүзеге асады. Кәсіпорындар өзінің маркетингтік қызметін бес тұжырымдаманың негізінде жүзеге асырады:

1. өндірісті жетілдіру тұжырымдамасы;
2. тауарды жетілдіру тұжырымдамасы;
3. коммерциялық іс-әрекетті күшейту тұжырымдамасы;
4. маркетинг тұжырымдамасы;
5. әлеуметтік-этикалық маркетинг тұжырымдамасы.

Өндірісті жетілдіру тұжырымдамасы тауарға деген сұраныс ұсыныстан жоғары және тауардың өзіндік құны жоғары болған жағдайларда қолданылады. Осы арқылы өндірісті ұлғайтудың көздері қарастырылып, өнімділікті жоғарылатудың мүмкіндіктері қолға алынады. Тұтынушы тауардың кең таралған және бағасы қолайлы тауарды таңдайды. Сондықтан маркетингі басқару өндірісті жетілдіруді және тауардың кең таралу тиімділігінің жоғарылауына ұмтылу керек.

Тауарды жетілдіру тұжырымдамасы бойынша тұтынушылар сапасы аса жоғары, қасиеттері сан алуан тауарларды талап етеді. Сондықтан тауар өндіруші өз тауарын жетілдіруге, оның сапасын, дизайнын, орауын жақсартуға көңіл бөледі. Тауарға бағытталу технологияның жаңаруына ықпал тигізеді. Кейбір уақыттарда кәсіпорын тұтынушының қажеттілігін қанағаттандыратын жаңа әдісті көрмей қалу мүмкін, мұндай жағдай маркетингтік қызметте «маркетингтік соқырлық» деп аталады.

Коммерциялық іс-әрекетті күшейту тұжырымдамасы сатушының өткізу мен ынталандыру шараларына жете көңіл бөлуін талап етеді. Сұранысы төмен тауарларды осы тұжырымдаманы қолдану арқылы сатуға мүмкіндік бар, дегенмен тиімдісі – ең әуелі нарыққа қажетті тауарды өндіру маңызды. Осы бағытта мына тұжырымдаманы қолдану қажеттілігі өткірлене түседі [3].

Маркетинг тұжырымдамасы ұйымның алға қойған мақсаттарына жетудің көзі ретінде қажеттіліктерді анықтау және оны өтеуде маркетингтің кешенді элементтерін қолдануды білдіреді.

Кесте 1. - Коммерциялық іс-әрекет және маркетинг тұжырымдамаларын салыстыру

Тұжырымдамалар	Негізгі әрекет объектісі	Мақсатқа жету жолдары	Түпкі мақсаты
Комерциялық іс-әрекет	Тауар	Коммерциялық іс-әрекеттер және ынталандырушы шаралар	Сатудың көлемін өсіру арқылы табысқа жету
Маркетинг	Тұтынушылар мұқтажы	Маркетинг кешен әрекеттері	Тұтынушылардың қажетін қанағаттандыру арқылы табысқа жету

Маркетингі басқарудың жаңа бағыты – әлеуметтік-этикалық маркетинг. Халықтың төлеу қабілетіне қарай сұранысын өтеу маркетингтің әлеуметтік негізі болып табылады. Сондықтан бұл бағыттың адам мүддесіне тікелей қатысын байқауға болады [5].

Келесі суретте жалпы кәсіпорынды басқару процесінің қарапайым схемасы көрсетілген:



Сурет 2. – Кәсіпорынды басқару процесі (ескерту: автормен құрастырылған)

Барлық кәсіпорындар басқару жағынан қарағанда ашық жүйе болып табылады, яғни 2-ші суретте көріп отырғанымыздай сыртқы және ішкі факторлармен қарым-қатынаста болады. Егер кәсіпорынның басқару жүйесі тиімді болса, процесс кезінде кірістің (материал, капитал, ақпарат т.б) қосылған құны пайда болып, қорытындыда көптеген мүмкін болатын қосымша шығыстар (табыс, сатудың өсуі, нарық бөлігінің ұлғйуы т.б) әкелуі мүмкін. Ал басқару объектісі ретінде маркетинг, өндіріс, қаржы, персонал бола алады. Кәсіпорын маркетинг арқылы алдыңғы кезең зерттеулері мен нәтижелері негізінде жасалған стратегияны жүзеге асырады. Сонымен қатар, стратегиялық жаңа шешімдерді іздеу мақсатындағы зерттеулер бір мезгілде жүргізіледі [6].

Маркетингі енгізу кезіндегі кәсіпорынды басқарудың ұйымдастырушылық құрылымын дамытуды талдау негізінде келесі қорытындыларға келуге болады:

1. Нарықтық экономика кезінде кәсіпорын – өткізу нарығын, кәсіпорынның өніміне сұранысты анықтау үшін, бәсеке қабілеттілігін қамтамасыз ету үшін, жарнаманы, өткізуді, сервистік қызметті ұйымдастыру мақсаттарында маркетинг қызметтерін құру керек.

2. Маркетинг қызметі кәсіпорынның басқа да бөлімшелерімен тұрақты және тығыз, тікелей және қарсы байланыста болуы керек, және тұтынушылардың сапаға деген сұранысын, өнімнің нарыққа қажетті көлемде және ассортиментте шығуын қамтамасыз ету үшін; сапалы қызмет көрсету үшін; жоспарланған көлемде табыс алу үшін осы бөлімшелерге үнемі әсер етуі керек.

3. Маркетинг тек қана өнімді өткізу ғана емес, ол сонымен қатар кәсіпорынның басқару жүйесін өзгерту және әрбір жұмысшыны, әрбір қызметті кәсіпорынның соңғы мақсатына бағыттайды. Осыны барлық жұмысшылардың ой санасына әрқашан жеткізіп отырған дұрыс.

4. Маркетинг принциптерімен басқаруды ұйымдастыру тіпті дефицит жағдайында өте қажет, өйткені маркетинг тұтынушылардың қажеттілігіне жауап бермейтін өнімді шығармайды. Қазіргі кездегі кәсіпорынды басқарудың концепциясы – кәсіпорынның барлық қызметінің негізі тұтынушылар сұранысын және оның өзгерісін біліп отыру.

Сонымен, кәсіпорынның маркетингтік қызметін басқару – бұл әрдайым жаңарып отыратын процесті білдіреді. Бұл жерде зерттеулер негізінде қабылданған стратегияны іске асыру, сонымен қатар, нарықтар зерттеліп, оның жаңа мәселелері мен одан шығу жолдары анықталады.

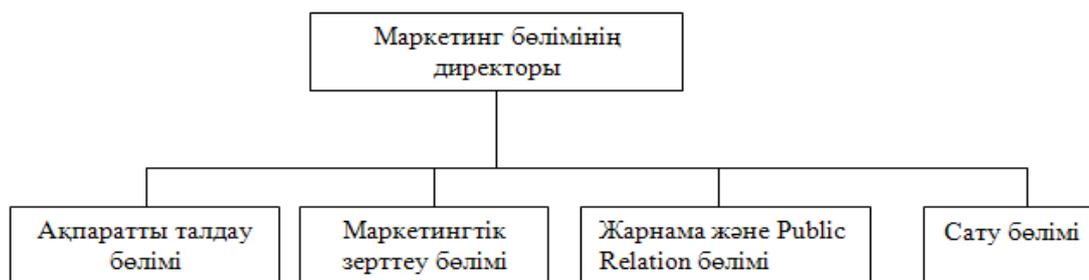
Әрбір кәсіпорын немесе компания өз маркетингтік қызметін басқаруды тиімді ұйымдастыру үшін қызығушылық білдіреді. Жекелеп алғанда кәсіпорын нарық мүмкіншіліктерін талдауды, қажетті мақсаты нарықты таңдауды, тиімді маркетинг кешенін құруды, және күш жігерін салған маркетингті нақты өмірде қолдануын қалай сәтті басқаруын білуі керек. Бұның барлығы маркетингті басқару процесін құрайды [7].

Маркетингі ұйымдастыру – міндетті орындауға жауапкершілікті қалыптастыратын маркетингтік функцияларды басқару үшін құрамдастық құрылым. Егер жауапкершілік өткізу, тауармен қамтамасыз ету, тауарды итермелеу, бөлумен байланысты болса, ұйымдастыру функционалдық бола алады; Функционалдық принципке қосымша әрбір өнім тобы үшін тауарды басқарушы және әрбір тауарлық марка үшін тауар маркасын басқарушы болса ол тауарға бағытталған қызметі бола алады; Нарыққа

бағытталған принцип – функционалдық принципке қосымша аймақтық нарықты және тұтынушы түрлерін басқару кезінде орын алады.

Маркетингтік процесте нарыққа шығатын тауар өндіруші, маркетинг бөлімі; кәсіпорын өнімін нарыққа өткізетін үшінші жақ (маркетинг бөлімі тікелей тұтынушымен байланысуы мүмкін); бөлшектеп сатушы; соңғы тұтынушы қатысады.

Маркетинг бөлімінің қызметі мен мақсатын анықтау үшін фирма қызметін толықтай талдау керек. Алынған қорытынды негізінде маркетинг бөлімінің күшіменен проблемаларды шешу гипотезасын құру қажет, яғни маркетингтік жоспар құру деген сөз. Маркетингтік стратегияның дамуы мен маркетингтік бөлімінің мақсатына қарай біз маркетинг бөлімінің рационалдығы туралы гипотеза құра аламыз. Бұл келесідей көрініс табады: маркетинг бөлімінің директоры тікелей бас директорға немесе директорлар жиналысына бағынады. Ол бөлімді координациялайды және оның қызметіне жауапты болады. Бөлімнің оптималды көлемі – 7 қызметкер.



Сурет 3 .– Маркетинг бөлімінің құрылымы

Маркетингтік ақпарат бөлімінің құрылымы келесідей:

1. маркетингтік ақпарат бөлімі өзіндік жеке құрылым және ол фирманың бас директорына бағынады;
2. маркетингтік ақпарат бөлімінің басшысы фирманың бас директорының бұйрығымен жұмысқа алынады және жұмыстан босатылады;
3. маркетингтік ақпарат бөлімі тікелей маркетингтік ақпарат бөлімінің басшысына бағынатын келесі бөлімшелерден тұрады: маркетингті зерттеу секторы, дизайн секторы, жарнама секторы, психоанализ секторы.
4. маркетингті зерттеу секторы: құрамы: а) маркетингтік ақпарат бөлімінің басшысы; б) экономист; в) маркетингтік ақпарат бөлімі басшысының орынбасары; г) программист. Техникалық жабдықтау: компьютер, факс- модем, телефон, принтер.
5. дизайн секторының құрамы: дизайнер.

6. жарнама секторының құрамы: а) маркетингтік жарнама-үгіт бағдарламаларын құру; техникалық жабдықтау: маркетингтік зертеу секторын қамтамасыз етеді.

7. психоанализ секторының құрамы: кадрлар бойынша психоаналитик.

Қойылған міндеттер мен ұйымдастырушылық құрылымына қарай, маркетингтік ақпарат бөлімі келесі қызметтерді атқарады:

1. Маркетингтік зертеу секторы: нарықты сегменттеу; тұтынушылардың қажеттілігін зерттеу және «карт қажеттілігін» қалыптастыру; бәсекелестердің нарық саясатын және тауарды бағалау және талдау; нарықты кешенді зерттеу; тұтынушылардың негізгі бөлімін анықтау және бағалау негізінде нарық дамуының болжамы құру; «технологиялық болжам» және салалық тенденцияларын зерттеу; жарнаманың тиімділігін бағалау және талдау; өткізудің тиімділігін бағалау және талдау (өткізуді ұйымдастыру тиімділігін зерттеуді және өткізуді ынталандырудың әртүрлі жүйелерін зерттеуді қоса алғанда); маркетингтік зертеу секторы сонымен қатар жаңа тауарларды және қызметтерді кешенді бағалайды және маркетинг стратегиясының негізгі элементтерін қалыптастырады (тауардың, бағаның, өткізудің және жарнаманың).

2. Жарнама секторы фирманың барлық жарнама бағдарламаларын құрады және олардың өткізілуін ұйымдастырады. Ол сонымен қатар маркетингтік зертеу секторына фирмалық жарнаманы бағалау және талдауға байланысты көмек көрсетеді.

3. Дизайн секторы маркетингтік ақпарат, дизайнерлік құрылымдар және құндық-функционалдық талдау негізінде жаңа тауардың дизайнерлік-конструкциялық параметрлерін құрастырады.

4. Психоанализ секторы жұмысқа қабылданатын адамдардың психологиялық қалыпта болуын, сонымен қатар коллестивтің, бөлімнің және фирманың жеке қызметкерлерінің психологиялық жағдайларын талдайды.

5. маркетингтік ақпарат бөлімінің барлық қызметтері қабылданған жоспар-график бойынша, ал жоспардан тыс қызметтер фирманың бас директорының қаулысымен және бөлім басшысымен келісілген хат негізінде орындалады.

Кәсіпорын қызметін талдау, қызметтің келесі үш бағыты арқылы жүргізіледі: жабдықтау, өндіру, өткізу. Сонымен қатар кәсіпорынның қызметінің жақсы жүруін қамтамасыз ететін басқа да қызмет сферасы зертелуі тиіс: қаржы, ақпарат бөлімі, кадрлық саясат.

Өнімнің өзіндік құны – кәсіпорын өндірістік-шаруашылық қызметін анықтайтын сапалы көрсеткіш болып табылады. Өнімнің өзіндік құны –

тауарды өндіру мен өткізуге байланысты кәсіпорынның ақшалай түріндегі шығыны.

Шығын көлеміне байланысты цехтық, өндірістік және толық өзіндік құнды кездестіреміз. Цехтық өзіндік құнға бөлек цехтардың өнімді өндіруге кеткен шығындары кіреді. өндірістік өзіндік құнға кәсіпорынның өнімді өндіруге кеткен шығыны. Оған цехтық шығындардан басқа жалпы зауаттыз шығындар кіреді. Толық өзіндік құнға өнімді өндіру мен оны өткізуге байланысты барлық шығындар кіреді.

Өзіндік құнды төмендету екі көрсеткіш бойынша жоспарланады: салыстырмалы тауарлық өнім және өнімнің 1 теңгеге шаққандағы шығыны. Салыстырмалы тауарлық өнімге оның осы кәсіпорында өткен жылдағы көп партиялы және сериялық түрде өндірілетін өнімнің барлық түрі кіреді.

ҚОРЫТЫНДЫ

Қорытындылай келе, шығын көлеміне көптеген факторлардың әсер етуін ескерген жөн: материалдарға бағаның өзгеруі, еңбек өнімділігінің өсуі, өндіріс көлемінің өзгеруі және тағы да басқалар. Осыған байланысты жалпы тиімділікте есептер жүргізген кезде әрбіреуінің ықпал етуін анықтап алу керек.

Жалпы айтқанда, жоғарыда аталған жұмыстардың нәтижелері кәсіпорында іске асыру үшін, оның ішінде қызметтің келесі бағыттарында қолданылады:

- бәсекелес фирмалардың өнімдерімен салыстырмалы талдау жүргізу негізінде өз өнімінің бәсекеге қабілеттілігін анықтау (артықшылықтары мен кемшіліктерін анықтау),

- жарнамалық қызметті ұйымдастыру (расталған техникалық сипаттамаларға сілтеме жасай отырып), сериялық немесе жаппай өндіріске арналған ұсыныстардың негіздемесі;

- жаңғыртылған бұйымдарды өндіруге жеткізу кезінде бизнес-жоспарлар әзірлеу.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Котлер Ф., Амстронг Г., Сондерс Дж., Вонг В. Основы маркетинга/Пер. с англ. - 2-е европ. изд. – СПб.: Издательский дом «Вильямс», 2012.-944с.

2. Бардиер Г.А. Бизнес-психология. - М.: Генезис, 2012. - 412с.

3. Экономика предприятия. / Учебник под ред. Волкова О.Н. - М.: Инфра-М, 2021. – 356с.

4. Хэмилтон Дж. Что такое маркетинговое исследование? / Пер с англ. Новикова Е.В. - М.: Гфк, 2012. – 128с.

5. Диксон П. Управление маркетингом. – М.: «Бином», 2020. – 560с.

6. Романова А.Н. Маркетинг. – М., 2021. - 560с.

7. Трубач В.Э. Пришло время директ-маркетинга // Экономика и жизнь. – 2012, №23. – с.28-32.

МЕТОДИКА УПРАВЛЕНИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье приведены основные направления организации маркетинговой деятельности на предприятии. Было отмечено, что создание конкурентоспособной продукции обязывает предприятия проводить маркетинговые исследования. Изложены основные принципы, по которым предприятия осуществляют маркетинговую деятельность и определяют требования к продукции.

Ключевые слова: Качество, метод, маркетинг, исследование, рынок, спрос, реализация, потребитель, анализ

THE METHODOLOGY OF MANAGING THE MARKETING ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE

Annotation. The article presents the main directions of the organization of marketing activities at the enterprise. It was noted that the creation of competitive products obliges enterprises to conduct marketing research. The basic principles according to which enterprises carry out marketing activities and determine product requirements are outlined.

Keywords: Quality, method, marketing, research, market, demand, sales, consumer, analysis

ЦИФРЛЫҚ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЖӘНЕ ИННОВАЦИЯЛАР: ҚАЗАҚСТАННЫҢ ҚАРЖЫ НАРЫҒЫНДАҒЫ ЖАҢА ҮРДІСТЕР МЕН ОНЫҢ БОЛАШАҒЫ

Усипбеков А.А.

докторант, магистр, аға оқытушы.
Астана халықаралық университеті.
Астана, Қазақстан Республикасы.
e-mail: a.usipbekov@mail.ru

Түйін. Мақалада Қазақстанның қаржы нарығындағы цифрлық трансформацияның негізгі бағыттары мен жаңа үрдістері қарастырылады. Цифрлық банкинг, FinTech стартаптары және блокчейн технологияларының дамуы қаржылық қызметтерге оң әсер етуде. Соңдай-ақ, мақалада цифрландырудың қаржы нарығына тигізетін әсері мен болашақта осы саладағы инновациялық шешімдердің ықтимал артықшылықтары талқыланады. Зерттеу нәтижелері Қазақстанның қаржы нарығының бәсекеге қабілеттілігін арттыруға және халықаралық деңгейде позициясын нығайтуға бағытталғанын көрсетеді. Бұл мақала Қазақстанның қаржы нарығында цифрлық трансформация мен инновациялардың қалай жүзеге асқанын талқылайды. Мақалада цифрлық банкинг қызметтерінің дамуы, FinTech стартаптарының өсуі және блокчейн технологияларының қаржы секторындағы әсері зерттеледі.

Кілт сөздер: цифрлық трансформация, цифрлық банкинг, FinTech, блокчейн, қаржы нарығы, қаржылық инклюзия, киберқауіпсіздік.

КІРІСПЕ

Қазақстанның қаржы нарығында цифрландыру жаһандық деңгейде маңызды трендтердің бірі болып табылады. Цифрлық технологиялардың жедел дамуы және қоғамның заманауи қаржылық қызметтерге сұранысының артуы нәтижесінде, елімізде қаржылық қызметтердің цифрлық форматқа көшуі белсенді түрде жүзеге асырылуда. 2019 жылдан 2023 жылға дейінгі кезеңде Қазақстанның қаржы нарығында цифрлық трансформацияға арналған инвестициялар көлемі 15%-дан 30%-ға дейін өскен. Бұл үрдіс қаржы нарығындағы бәсекелестікті арттырып, қаржылық қызметтерді клиенттерге қолжетімді ете отырып, халықтың экономикалық белсенділігін арттыруға мүмкіндік туғызады [1].

Қазақстанның қаржы нарығы соңғы онжылдықта айтарлықтай өзгерістерге ұшырап, цифрлық трансформацияның ықпалына түсті. Мобильді банкинг қызметтері, блокчейн технологиялары және FinTech саласының өрлеуі қаржы институттарының жұмысын жақсартып, халыққа көрсетілетін қызмет сапасын арттырды. Мысалы, ірі банктер мен FinTech

компаниялары клиенттеріне ыңғайлы онлайн платформаларды ұсынып, қаржылық қызметтерді жылдам әрі тиімді түрде алуға мүмкіндік туғызып отыр.

Мақалада қаржы секторындағы негізгі инновациялық өзгерістер, оның ішінде цифрлық банкинг, FinTech компаниялары мен блокчейн технологияларының, сандық теңгенің Қазақстан экономикасына тигізетін әсері қарастырылады. Цифрлық банкинг қызметтері, сондай-ақ, ауылдық жерлерде де халықтың қаржылық қызметтерге қолжетімділігін арттыруда, бұл экономикалық инклюзияны қамтамасыз етеді. FinTech стартаптары нарықтағы дәстүрлі қызмет көрсету әдістеріне жаңа көзқарас ұсынып, қаржы секторында инновацияларды енгізуге ықпал етуде. Блокчейн технологиясының арқасында транзакциялардың қауіпсіздігі мен ашықтығы қамтамасыз етіліп, алаяқтық пен заңсыздықтың алдын алуға мүмкіндік туды.

Зерттеу мақсаты – Қазақстанның қаржы нарығындағы цифрлық трансформацияның қазіргі жағдайын зерттеп, оның болашақ даму мүмкіндіктерін талқылау. Осы мақсатта, мақалада цифрлық трансформацияның қаржы секторындағы рөлі, қазіргі таңдағы өзекті мәселелер мен болашағы талданады, сондай-ақ, мемлекет тарапынан қабылданған шаралар мен инновациялық жобалардың тиімділігі мен даму әлеуеті қарастырылады.

Зерттеу материалдары ретінде Қазақстанның цифрлық банкингі мен қаржы саласындағы заңнамалық базасы, FinTech компанияларының қызметтері және блокчейн технологиясын енгізу тәжірибелері пайдаланылды. Бұл зерттеу қаржы секторындағы инновациялық өзгерістер мен цифрлық трансформацияның мәнін терең түсінуге бағытталған.

Негізгі әдістер ретінде құжаттық талдау, салыстырмалы зерттеу және эмпирикалық мәліметтерді талдау қолданылды. Құжаттық талдау Қазақстанның қаржы нарығының нормативтік-құқықтық актілері мен заңнамаларын зерттеуге негізделді. Заңнамалық базаның цифрландыруды қолдауға қалай ықпал ететінін, сондай-ақ осы саладағы жаңа бастамаларды жүзеге асырудағы рөлін анықтау маңызды болды. Салыстырмалы талдау басқа елдермен салыстырмалы түрде Қазақстандағы цифрлық трансформацияның ерекшеліктерін анықтауға мүмкіндік берді. Бұл әдіс арқылы Қазақстанның қаржы нарығының бәсекеге қабілеттілігін арттыру үшін қандай стратегиялар қолданылатыны және халықаралық тәжірибелердің интеграциясы туралы ақпарат жинақталды.

Эмпирикалық мәліметтерді талдау банктердің цифрлық қызметтерінің көрсеткіштері мен FinTech стартаптарының даму динамикасын қарастыруға бағытталды. Бұл талдау қаржы

институттарының цифрлық қызметтерін пайдаланудың статистикалық деректері негізінде жүргізілді, бұл нарықтағы үлесі мен тиімділігін бағалауға көмектесті. Сонымен қатар, зерттеу барысында клиенттер мен банк арасындағы өзара әрекеттестіктің жаңа формалары, соның ішінде мобильді қосымшалар мен онлайн платформалардың даму үрдістері зерделенді. Мұның бәрі Қазақстанның қаржы нарығының цифрлық трансформациясының тиімділігі мен болашағын айқындауға мүмкіндік берді, елдің экономикалық дамуында инновациялық шешімдердің маңыздылығын көрсетеді.

НЕГІЗГІ БӨЛІМ

Цифрлық банкингтің дамуы зерттеу нәтижелері Қазақстанда қаржылық қызметтердің қолжетімділігін арттырып, клиенттерге ыңғайлы жағдайлар жасағанын көрсетеді. Цифрлық банкингтің негізгі мақсаты — халыққа қаржылық қызметтерді жылдам әрі тиімді ұсыну. Қазақстандағы ірі банктер, оның ішінде Kaspi.kz және Halyk Bank, мобильді қосымшалары арқылы клиенттерге шот ашу, төлемдер жасау, несиелер алу және депозиттерді басқару сияқты мүмкіндік береді. Бұл қызметтер клиенттер үшін ыңғайлылықты қамтамасыз етіп, банк операцияларын автоматтандыру арқылы халыққа қызмет көрсету уақытын қысқартуға ықпал етті. Мысалы, Kaspi.kz мобильді қосымшасы Қазақстанда цифрлық банкингтің дамуында ерекше орын алады. 2015 жылы Kaspi.kz мобильді қолданушы саны 1 миллионға жетсе, 2023 жылы бұл көрсеткіш 10 миллионнан асты [2]. Бұл көрсеткіш цифрлық қызметтердің халық арасында қаншалықты танымал екенін көрсетеді. Аталған мобильді платформа арқылы клиенттер банктік қызметтерді үйде отырып-ақ алып, уақытын үнемдей алады. Цифрлық төлем жүйелері арқылы жасалған операциялар саны 2020 жылы жалпы төлемдердің 40%-ын құраса, 2023 жылы бұл көрсеткіш 65%-ға дейін өсті. Бұл көрсеткіш халықтың қолма-қол ақшасыз есеп айырысуға деген қызығушылығының артқанын көрсетеді. 2023 жылдың статистикасы бойынша, Қазақстанда цифрлық банкинг арқылы жыл сайынғы транзакциялардың көлемі 30 триллион теңгеге жетті. Бұл 2020 жылмен салыстырғанда 2,5 есе өскенін көрсетеді, бұл да цифрлық банкингтің қаржы нарығындағы ықпалының айқын дәлелі. Цифрлық банкинг халықтың қаржылық қызметтерді алуын жеңілдетіп, олардың өмір сүру сапасын арттыруға мүмкіндік береді. Мысалы, 2022 жылы 3 миллионнан астам адам алғаш рет онлайн шот ашты. 2023 жылы 4,5 миллион жаңа шот ашылды, бұл өткен жылмен салыстырғанда 50%-ға өскенін білдіреді. Бұл тенденция цифрлық банкингтің халық арасында танымалдылығының артқанын, сондай-ақ қаржылық қызметтерге деген сұраныстың өскенін көрсетеді [3].

Цифрлық банкингтің дамуында банк қызметтерінің ашықтығы, тиімділігі және қауіпсіздігі секілді факторлар маңызды рөл атқарады. Сонымен қатар, банктердің цифрлық платформалары клиенттердің деректерін қорғау мен киберқауіпсіздік мәселелерін де ескеруі қажет. Қазақстанның қаржы нарығында цифрлық банкингтің дамуы қаржы секторында бәсекелестікті арттырды, бұл клиенттерге жаңа инновациялық шешімдер мен қызметтер ұсынуға итермеледі. Дегенмен, осы бағытта киберқауіпсіздік пен деректердің қорғалуы мәселелері де өзекті болып қала береді. Цифрлық банкингтің болашағы инновациялық технологиялардың, оның ішінде блокчейн және жасанды интеллект сияқты шешімдердің дамуымен тығыз байланысты.

FinTech компанияларының өсуі Қазақстандағы қаржы нарығының тағы бір маңызды аспектісі ретінде ерекше назар аудартады. Соңғы жылдары Қазақстанда цифрлық қаржылық қызметтерді ұсынатын компаниялардың саны айтарлықтай артты, бұл, әсіресе, қаржы нарығының жаңғыртылуы мен цифрландыру үдерісімен тығыз байланысты. FinTech компаниялары заманауи технологияларды қолдана отырып, клиенттерге қаржылық қызметтерді цифрлық форматта ұсынуда. Мысалы, Chocofamily және Home Credit Bank сияқты ұйымдар онлайн төлем жүйелері мен несиелеу бағытында жетекші орынға ие болып, клиенттерге инновациялық қызметтер көрсетуде[4].

2020 жылдан 2023 жылға дейін FinTech стартаптарының саны 150%-ға артты, қазіргі таңда Қазақстанда 500-ден астам FinTech компаниялары жұмыс істейді. Бұл көрсеткіш елдегі цифрлық трансформацияның белсенділігі мен қаржы секторындағы инновациялық шешімдерге деген сұраныстың артуын көрсетеді. FinTech стартаптарының артықшылықтары, ең алдымен, олардың жылдамдық, икемділік және клиенттердің қажеттіліктеріне жедел жауап беру мүмкіндігімен сипатталады. Мұндай компаниялардың клиенттерге ұсынатын қызметтері уақытты үнемдеп, қаржылық қызметтерді тиімді пайдалануға мүмкіндік береді.

2023 жылдың бірінші жартыжылдығында P2P несиелеу платформалары арқылы 60 миллиард теңге көлемінде несие берілді. Бұл цифрлар FinTech компанияларының несиелеу нарығындағы белсенділігін және клиенттерге қолжетімділіктің артуын білдіреді. Финанс тұтынушыларының түрлі топтарына қызмет көрсету — FinTech компанияларының маңызды мақсаты болып табылады. Олар көбіне жылдам әрі ыңғайлы шешімдерді ұсына отырып, дәстүрлі банктік жүйенің шектеулерін жеңеді.

FinTech компанияларының басты бағыттары онлайн несиелеу қызметтері, төлем жүйелерінің автоматтандырылуы және

криптовалюталардың енгізілуі мен дамуы. Онлайн несиелеу қызметтері арқылы клиенттер несиені жылдам әрі оңай ала алады, ал төлем жүйелерінің автоматтандырылуы уақытты үнемдеуге және қаржылық операцияларды жеңілдетуге мүмкіндік береді. Криптовалюталардың енгізілуі, өз кезегінде, қаржылық қызметтердің жаңа формаларын дамытып, клиенттердің инвестициялық мүмкіндіктерін кеңейтеді.

Цифрлық банкинг ауылдық жерлерде қаржылық қызметтерге қолжетімділікті арттырып, халықтың кең көлемде банктік қызметтерді пайдалануына жол ашты. FinTech платформалары тек қалаларда ғана емес, шалғай аймақтарда да қолжетімді болды. 2023 жылы ауылдық жерлерде онлайн банкингті пайдаланушылар саны 30%-ға артты, бұл инклюзияның артуына септігін тигізді. Аталған өсім жастар мен егде жастағы адамдар арасында цифрлық қызметтерге сұраныстың артуымен тығыз байланысты. Ауыл тұрғындары, әсіресе, цифрлық құралдарды пайдалана отырып, қаржылық операцияларды жүзеге асыруға, шот ашуға және несиелер алуға мүмкіндіктері артты.

FinTech компанияларының дамуы қаржы нарығында бәсекелестікті арттыруда, бұл өз кезегінде клиенттер үшін қаржылық қызметтердің сапасын жақсартуға әкеледі. Сонымен қатар, FinTech саласындағы инновациялар Қазақстанның қаржы секторына шетелдік инвестицияларды тартуға, сонымен қатар қаржылық инклюзияны арттыруға мүмкіндік береді.

Сондықтан, FinTech компаниялары Қазақстанның қаржы нарығының инновациялық экожүйесін қалыптастыруда және цифрлық қызметтердің халық арасында кеңінен таралуында маңызды рөл атқаруда. Олар тек қаржылық қызметтерді жетілдірумен шектелмей, сонымен қатар клиенттер мен нарыққа жаңа шешімдер мен идеялар ұсынып, жаңа бизнес модельдерін дамытуда.

Блокчейн технологиялары қаржы секторындағы транзакциялардың қауіпсіздігін күшейтіп, деректерді ашық әрі қауіпсіз түрде өңдеуге мүмкіндік береді. Блокчейн жүйесінің децентрализовандығы мен криптографиялық әдістері арқылы транзакциялар автоматты түрде тексеріледі, бұл алаяқтық пен заңсыз әрекеттердің алдын алуға ықпал етеді. 2020 жылы енгізілген цифрлық теңге жобасы арқылы мемлекет қаржы секторындағы инновациялық шешімдерді қолдады, бұл Қазақстанның ақша айналымын заманауи технологиялар арқылы басқаруға мүмкіндік берді.

2022 жылдың қыркүйегінде Қазақстанның Ұлттық Банкі блокчейн технологиясын пайдалану арқылы 100 000-нан астам транзакцияларды жүзеге асырды, бұл цифрлық теңгенің қолданысқа енгізілгенін және нарықтағы сұранысқа жауап бергенін көрсетті. Блокчейн технологиясы

арқылы қауіпсіздік деңгейі артып, алаяқтық пен заңсыз транзакциялардың алдын алу мүмкіндігі пайда болды. Блокчейн транзакцияларының ашықтығы мен өзгертілмейтіндігі клиенттердің сенімін арттырады және қаржы нарығындағы тұрақтылықты қамтамасыз етеді.

Киберқауіпсіздік мәселелері қаржы секторында маңызды рөл атқарады. Цифрлық трансформацияның басты талаптарының бірі — деректердің қорғалуы. 2023 жылдың басында киберқауіпсіздікке қатысты инциденттердің саны 15%-ға азайған, бұл Қазақстан Үкіметінің бірнеше заңнамалық өзгерістер енгізіп, цифрлық қауіпсіздік шараларын күшейту нәтижесі болып табылады. Аталған өзгерістердің қатарында ақпараттық қауіпсіздікті қорғау үшін жаңа стандарттар мен ережелер енгізу, киберқауіпсіздік саласындағы мамандардың білімін арттыру, сондай-ақ, ақпараттық жүйелердің қорғалуын қамтамасыз ететін мемлекеттік бағдарламаларды жүзеге асыру бар.

Қаржы нарығын реттеу цифрлық трансформацияның тағы бір маңызды аспектісі болып табылады. Қазақстанда цифрлық экономиканың қажеттіліктеріне сай келетін нормативтік-құқықтық базаны құруға бағытталған бірнеше заңнамалар қабылданды. Мысалы, "Ақша төлемдері мен аударымдары туралы" Заңы және "Қаржы технологияларын реттеу" бастамалары қаржы нарығының тиімділігін арттыруға бағытталған. 2023 жылы Қазақстанның қаржы нарығын реттеу және дамыту агенттігі 40-тан астам жаңа нормативтік актілер қабылдады, бұл өзгерістер қаржылық институттардың инновациялық технологияларды қабылдауына, клиенттерге ұсынылатын қызметтердің сапасын жақсартуға және жалпы қаржы нарығының бәсекеге қабілеттілігін арттыруға бағытталған [5].

Бұл заңнамалық актілер, сонымен қатар, стартаптардың дамуын ынталандырып, оларды қаржыландыру үшін жаңа мүмкіндіктерді ашты. Мысалы, FinTech стартаптары үшін арнайы бағдарламалар мен гранттар енгізілді, бұл оларды нарыққа жылдам шығуға, инновациялық шешімдерді әзірлеуге және нарықта өз орнын табуға септігін тигізді. Нәтижесінде, Қазақстанның қаржы нарығы әлемдік стандарттарға сай бола отырып, инвесторлар мен клиенттер үшін тартымды алаңға айналуда.

Бұдан басқа, қабылданған заңдар мен нормативтік актілер киберқауіпсіздік, ақпараттық технологиялар мен деректерді қорғау мәселелеріне де назар аударады, бұл еліміздің цифрлық экономикасының тұрақты дамуын қамтамасыз етеді. Осылайша, цифрлық трансформацияның құқықтық негізі еліміздің қаржы жүйесін әрі қарай дамытуда және әлемдік нарықта бәсекеге қабілеттілікті арттыруда маңызды рөл атқарады.

Цифрлық теңге — бұл Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкінің цифрлық валютасын іске асыру жобасы, ол 2020 жылы басталды. Цифрлық теңгенің негізгі мақсаты — қаржы жүйесінің цифрландыруын және заманауи технологияларды енгізуді қамтамасыз ету. Цифрлық теңге, дәстүрлі теңгеден айырмашылығы, тек электронды форматта ғана бар, бұл оны тез әрі тиімді түрде төлемдер жасауға, транзакцияларды жүргізуге, сондай-ақ қаржылық қызметтердің қауіпсіздігін арттыруға мүмкіндік береді.

Цифрлық теңгенің ерекшелігі, ол блокчейн технологиясы негізінде жұмыс істейді, бұл жүйенің қауіпсіздігін, ашықтығын және операциялардың жылдамдығын арттырады. Блокчейн технологиясы транзакциялардың қауіпсіздігін қамтамасыз етеді, себебі әрбір транзакция криптографиялық кодтау арқылы шифрланады, бұл алаяқтық пен заңсыз әрекеттердің алдын алуға көмектеседі. Цифрлық теңге тек ел ішінде ғана емес, халықаралық транзакцияларда да пайдалануға мүмкіндік береді, бұл Қазақстанның қаржы нарығының интеграциясын нығайтуға мүмкіндік береді.

Цифрлық теңгені енгізудің экономикалық әсері зор. Ол халықтың қаржылық қызметтерге қолжетімділігін арттыруға, банктік қызметтерді автоматтандыруға және қаржылық инклюзияны қамтамасыз етуге мүмкіндік береді. Цифрлық теңгенің көмегімен ауылдық жерлерде тұратын тұрғындарға, әсіресе, банктерге қол жеткізудің қиындығы бар адамдарға қаржылық қызметтерді алу оңай болады.

Цифрлық теңге, сондай-ақ, ақша айналымын бақылауды жеңілдетеді, өйткені барлық транзакциялар автоматты түрде тіркеледі. Бұл мемлекетке салықтық және қаржылық бақылауды жақсартуға, экономиканың көлеңкелі секторын азайтуға мүмкіндік береді. Цифрлық теңгенің іске асырылуы Қазақстанда қаржы технологияларының дамуын жеделдетуге және халықаралық стандарттарға сай қаржы жүйесін құруға жол ашады.

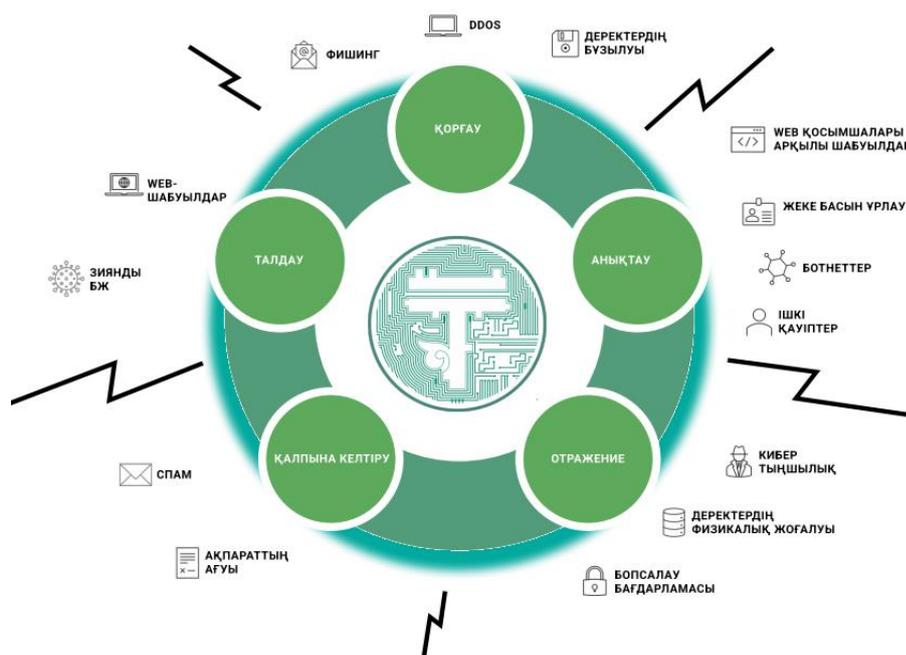
2022 жылы Қазақстанның Ұлттық Банкі цифрлық теңгені енгізу бойынша эксперименттер жүргізді. Бұл эксперименттер барысында цифрлық теңгені пайдалану арқылы 100 000-нан астам транзакция жүзеге асырылды. Бұл, әсіресе, COVID-19 пандемиясы кезінде, электрондық төлемдердің қажеттілігі мен танымалдылығының артуымен байланысты болды. Цифрлық теңгенің іске асырылуы қаржы жүйесінде жаңа технологиялардың, атап айтқанда, блокчейн мен киберқауіпсіздік шешімдерінің қолданылуын ынталандырады [6].

Жоспарланған сценарийлерді, транзакциялардың күтілетін көлемін және инфрақұрылымға қойылатын талаптарды ескере отырып, ақпараттық

қауіпсіздікті (бұдан әрі – АҚ) қамтамасыз етудің мынадай міндеттері кілт ретінде таңдалды.

- Транзакциялардың қауіпсіздігін қамтамасыз ету;
- Қолданбалар мен контейнерлік бейнелердегі осалдықтарды анықтауды қамтамасыз ету;
- Үздік тәжірибелерге сәйкес ЦТ платформасының кодын қауіпсіз әзірлеуді қамтамасыз ету;
- Әзірлеушілер кепілге қоймаған бастапқы кодты орындау тармақтары арқылы жүйені рұқсатсыз пайдалану мүмкіндігін азайту;
- ЦТ платформасында өңделетін ақпаратты рұқсатсыз өзгертудің және/немесе жоюдың алдын алу;
- Қауіпсіздік құралдарын CI/CD процесіне ендіру;
- Ақпаратты криптографиялық қорғауды қамтамасыз ету.

Жүргізілген жұмыстардың қорытындысы бойынша тәуекелдер жіктемесі мен митигациялық шаралары бар қауіптердің жан-жақты моделі дайындалды.



Сурет-1 Цифрлық теңге платформасының негізгі қауіпсіздік қатерлерін талдау

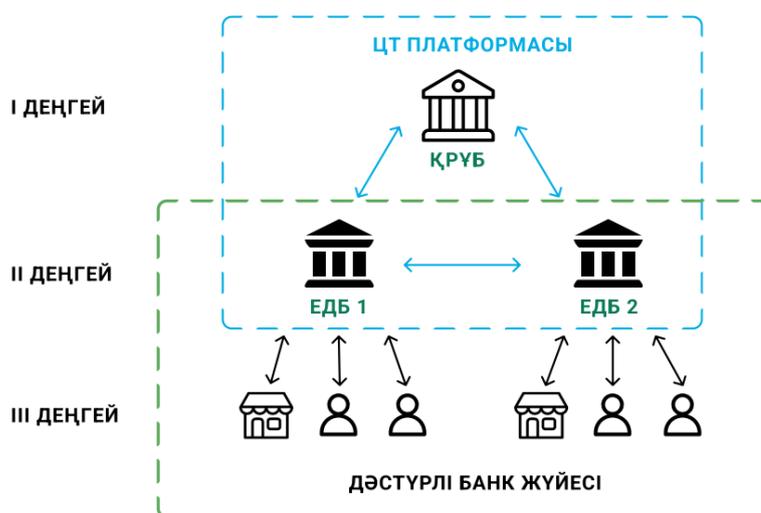
Ескерту – дереккөзі «Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің Ұлттық төлем корпорациясы» Акционерлік Қоғамының Цифрлық теңге бірінші кезеңді іске асыру нәтижелері бойынша есебінен [7].

Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі мен Қазақстанның Ұлттық төлем корпорациясы «Цифровой тенге: результаты реализации первой фазы» атты цифрлық валютаны енгізудің бірінші кезеңінің қорытындысы туралы баяндаманың жарияланғанын хабарлайды. Қорытынды есеп «Цифровой тенге» жобасының ағымдағы жағдайы мен 2023 жылғы жұмыстар барысында алынған өндірістік және эксперименталды

контурдың нәтижелері туралы ақпаратты ұсынады. Сонымен қатар, бұл құжат 2024 және 2025 жылдарға арналған іске асыру жоспарларын да сипаттайды.

2023 жылғы 15 қарашада цифрлық теңгенің платформасын енгізудің алғашқы кезеңі өндірістік контур аясында іске қосылды. Банктердің қатысушы клиенттері арасында цифрлық теңгемен төлемдер мен аударымдар қолжетімді болды. Сонымен қатар, Алматы қаласының әкімдігі мен «Казпочта» акционерлік қоғамымен бірлесіп, мектептерде тегін тамақтану үшін «цифрлық ваучерлер» пилоттық жобасы басталды. Visa және Mastercard-пен, сондай-ақ 4 банкпен (Халық Банкі, Altyn Bank, БанкЦентрКредит, Евразиялық банк) бірге цифрлық теңгемен цифрлық шотқа байланған цифрлық банктік карталар шығарылды – бұл азаматтарға цифрлық теңгемен дүние жүзінің кез келген жерінде ақша жұмсауға, қолма-қол ақша алуға және операциялар жүргізуге мүмкіндік береді, олар банктік инфрақұрылым аясында таныс пайдаланушы жолында жүзеге асырылады. Эксперименталды контурда нарық қатысушыларының 2022 жылғы Digital Tenge Ideathon идеялар байқауында жеңіске жеткен идеяларын апробациялау, сондай-ақ трансшекаралық төлемдерді тестілеу, цифрлық теңгемен қамтамасыз етілген стейблкоиндерді шығару және бағалы қағаздарды токенизациялау жұмыстары жүргізілді.

Цифрлық теңге платформасы екі деңгейлі модельге (2-сурет) сәйкес жүзеге асырылады, онда ОБ (бірінші деңгей) ОБЦВ платформасының дизайны мен негізгі функционалын әзірлейді, ал ЕДБ (екінші деңгей) ОБЦВ платформасына қосылуды және ЖТ мен ЗТ сервисін ұсынуды жүзеге асырады.



Сурет 2– ЦТ платформасының екі деңгейлі моделі

Ескерту – дереккөзі «Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің Ұлттық төлем корпорациясы» Акционерлік Қоғамының Цифрлық теңге бірінші кезеңді іске асыру нәтижелері бойынша есебінен [7].

Мұндай архитектура ЦТ – ҚРҰБ және ЕДБ платформасының қатысушылары, сондай-ақ ЗТ және ЖТ пайдаланушылары арасында тиімді өзара іс-қимылды жүзеге асыруға мүмкіндік береді. ЕДБ ЦТ платформасына АРІ арқылы қосылады және клиенттерге мобильді қосымшаларда пайдаланушы интерфейсін ұсынады, сол арқылы клиенттер ЦТ платформасында цифрлық шоттар аша алады, ЦТ-ден/ЦТ-ге айырбастауды жүзеге асыра алады және ЦТ операцияларын жүргізе алады. Сондай-ақ, ЦТ платформасымен ҚРҰБ қызметкерлері операциялық бақылауды жүзеге асыру және есептілікті алу үшін өзара іс-қимыл жасай алады.

2024 жылы нарық қатысушыларымен бірге іске қосылған жүйелер мен жобаларды ауқымды түрде енгізу жоспарлануда. Ұлттық цифрлық валютаны енгізудің екінші кезеңі аясында жаңа нарық қатысушыларын қосу, Интернетке қосылусыз есеп айырысуларды жүзеге асыру, мемлекеттік есеп айырысулардың тиімділігін арттыру үшін смарт-контракттарды қолдану және инновациялық қызметтер құру жоспарлануда.

Ұлттық Банк цифрлық теңгені 2025 жылдың соңына дейін үш кезеңмен кезең-кезеңімен енгізуді жүзеге асыруда. Цифрлық теңгенің болашағы кең мүмкіндіктермен байланысты. Оны пайдалану арқылы, Қазақстан халықаралық деңгейде бәсекеге қабілеттілігін арттыруға, инвестицияларды тартуға және экономиканың өсуін қамтамасыз етуге мүмкіндік алады. Цифрлық теңге тек заманауи қаржы технологияларының енгізілуі ғана емес, сонымен қатар, мемлекеттің экономикалық саясатының тиімділігін арттырудың бір жолы болып табылады.

ҚОРЫТЫНДЫ

Қазақстанның қаржы нарығында цифрлық трансформация процесі қарқынды түрде жүріп жатыр, бұл елдің экономикалық дамуына және халықаралық бәсекеге қабілеттілігінің артуына елеулі ықпал етеді. Цифрлық банкингтің, FinTech компанияларының, блокчейн технологияларының және цифрлық теңгенің енгізілуі қаржылық қызметтердің қолжетімділігін, тиімділігін және қауіпсіздігін арттыруға бағытталған.

Цифрлық банкинг клиенттерге ыңғайлы жағдайлар жасауда, банктердің операциялық шығындарын төмендетуде және халыққа қызмет көрсету уақытын қысқартуда айтарлықтай жетістіктерге жетті. FinTech компаниялары инновациялық шешімдер ұсынып, жылдамдық пен икемділікке негізделген қызметтерді дамытуда маңызды рөл атқарады. Қазақстанда 500-ден астам FinTech стартаптарының пайда болуы, сондай-ақ, P2P несие беру платформалары арқылы несие берудің артуы цифрлық қызметтердің кеңеюіне ықпал етеді. Блокчейн технологиялары мен

киберқауіпсіздік шаралары қаржы секторындағы транзакциялардың қауіпсіздігін қамтамасыз етеді. Цифрлық теңгенің енгізілуі мемлекеттік қаржы жүйесін жаңғыртуға, экономиканың көлеңкелі секторын қысқартуға, сондай-ақ, халықаралық деңгейде Қазақстанның қаржы нарығын интеграциялауға мүмкіндік береді.

Жалпы, Қазақстанның қаржы нарығының цифрлық трансформациясы елдің экономикалық өсімін, халықтың қаржылық инклюзиясын және бәсекеге қабілеттілігін арттыру үшін жаңа мүмкіндіктер ашады. Цифрлық теңге, FinTech және блокчейн сияқты инновациялар еліміздің қаржылық эकोжүйесінің заманауи талаптарға сай болуын қамтамасыз етіп, болашақта жаңа инновациялық шешімдерді енгізуге негіз болады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі ресми сайты – <https://nationalbank.kz>
2. Kaspi.kz ресми сайты <https://kaspi.kz>
3. Halyk Bank ресми сайты <https://halykbank.kz>
4. Chocofamily ресми сайты <https://chocofamily.kz>
5. Қазақстан Республикасының "Ақша төлемдері мен аударымдары туралы" Заңы <https://adilet.zan.kz>
6. Қазақстанның қаржы нарығын реттеу және дамыту агенттігі ресми сайты <https://finreg.kz>
7. «Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің Ұлттық төлем корпорациясы» Акционерлік Қоғамының «Цифрлық теңге бірінші кезеңді іске асыру нәтижелері бойынша есебі». <https://npck.kz/>

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ И ИННОВАЦИИ: НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЕГО БУДУЩЕЕ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ КАЗАХСТАНА

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления и новые тенденции цифровой трансформации на финансовом рынке Казахстана. Цифровой банкинг, финтех-стартапы и развитие технологий блокчейна оказывают положительное влияние на финансовые услуги. Также в статье рассматривается влияние цифровизации на финансовый рынок и возможные преимущества инновационных решений в этой сфере в будущем. Результаты исследования показывают, что финансовый рынок Казахстана нацелен на повышение конкурентоспособности и укрепление своих позиций на международном уровне. В данной статье рассматривается, как цифровая трансформация и инновации произошли на финансовом рынке Казахстана. В статье рассматривается развитие цифровых банковских услуг, рост финтех-стартапов и влияние блокчейн-технологий на финансовый сектор.

Ключевые слова: цифровая трансформация, цифровой банкинг, финтех, блокчейн, финансовый рынок, финансовая инклюзивность, кибербезопасность.

DIGITAL TRANSFORMATION AND INNOVATION: NEW TRENDS AND ITS FUTURE IN THE FINANCIAL MARKET OF KAZAKHSTAN

Abstract. The article discusses the main directions and new trends of digital transformation in the financial market of Kazakhstan. Digital banking, fintech startups and the development of blockchain technologies have a positive impact on financial services. The article also discusses the impact of digitalization on the financial market and the possible benefits of innovative solutions in this area in the future. The results of the study show that the financial market of Kazakhstan is aimed at increasing competitiveness and strengthening its position at the international level. This article discusses how digital transformation and innovation have occurred in the financial market of Kazakhstan. The article discusses the development of digital banking services, the growth of fintech startups and the impact of blockchain technologies on the financial sector.

Keywords: digital transformation, digital banking, fintech, blockchain, financial market, financial inclusion, cybersecurity.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ И НЕГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ТРУДОУСТРОЙСТВА ЛИЦ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ В США

Окутаева С.Т.

PhD, ассоциированный профессор
Международный университет Астана
e-mail: saulesha_okutaeva@mail.ru

Аннотация. Данное исследование представляет собой комплексный анализ вопросов трудоустройства лиц с инвалидностью и социально уязвимых категорий в США. В работе рассматриваются исторические аспекты развития правовой базы, такие как Закон об американцах с инвалидностью (ADA), а также современные законодательные инициативы, направленные на защиту прав и обеспечение равного доступа к трудовым возможностям. Особое внимание уделено текущим проблемам и вызовам, включая стигматизацию и дискриминацию, с которыми сталкиваются эти категории работников на рынке труда. В исследовании также проанализированы успешные стратегии и программы, направленные на преодоление этих барьеров, такие как адаптация рабочих мест и программы профессионального обучения. Авторы подчеркивают важность дальнейшего совершенствования инклюзивной политики, которая способствует созданию более равных условий для всех работников, независимо от их физических возможностей.

Ключевые слова: лица с инвалидностью, занятость, безработица, опыт США, трудоустройство лиц с инвалидностью

ВВЕДЕНИЕ

Дискриминация по признаку инвалидности продолжает оставаться значимой проблемой, существенно ограничивающей доступ людей с инвалидностью к рабочим местам и карьерным возможностям. В результате проведенного исследования среди данной категории населения были выявлены ключевые барьеры, среди которых — неверные представления работодателей о возможностях людей с инвалидностью. Существует ошибочное мнение, что такие сотрудники менее продуктивны или неспособны к выполнению определенных задач. Дополнительно работодатели часто испытывают опасения по поводу потенциальных расходов, связанных с адаптацией рабочего пространства и предоставлением специальных условий. Отсутствие должного понимания потребностей и способностей лиц с инвалидностью также препятствует эффективному набору сотрудников и объективной оценке их квалификаций.

Лица с инвалидностью сталкиваются с серьезными проблемами доступа к рабочим местам из-за физической недоступности инфраструктуры, включая здания, транспортные средства и другие объекты. Например, отсутствие пандусов, лифтов и доступных туалетов создает архитектурные барьеры, которые делают невозможным посещение определенных рабочих помещений. Также недостаточная доступность транспорта, такого как автобусы и поезда, не оборудованные для людей с ограниченными возможностями, значительно ограничивает их мобильность и возможность добраться до работы.

Еще одна серьезная преграда — это нехватка информации в доступных форматах, таких как субтитры для видео или аудиоописания для изображений, что препятствует получению необходимой информации о вакансиях. Подготовка лиц с инвалидностью к труду должна не только упростить процесс трудоустройства, но и способствовать формированию интереса к работе, что позволит в дальнейшем достичь успехов в профессиональной сфере [1].

Трудоустройство лиц с инвалидностью приносит значительные экономические и социальные выгоды как для самих работников, так и для общества в целом. Во-первых, это способствует улучшению уровня жизни людей с инвалидностью за счёт их финансовой независимости. Во-вторых, трудоустройство помогает сокращать государственные расходы на социальные пособия и программы поддержки, что способствует повышению эффективности бюджетных средств.

Более того, вовлечение людей с инвалидностью в трудовой процесс повышает общую производительность труда и приносит дополнительные прибыли предприятиям. С социальной точки зрения, трудоустройство способствует интеграции лиц с инвалидностью в общество, что ведёт к снижению уровня дискриминации и повышению толерантности. Этот процесс также помогает укрепить социальные связи, позволяя людям с инвалидностью чувствовать себя полноценными членами общества. Важно отметить, что их участие в рабочей жизни способствует повышению осведомлённости общества о потребностях и возможностях людей с инвалидностью [2].

Опыт США, где проблема трудоустройства лиц с инвалидностью решена по сравнению с Казахстаном на более высоком уровне, станет полезным для исследований в этой области.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ.

Законодательство Соединенных Штатов уже несколько десятилетий предусматривает разнообразные меры для социальной интеграции и поддержки людей с ограниченными возможностями. Показательным в

этом смысле стало решение Верховного суда в 1999 году. Суть в том, что государство обязано создавать все условия для проживания инвалидов в своих домах в обычной городской среде, а не в специальных пансионатах.

Существует множество государственных, коммерческих и благотворительных программ по оказанию регулярной бытовой или медицинской помощи на дому. Многие меры касаются трудоустройства, поскольку люди с ограниченными возможностями зачастую сталкивались с дискриминацией в этом плане. Законы запрещают отказывать в приеме на работу тем инвалидам, которые способны в полной мере выполнять служебные обязанности. Они также ограничивают перечень вопросов о заболевании претендента, которые кадровик может задавать на собеседовании.

Другое положение обязывает компанию, желающую получать контракты от федерального правительства на сумму свыше 50 тысяч долларов, выделять в своем штате по меньшей мере 7 процентов вакансий под сотрудников-инвалидов, а также создавать соответствующие условия на рабочем месте.

В США действуют несколько законов, защищающих права ЛСИ на трудоустройство, таких как Americans with Disabilities Act (ADA) и Rehabilitation Act of 1973. Например, Закон «Americans with Disabilities Act» требует от работодателей предоставления разумных приспособлений для ЛСИ и запрещает дискриминацию по признаку инвалидности. Закон «Rehabilitation Act of 1973» требует от федеральных работодателей и подрядчиков соблюдения принципов равных возможностей и разумных приспособлений.

В США существует ряд государственных программ, которые направлены на содействие трудоустройству лиц с инвалидностью. Приведем некоторые из них.

1. Программа содействия трудоустройству лиц с инвалидностью (*Vocational Rehabilitation program*) предоставляет широкий спектр услуг, включая профессиональную подготовку, поиск работы, адаптацию рабочих мест и поддержку на рабочем месте.

2. Программа социальной помощи (*Temporary Assistance for Needy Families, TANF*) предоставляет финансовую помощь нуждающимся семьям и содержит положения о программах трудовой подготовки и поиска работы.

3. Программа трудовой подготовки (*Workforce Investment Act*) предоставляет средства для оплаты профессиональной подготовки, поиска работы и других услуг, направленных на повышение квалификации и трудоустройства населения, включая лиц с инвалидностью.

4. Программа трудоустройства и профессионального обучения *Ticket to Work* — это федеральная программа, предоставляемая Управлением социального обеспечения (SSA). Она предназначена для помощи людям с инвалидностью в поиске и удержании работы. Рабочие агенты и услуги. Помощь в поиске работы, карьерное консультирование и обучение. Финансовая поддержка. Оплата услуг профессиональных консультантов и тренеров по работе. В рамках данной программы предоставляется стимулирование работодателям, нанимающим социально-уязвимые слои населения, таких как налоговые льготы [3].

Наконец, предусмотрены программы финансовой поддержки и субсидий на медицинскую помощь для тех лиц с инвалидностью, которые не могут зарабатывать самостоятельно, сегодня таких свыше 10 миллионов. Средний размер выплаты - около 1100-1200 долларов ежемесячно. В общей сложности программы финансовой поддержки лиц с инвалидностью обходятся правительству примерно в 150 миллиардов долларов в год, составляя около 20 процентов бюджета Управления социального страхования США.

В США социально уязвимые категории могут получать несколько видов пособий и финансовой помощи в зависимости от их потребностей, уровня инвалидности и других факторов. Так, например, в Соединенных Штатах есть программа, предоставляемая Управлением социального обеспечения (Social Security Administration, SSA) - социальное пособие по инвалидности (Social Security Disability Insurance, SSDI). Эта программа предназначена для лиц, которые не могут работать из-за долговременной инвалидности. Для получения SSDI требуется, чтобы инвалидность была достаточно серьезной и продолжительной. Размер выплаты зависит от заработка за всю трудовую жизнь и от уплаченных взносов в социальное обеспечение. Средний размер пособия на 2024 год составляет примерно \$1,500 в месяц, но может варьироваться.

Кроме того, есть пособие по инвалидности для малообеспеченных (Supplemental Security Income, SSI) — программа для людей с низким доходом и ограниченными финансовыми ресурсами, которые имеют инвалидность. Она предназначена для тех, кто не имеет достаточного трудового стажа для получения SSDI. Заявители должны иметь низкий доход и активы. Установлены строгие лимиты на доход и активы, чтобы претендовать на SSI. На 2024 год максимальная месячная выплата SSI составляет около \$914 для одного человека и \$1,371 для пары, но точная сумма может варьироваться в зависимости от штата и дополнительных факторов.

Помимо государственных организаций в США частные компании и общественные организации также иницируют помощь лицам с инвалидностью, они реализуют программы и инициативы, направленные на содействие трудоустройству СУСН. Так, например, компания Microsoft создала программу «Disability Inclusion», которая направлена на обеспечение равных возможностей для всех сотрудников, включая лиц с инвалидностью. Кроме того, существуют специальные программы обучения и переподготовки для лиц с инвалидностью, которые помогают им получить необходимые навыки и знания для успешного трудоустройства [4].

Проведенные исследования в США показали, что в Штатах реализуются эффективные стратегии и практики, направленные на вовлечение лиц с инвалидностью на рынок труда. Определив основные барьеры, препятствующие трудоустройству людей из данной категории, таких как отсутствие доступной среды, предвзятое отношение работодателей, их страхи по отношению к сложностям работы с лицами с инвалидностью, государство предприняло эффективные меры по решению данного вопроса.

Так, например, решился вопрос с доступной средой. Для создания доступных рабочих мест в США учитывают физические и информационные нужды лиц с инвалидностью. Здесь обеспечена доступность рабочих мест для лиц с ограниченными возможностями движения, зрения, слуха и других особенностей. А также предоставляются специальные услуги, например, переводчиков жестов, субтитры к видео, аудиоописания к изображениям.

Органы власти всех уровней обязаны обеспечивать лицам с инвалидностью равный доступ к своим услугам, в том числе касающимся здравоохранения, образования, транспорта, досуга и прочего. Здания, где оказывают эти услуги, как, например, школы или общественные туалеты, оборудованы пандусами и прочими приспособлениями для колясочников, а лифты - специальными кнопками с рельефным шрифтом. Хорошо приспособлена для инвалидов городская инфраструктура. Специальные съезды с тротуаров — это стандарт. Городские автобусы оснащены платформами для посадки колясочников, а на станциях метро установлены лифты для перемещения с городской улицы на станцию. Широко распространен специальный социальный транспорт «Паратранзит» для тех, кто в силу инвалидности и индивидуальных особенностей не может пользоваться городским транспортом.

Аналогичные условия для людей с ограниченными возможностями считаются стандартом и для большинства общественных заведений

частного сектора, включая гостиницы, рестораны, стадионы, супермаркеты, театры. Законодательство обязывает операторов связи круглосуточно обеспечивать поддержку специальных коммуникационных линий и устройств для пользователей с ограниченными речью и слухом.

В США большую роль уделяют программам профессиональной подготовки и переподготовки для повышения квалификации и конкурентоспособности лиц с инвалидностью. Здесь разрабатываются специальные программы профессиональной подготовки, учитывающие особенности инвалидности и потребности рынка труда. А также предоставляют финансовую поддержку лицам с инвалидностью для оплаты обучения, переезда, адаптации рабочего места и других необходимых услуг. По всей стране созданы специализированные центры профессиональной реабилитации, где лица с инвалидностью получают необходимые навыки и знания для трудоустройства [5].

На рисунке 1 представлена схема сети организаций в США, занимающихся поддержкой лиц с инвалидностью, не только в поиске работы, но и в поддержании качества жизни.



Рисунок 1 – Организации США, поддерживающие трудоустройство лиц с инвалидностью

*составлено автором на основании [5]

Independent Living Centers — это некоммерческие организации, играющие ключевую роль в жизни людей с инвалидностью в США. Они предоставляют широкий спектр услуг, направленных на повышение

независимости и качества жизни ЛСИ, помогая им преодолеть барьеры и интегрироваться в общество. Independent Living Centers — это центры независимой жизни, которые управляются людьми с инвалидностью и ориентированы на их потребности. Они основаны на философии "самостоятельной жизни", которая предполагает, что люди с инвалидностью имеют право на самостоятельное принятие решений и контроль над собственной жизнью.

Partners for Youth with Disabilities (PYD) — это некоммерческая организация в США, которая создает инклюзивное и доступное будущее для молодых людей с инвалидностью. Partners for Youth with Disabilities фокусируется на предоставлении услуг и программ, которые помогают молодым людям с инвалидностью раскрыть свой потенциал, получить образование, найти работу и стать полноправными членами общества.

Миссия Partners for Youth with Disabilities заключается в том, чтобы создать для молодежи с инвалидностью возможности для достижения успеха в жизни, помогая им преодолеть барьеры и реализовать свои мечты.

Pride Industries — это социально ответственная компания в США, которая занимается производством и предоставлением услуг, одновременно являясь важной площадкой для трудоустройства людей с инвалидностью. Компания демонстрирует, что бизнес и социальная ответственность могут идти рука об руку, создавая рабочие места, помогающие людям с инвалидностью реализовать свой потенциал и стать полноправными членами общества.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Система поддержки социально уязвимых категорий в США — это сложный механизм с сильными и слабыми сторонами. Она предоставляет возможности для преодоления трудностей, но нуждается в постоянном совершенствовании для обеспечения справедливого и эффективного доступа к помощи для всех нуждающихся.

Опыт трудоустройства лиц с инвалидностью в США показывает, что успешная интеграция этой категории работников в трудовую деятельность требует комплексного подхода. Важными факторами являются законодательная поддержка, такие как Закон об американцах с инвалидностью (ADA), и программы по профессиональной подготовке и адаптации на рабочем месте. Однако, несмотря на существующие меры, до сих пор существуют значительные барьеры, в том числе стигматизация и недостаток доступных условий труда. Для дальнейшего улучшения ситуации необходимо продолжать развивать политику инклюзивного трудоустройства, предоставлять больше возможностей для обучения и

повышения квалификации лиц с инвалидностью. Поддержка работодателей и формирование инклюзивной корпоративной культуры также играют важную роль в создании равных условий на рынке труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Jans, L., Kaye, H. S., & Jones, E. C. (2012). *Getting hired: Successfully employed people with disabilities offer advice on disclosure, interviewing, and job search*. *Journal of Business and Psychology*, 25(3), 451-466. DOI: [10.1007/s10869-010-9177-x](https://doi.org/10.1007/s10869-010-9177-x)

2. Schur, L., Ameri, M., & Kruse, D. (2021). *Disability and the gig economy: Enhancing work for people with disabilities through inclusive gig platforms*. *Journal of Occupational Rehabilitation*, 31(4), 610-622. DOI: [10.1007/s10926-020-09955-8](https://doi.org/10.1007/s10926-020-09955-8)

3. Su, H., Wong, J., & Kudla, A. (2022). *Disability phenotypes and job accommodations utilization among people with physical disabilities*. *Journal of Occupational Rehabilitation*, 33(2), 352-361. DOI: [10.1007/s10926-021-10016-x](https://doi.org/10.1007/s10926-021-10016-x)

4. Blanck, P., Hyseni, F., & Altunkol Wise, F. (2021). *Diversity and inclusion in the legal profession: Exploring the role of workplace accommodations for lawyers with disabilities*. *Journal of Occupational Rehabilitation*, 31(1), 110-121. DOI: [10.1007/s10926-020-09928-z](https://doi.org/10.1007/s10926-020-09928-z)

5. Bronchetti, E. T., & McInerney, M. P. (2015). *What determines employer accommodation of injured workers? The influence of workers' compensation costs, state policies, and case characteristics*. *ILR Review*, 68(3), 558-583. DOI: 10.1177/0019793914564968

АҚШ - ТАҒЫ МҮГЕДЕКТЕРДІ МЕМЛЕКЕТТІК ЖӘНЕ ҮКІМЕТТІК ЕМЕС ЖҰМЫСПЕН ҚАМТУДЫ ҚОЛДАУ

Түйін. Бұл зерттеу мүгедектігі бар адамдарды және АҚШ-тағы әлеуметтік осал топтарды жұмысқа орналастыру мәселелерін кешенді талдау болып табылады. Жұмыста мүгедектігі бар американдықтар туралы Заң (ADA) сияқты құқықтық базаны дамытудың тарихи аспектілері, сондай-ақ құқықтарды қорғауға және еңбек мүмкіндіктеріне тең қол жеткізуге бағытталған заманауи заңнамалық бастамалар қарастырылады. Қазіргі проблемалар мен қиындықтарға, соның ішінде еңбек нарығында жұмысшылардың осы санаттары кездесетін стигматизация мен кемсітушілікке ерекше назар аударылады. Зерттеу сонымен қатар жұмыс орындарын бейімдеу және кәсіптік оқыту бағдарламалары сияқты осы кедергілерді жеңуге бағытталған табысты стратегиялар мен бағдарламаларды талдады. Авторлар физикалық мүмкіндіктеріне қарамастан барлық жұмысшылар үшін тең жағдай жасауға ықпал ететін инклюзивті саясатты одан әрі жетілдірудің маңыздылығын атап көрсетеді.

Кілт сөздер: мүгедектігі бар адамдар, жұмыспен қамту, жұмыссыздық, АҚШ тәжірибесі, мүгедектігі бар адамдарды жұмысқа орналастыру

STATE AND NON-STATE SUPPORT FOR THE EMPLOYMENT OF PERSONS WITH DISABILITIES IN THE UNITED STATES

Annotation. This study is a comprehensive analysis of employment issues for people with disabilities and socially vulnerable categories in the United States. The paper examines historical aspects of the development of the legal framework, such as the Americans with Disabilities Act (ADA), as well as modern legislative initiatives aimed at protecting rights and ensuring equal access to employment opportunities. Special attention is paid to the current problems and challenges, including stigmatization and discrimination, faced by these categories of workers in the labor market. The study also analyzes successful strategies and programs aimed at overcoming these barriers, such as job adaptation and vocational training programs. The authors emphasize the importance of further improving inclusive policies that promote more equal conditions for all workers, regardless of their physical abilities.

Keywords: persons with disabilities, employment, unemployment, US experience, employment of persons with disabilities

ОПТИМИЗАЦИЯ ИЗДЕЖЕК ОБРАЩЕНИЯ ТОРГОВО-ПОСРЕДНИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Нурсултанова К.Р.

магистр, старший преподаватель
Международный университет Астана
e-mail: nursultanova.k@mail.ru

Аннотация. Данное исследование заключается в том, что по мере развития экономики, остро встает вопрос рентабельности производства и реализации продукции в условиях ограниченной покупательской способности и экономических кризисов, как внутренних, так и внешних. Вследствие чего, оптимизация затрат на всех этапах производства и реализации является основной задачей как производителей, так и торгово-посреднических организаций.

Сбыт важен в связи с тем, что организация процессов сбыта через посредников или самого производителя в соответствии со всей совокупностью рыночных и производственных факторов концентрируется в результате маркетинговой деятельности предприятия. Реструктуризация системы продаж связана с большими организационными и психологическими трудностями.

Ключевые слова: услуги, оптимизации издержек обращения, торгово-посредническая деятельность.

ВВЕДЕНИЕ

Любая торговая организация с целью получения прибыли организует хозяйственную деятельность, оказывая услуги населению и обеспечивая потребителей качественными товарами. Для этого организация ведет свою деятельность только путем изучения объекта посредством маркетинговых исследований. Учет этой торговой деятельности организован по ряду требований. Сектор торговли не производит продукцию, производители обеспечивают потребителей товарами через розничную или оптовую торговлю [1].

Проблемы со сбытом продукции возникают у всех компаний в разное время. В условиях спада производства, сокращение роста денежных доходов и несвоевременное удержание доходов бюджета, приведут к снижению совокупного спроса на продукцию промышленности и усугубят кризис реализации импортных товаров в условиях конкуренции.

Движение товаров является не только источником затрат, но и создает будущее формирования спроса. Согласно западной литературе, высокий

уровень обслуживания при перемещении товаров будет играть важную роль в увеличении и поддержании числа потребителей в будущем [2].

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ.

В результате проведения исследования рассмотрены особенности и выявлены потенциальные направления оптимизации издержек обращения торгово-посреднических организаций, разработаны мероприятия по проведению оптимизации и рассчитан экономический эффект данных инициатив.

Объектом исследования явилось ТОО «Торговая фирма Falcon» (г. Астана), осуществляющее услуги оптово-розничной реализации товаров потребительского назначения.

Предметом исследования выступают меры оптимизации издержек обращения с целью максимизации рентабельности и повышения конкурентоспособности компании.

Издержки обращения - это выраженные в стоимостной форме затраты живого и овеществленного труда, обеспечивающие обращение товаров. Иначе говоря, это затраты материальных, денежных и трудовых ресурсов промышленных предприятий или предприятий торговли при доведении товаров от производителя до потребителя [3].

В соответствии с действующим законодательством выделяют две основные группы расходов торгового предприятия: расходы по реализации потребительских товаров (для торговых предприятий) и прочие расходы.

Издержки обращения включают различные по своему экономическому содержанию виды затрат:

- материальные расходы;
- расходы на оплату труда;
- отчисления на социальные мероприятия;
- амортизация основных средств;
- прочие затраты (налоги, сборы, затраты на командировки, оплата услуг связи и другие).

К издержкам обращения относят следующий виды затрат:

1. Транспортные расходы
2. Расходы на оплату труда
3. Отчисления на социальные нужды (единый социальный налог)
4. Расходы на аренду и содержание зданий, сооружений, оборудования и инвентаря
5. Амортизация основных средств
6. Расходы на ремонт основных средств
7. Расходы на топливо, газ, электроэнергию для производственных нужд
8. Расходы на хранение, подработку, подсортировку и упаковку товаров

9. Расходы на рекламу
10. Потери товаров и технологические отходы
11. Расходы на тару
12. Прочие расходы

Издержки учитываются, анализируются и планируются в абсолютном выражении (в денежных единицах) и в относительных величинах (уровень в процентах или коэффициенте к объёмному показателю деятельности) [4].

На издержки обращения оказывают влияние многочисленные факторы. Все эти факторы можно разделить на несколько групп:

1. факторы общеэкономического характера (рост товарооборота и изменение его структуры, увеличение производительности труда и т.д.);
2. экономико-организационные факторы (укрупнение торговых предприятий, введение новых наиболее рациональных способов торговли);
3. факторы, связанные с техническим прогрессом (совершенствование технологии и применение новейшей техники в отраслях, обслуживающих торговлю (транспорт, связь и т.д.), автоматизация фасовки, упаковки, а также отпуска товаров покупателям) [5].

Факторы, оказывающие влияние на издержки обращения можно разделить на:

1. объективные (не зависимые):
 - фактор цен (изменение цен изменит объем товарооборота, а, следовательно, и уровень издержек обращения, изменение тарифов на перевозки, процентов за кредит и т.д.)
 - равномерность завоза товаров;
 - выполнение поставщиками товаров договоров поставки и ряд других факторов внешнего характера.
2. субъективные (зависимые):
 - рациональное использование основных и оборотных средств предприятия;
 - соблюдение финансовой и кредитной дисциплины.

На абсолютную сумму и относительный уровень издержек обращения оказывают влияние различные факторы. Из них наиболее значимыми являются:

- изменение объема, состава и структуры товарооборота;
- изменение тарифов и ставок за услуги сторонних организаций;
- изменение уровня розничных цен, цен на материальные ресурсы;
- изменение времени и скорости товарного обращения;
- изменение состава и эффективности использования материально-технической базы;

- изменение производительности труда работников. Изменение розничных цен влияет, прежде всего, на изменение уровня издержек обращения. Изменение розничных цен на сумму затрат по некоторым статьям издержек обращения не оказывает влияния, но их уровень снижается с ростом цен.

Ускорение оборачиваемости товаров оказывает влияние на статьи издержек обращения, связанные с формированием и хранением товарных запасов. Так, ускорение оборачиваемости на 1 день, например, приведет к высвобождению средств в размере однодневного товарооборота, к сокращению на эту сумму потребности в кредите и вследствие этого к экономии затрат по оплате процентов за пользование займом [6].

Изменение производительности труда влияет на объем розничного товарооборота и через него - на уровень издержек обращения. Если при этом рост производительности труда опережает рост средней заработной платы, то обеспечивается относительная экономия по важнейшей статье «Расходы на оплату труда».

Объем товарооборота оказывает наибольшее влияние на издержки обращения торговой организации, так как переменные их виды прямо связаны с увеличением или снижением объема товарооборота. Рост объема товарооборота приводит к увеличению абсолютной суммы издержек обращения, однако уровень удельных затрат при этом снижается, так как сумма постоянных расходов остается неизменной.

К факторам, вызывающим рост издержек обращения относятся:

1. Снижение объема оборота розничной торговли;
2. Замедление товарооборачиваемости;
3. Повышение цен, ставок, окладов, тарифов;
4. Повышение качества торгового обслуживания, увеличение количества дополнительных услуг;
5. Снижение эффективности использования оборотных и основных фондов;
6. Рост технической оснащенности предприятий;
7. Уменьшение собственных оборотных средств и увеличение доли кредитов.

Затраты на коммерческую деятельность подразделяются по сферам деятельности (например, материально-техническое снабжение, сбыт). То есть, для торгово-посреднической организации целесообразно осуществлять контроль за затратами на стадиях как закупа товаров, так и на стадии их реализации.

Соответственно, можно утверждать, что рост товарооборота приводит к оптимизации издержек обращения за счет снижения постоянных издержек, к

которым относятся аренда складских помещений, затраты на электроэнергию, обслуживание подъездных путей и тд.

Таблица 1 – Динамика товарооборота ТОО «Торговая фирма Falcon»

Наименование	2022	2023	2024
Товарооборот, млн тенге	284,5	239,0	241,6
Чистая прибыль, млн тенге	37,6	22,0	23,8
Сумма издержек обращения, млн тенге	62,4	60,5	62,1
Отношение издержек обращения к обороту, %	22%	25%	26%
Отношение товарооборота к 1 тенге издержек обращения	4,6	4,0	3,9

Целью оптимизации затрат любой организации является увеличение эффективности работы, то есть повышение рентабельности.

Как следует из таблицы товарооборот ТОО составил в 2022 году 284,5 миллиона тенге, в 2023 – 239 миллионов, в 2024 году – 241,6 миллионов тенге. В 2023 году наблюдается резкое снижение товарооборота и чистой прибыли.

При этом динамика суммы издержек обращения незначительно коррелирует с объемом товарооборота.

Для правильности принятия управленческих решений требуется проанализировать показатели отношения издержек обращения к товарообороту. Наблюдается ежегодный рост этого показателя, что говорит о неэффективном управлении издержками обращения. Обратный этому показатель показывает сколько тенге товарооборота приходится на 1 тенге издержек обращения.

Из таблицы видно, что при росте товарооборота в 2024 году относительно 2023 года, данный показатель снизился, что еще раз свидетельствует о неэффективном управлении издержками.

Таблица 2 - Структура издержек обращения ТОО «Торговая фирма Falcon»

Наименование	2022 год	2023 год	2024 год
Сумма издержек обращения, млн тенге	62,4	60,5	62,1
1 Транспортные расходы	5,7	5,6	5,7
2 Расходы на оплату труда	16,5	16,0	16,4
3 Социальный налог и отчисления	4,2	4,1	4,2
4 Расходы на аренду и содержание зданий, сооружений, оборудования и инвентаря	17,5	16,9	17,4
5 Амортизация основных средств	2,3	2,2	2,2

6 Расходы на ремонт основных средств	0,9	0,9	0,9
7 Расходы на топливо, газ, электроэнергию для производственных нужд	3,7	3,6	3,7
8 Расходы на хранение, подработку, подсортировку и упаковку товаров	1,3	1,2	1,2
9 Расходы на рекламу	0,6	0,6	0,6
10 Потери товаров и технологические отходы	0,3	0,3	0,3
11 Расходы на тару	3,1	3,0	3,1
12 Прочие расходы	6,2	6,0	6,2

При детальном изучении структуры издержек обращения видно, что наибольшую долю в структуре издержек обращения занимают расходы на оплату труда и расходы на аренду и содержание зданий.

С целью оптимизации издержек было предложено переоборудование пустующего склада ТОО «Торговая фирма Falcon» для использования в качестве супермаркета-дискаунтера.

Преимущества реализации данного сценария:

- полный отказ от дублирования затрат на складирование. Функции торгового зала выполняет сам склад.

- снижение затрат на оплату труда продавцов, мерчендайзеров за счет высвобождения 30 человек.

- снижение затрат на организацию пространства торгового зала (стеллажи, освещение).

- снижение затрат на материальное снабжение, закуп товаров за счет отказа от дорогостоящей упаковки, что позволит поставщикам так же экономить на этих видах затрат.

Таблица 3 - Прогнозируемые суммы издержек обращения ТОО «Торговая фирма Falcon»

Наименование	2022 год	2023 год	2024 год	Прогноз
Сумма издержек обращения, млн тенге	62,4	60,5	62,1	52,2
1 Транспортные расходы	5,7	5,6	5,7	5,7
2 Расходы на оплату труда	16,5	16,0	16,4	13,5
3 Отчисления на социальные нужды (единый социальный налог)	4,2	4,1	4,2	3,4
4 Расходы на аренду и содержание	17,5	16,9	17,4	11,2

зданий, сооружений, оборудования и инвентаря				
5 Амортизация основных средств	2,3	2,2	2,2	2,2
6 Расходы на ремонт основных средств	0,9	0,9	0,9	0,9
7 Расходы на топливо, газ, электроэнергию для производственных нужд	3,7	3,6	3,7	3,7
8 Расходы на хранение, подработку, подсортировку и упаковку товаров	1,3	1,2	1,2	1,2
9 Расходы на рекламу	0,6	0,6	0,6	0,6
10 Потери товаров и технологические отходы	0,3	0,3	0,3	0,3
11 Расходы на тару	3,1	3,0	3,1	3,1
12 Прочие расходы	6,2	6,0	6,2	6,2

Экономический эффект от реализации данных мероприятий составит 10 миллионов тенге. Издержки обращения составят 52,2 миллиона тенге против 62,1 миллионов в базовом периоде.

Таблица 4 - Расчет относительных показателей по издержкам обращения

Наименование	2024 год	Прогноз
Товарооборот, млн.тенге	241,6	241,6
Сумма издержек обращения, млн. тенге	62,1	52,2
Отношение издержек обращения к обороту, %	26%	22%
Отношение товарооборота к 1 тенге издержек обращения	3,9	4,6

При реализации данного сценария и при сохранении товарооборота на уровне 2024 года, отношение издержек обращения к обороту снизится на 4% относительно показателей 2024 года и составит 22%. При этом отношение товарооборота к 1 тенге издержек обращения вырастет на 20% и составит 4,6 тенге, что означает, что каждый вложенный тенге издержек обращения генерирует 4,6 тенге товарооборота.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Следует отметить, что в результате проведенного исследования представляется возможным сформулировать основные выводы, которые заключаются в следующем: в современных экономических и геополитических условиях волатильности рынка потребительских товаров, нарушения цепочек

поставок, а также снижения покупательской способности населения снижение издержек обращения торгово-посреднических организаций позволяет сохранить позиции компании за счёт оптимизации расходов, роста товарооборота при сохранении приемлемых для населения цен, что непосредственно сказывается на экономике региона и обеспечении рынка товарами потребительского спроса.

ЛИТЕРАТУРА

1. American Economic Review // <https://www.aeaweb.org/journals/AER>
2. Journal "Modern Problems of Science and Education" // https://scholar.google.ru/citations?view_op=top_venues&hl=en&vq=ru
3. Булатова, З. Г. Бухгалтерский учет товаров, расчетов и финансовых результатов в торговых организациях: учеб.-метод. пособие [Текст] / З. Г. Булатова, М. А. Булатов. -2-е изд., перераб. и доп. -М.: Экзамен, 2020. -349 с.
4. Брагин, Л. А. Торговое дело: экономика, маркетинг, организация: Учебник. -2-е изд., перераб. и доп. [Текст] / Под общ. ред. Проф. Л. А. Брагина и проф. Т. П. Данько. -М.: ИНФРА-М, 2020. -560 с. С. 349.
5. Васекина, Е.А., Гавриков, Ф.А. Управление торговой оптовой организацией и оценка ее эффективности [Текст] / Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы. 2020. № 2 (9). С. 9-11.
6. Виноградова, М. В. Организация управления предприятием торговли: Учебное пособие [Текст] / М. В. Виноградова, З. И. Панина. — 7-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2020. — 448 с.

КӘСІПОРЫН МЫСАЛЫНДА САУДА-ДЕЛДАЛДЫҚ ҰЙЫМДАРДЫҢ АЙНАЛЫМ ШЫҒЫНДАРЫН ОҢТАЙЛАНДЫРУ

Түйін. Бұл зерттеу экономиканың дамуына қарай ішкі және сыртқы сатып алу қабілеті шектеулі және экономикалық дағдарыстар жағдайында өндірістің рентабельділігі мен өнімді сату мәселесі өткір болып отыр. Нәтижесінде өндіріс пен сатудың барлық кезеңдеріндегі шығындарды оңтайландыру өндірушілердің де, сауда-делдалдық ұйымдардың да негізгі міндеті болып табылады.

Сату делдалдар немесе өндірушінің өзі арқылы сату процестерін нарықтық және өндірістік факторлардың бүкіл жиынтығына сәйкес ұйымдастыру кәсіпорынның маркетингтік қызметі нәтижесінде шоғырланғандығына байланысты маңызды. Сату жүйесін қайта құру үлкен ұйымдастырушылық және психологиялық қиындықтармен байланысты.

Кілт сөздер: қызметтер, айналым шығындарын оңтайландыру, сауда-делдалдық қызмет.

OPTIMIZATION OF THE COSTS OF DEALING WITH TRADE AND
INTERMEDIARY ORGANIZATIONS ON THE EXAMPLE OF AN ENTERPRISE

Annotation. This study is based on the fact that as the economy develops, the issue of profitability of production and sale of products in conditions of limited purchasing power and economic crises, both internal and external, becomes acute. As a result, cost optimization at all stages of production and sales is the main task of both manufacturers and trade intermediary organizations.

Sales is important due to the fact that the organization of sales processes through intermediaries or the manufacturer itself, in accordance with the totality of market and production factors, is concentrated as a result of the marketing activities of the enterprise. The restructuring of the sales system is associated with great organizational and psychological difficulties.

Keywords: services, optimization of circulation costs, trade and intermediary activities

INTERNATIONAL EXPERIENCE OF TAX REGULATION AND ITS POTENTIAL FOR APPLICATION IN KAZAKHSTAN

Nurzhanova G.

Master of Economics, Senior Lecturer
Astana International University¹ Astana, Kazakhstan
gulislam@mail.ru

Annotation. The article considers international experience of tax regulation and its potential for application in Kazakhstan. It analyzes approaches to taxation in various countries, including developed and developing economies, in order to identify the most successful models that can be adapted to improve the tax system of Kazakhstan. Particular attention is paid to the analysis of tax strategies aimed at ensuring sustainable economic growth, increasing tax revenues and minimizing tax risks. The article emphasizes the importance of the indicator “average monthly wages” as the main factor of sustainable development of the country. Depending on the specific needs and objectives of the tax system, various tax regulations of foreign countries can be studied and adapted. In conclusion, conclusions are drawn about what aspects of international experience can contribute to the improvement of Kazakhstan's tax system.

Key words: tax policy, tax regulation, direct taxes, indirect taxes, average monthly wages, business environment.

INTRODUCTION

In the modern world, the tax system plays a key role in the economic development of a country. Proper taxation helps to stimulate economic growth, attract investment and create a favorable business climate. Therefore, the study of foreign experience of tax regulation is an important tool for improving the tax system in Kazakhstan [1].

In the development of the Tax Code of the Republic of Kazakhstan, valuable recommendations of foreign experts, who spoke out on several aspects, were taken into account. They emphasized the importance of determining reasonable tax rates, which should not be unnecessarily high in order not to hinder entrepreneurial activity and not to discourage taxpayers from the system. It was also recommended that the tax base should be broadened, special exemptions should be abolished and tax laws should be harmonized with other countries.

Simplification of the procedure for submission of tax returns was also highlighted as an important aspect to save time and resources for both the state and taxpayers. These recommendations were taken into account in the creation of a modern tax system of Kazakhstan, which will help the country to maximize its

economic potential for the benefit of all citizens and contribute to sustainable economic development in the future [2].

In the context of fierce tax competition in the world, Kazakhstan decided to significantly improve its tax system. On the one hand, a significant liberalization of taxes was carried out, the number and rates of major taxes were reduced, and tax procedures for taxpayers were simplified. These changes have made our tax system one of the most attractive in the world. On the other hand, Kazakhstan has expanded its tax jurisdiction with a foreign element.

The principles of taxation include both residents and non-residents, which allows to expand the tax base. Legislation is based on the principles of residency and territoriality, which is an effective mechanism for attracting foreign investment. Clarification of concepts and expansion of the list of revenues contributes to more effective control and collection of tax revenues.

To solve this problem, the Kazakhstani legislator clarified in article 189 of the Tax Code of the RK the concept of “tax residency”, significantly expanded in article 191 of the Tax Code of the RK the limits of the concept of “permanent establishment of a non-resident in Kazakhstan” and significantly added in article 192 of the Tax Code of the RK the list of income from sources in the RK [3].

THE MAIN PART

The creation of the tax system in the Republic of Kazakhstan is closely related to the analysis of the tax system of the United States of America. One of the brightest examples of successful tax regulation is the US tax system. The USA has a developed system of direct and indirect taxes, which provides stable budget revenues and promotes economic growth. The fundamental difference in the taxation of income and expenditures allows the effective use of taxes as an instrument of economic regulation.

In the USA, a special tax apparatus, which is part of the Ministry of Finance - the Internal Revenue Service - is responsible for collecting taxes and controlling their correctness. This service controls compliance with tax legislation, issues instructions on its application and collects taxes. In Kazakhstan, similar functions are performed by the Astana City Tax Committee, the Almaty City Tax Committee and other city and district tax committees.

There are three main methods of tax collection in the United States: declaration, withholding and assessment. The first two methods are also used in Kazakhstan. Estimated payments assume that companies pay taxes during the year at pre-estimated amounts, taking into account possible exemptions. In case of non-payment, penalties may be applied. It is important to note that the US has a three-tier tax system (federal, state and local taxes), while Kazakhstan has a two-tier system.

The differences between the tax systems of the two countries are due to differences in economic development. In the U.S., income taxation is used more frequently, while in Kazakhstan, expenditures are predominantly used. The study of foreign experience helped to form the modern tax system of Kazakhstan, but further improvement and development of the tax system lies in the hands of Kazakhstani specialists to ensure the economic well-being of the country. The fundamental difference in the taxation of income and expenditures allows the effective use of taxes as a tool to regulate the economy [4].

Various tax regulations of foreign countries can be studied and adapted in Kazakhstan depending on the specific needs and objectives of the tax system. Below are some examples of tax regulations that may be useful for application in Kazakhstan:

As mentioned earlier, the U.S. has a developed system of direct and indirect taxes, which provides stable revenues to the budget. Studying the principles of income and expense taxation in the U.S. can help optimize the tax base in Kazakhstan.

1. Switzerland is known for its low taxes for individuals and legal entities. Such an approach to taxation may be useful for attracting investment and business development in Kazakhstan.

In order to assess clearly what the state of economic development and tax regulation, it is enough to look at the indicator "average monthly salary" which is presented in Table 1.

Table 1 - Ranking of countries by level of average monthly wages

Countries	Average monthly salary, in USD. USD
Switzerland	6 605
Luxembourg	5 352
Singapore	4 896
USA	4 701
Qatar	4 125
Kazakhstan	585
Russia	571
Uzbekistan	363
Nigeria	108
Note - Compiled by the author based on the results of the study	

RESULTS AND DISCUSSION

Switzerland and Kazakhstan differ not only in the quality of life index, but also in many other indicators. For example, income level, quality of education,

economic development, infrastructure, unemployment rate and many others. Switzerland is known for its banking services, high level of medical care, high technology and quality living conditions [5].

While Kazakhstan is actively developing as a raw material exporting country, it has its own achievements and problems.

2. Germany has an effective system of enterprise taxation, which promotes the development of small and medium-sized businesses. Studying the mechanisms of enterprise taxation in Germany can help to improve the conditions for business development in Kazakhstan.

3. Singapore is known for its low corporate taxes and innovative tax incentives for companies. Studying Singapore's experience can help create favorable conditions for the development of the innovation sector in Kazakhstan.

Below is Table 2 ranking countries by average monthly net salary (after taxes).

Table 2 - Ranking of countries by average monthly net wages (after taxes)

Countries	Average monthly net salary (after taxes)
Switzerland	5 854,34
Luxembourg	4 110,25
Australia	4 097,48
Luxembourg	3 860,08
UAE	3 682,53
USA	3 623,11
Canada	3 550,49
Qatar	3 448,48
Denmark	3 407,87
Iceland	3 394,55
Russia	884,14
Ukraine	512,66
Armenia	420,68
Kazakhstan	414,29
Moldova	387,9
Belarus	363,76
Azerbaijan	323,44
Uzbekistan	277,73
Sri Lanka	140,48
Note - Compiled by the author based on the results of the study	

The highest salaries are received by citizens of Switzerland - 5,854.34 dollars. The top three leaders in terms of salaries also included Singapore - \$4,110.25 dollars and Australia - \$4,097.48 dollars. With such salaries Kazakhstan loses to most countries in the ranking, including India and Iraq - \$730.07 and \$569.47, respectively. Among the countries of the former Soviet Union, Kazakhstan's salaries were lower than in Armenia (\$420.68), Ukraine (\$512.66) and Russia (\$884.14).

CONCLUSIONS

It is important to take into account the specifics of Kazakhstan's economy, the needs of the business environment and tax policy objectives when selecting and adapting international practices.

The study of foreign experience also allows to identify best practices in the field of tax administration, control over tax payments and combating tax evasion. These aspects play an important role in building confidence in the tax system and ensuring its effective functioning.

Thus, the use of foreign experience of tax regulation can be a valuable source of knowledge for improving the tax system in Kazakhstan. At the same time, it is necessary to take into account the specifics of the country, its economic features and the needs of the business environment for successful adaptation of foreign practices to local conditions.

REFERENCES

1. Omarbakiyev L.A. Problems of the tax system of the Republic of Kazakhstan and ways to solve them in the framework of optimizing the tax mechanism. Bulletin of "Turan" University. 2020;(3):141-146. (In Russ.) <https://doi.org/10.46914/1562-2959-2020-1-3-141-146>
2. Dosmanbetova M.S., Khalitova M.M. Assessment of the effectiveness of the tax burden of the Republic of Kazakhstan. Economy: strategy and practice. 2020;15(4):123-138. (In Russ.)
3. Code of the Republic of Kazakhstan "On Taxes and Other Obligatory Payments to the Budget (Tax Code) of December 25, 2017 № 120-VI (with amendments and additions as of 01.01.2020).
4. Basnukaev, M.S. Foreign experience of tax regulation of socio-economic processes: opportunities for use in Russia / M.S. Basnukaev, I.Y.

Elzhurkaev // Financial Studies. - 2019. - № 2 (63). - С. 99-108.

5. Antonova, O.V. Tax systems of foreign countries: textbook for universities / O.V. Antonova. - Khabarovsk: RIC KH

САЛЫҚТЫҚ РЕТТЕУДІҢ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ТӘЖІРИБЕСІ ЖӘНЕ ОНЫҢ ҚАЗАҚСТАНДА ҚОЛДАНУ ҮШІН ӘЛЕУЕТІ

Түйін. Мақалада салықтық реттеудің халықаралық тәжірибесі және оның Қазақстанда қолдану әлеуеті қарастырылады. Қазақстанның салық жүйесін жақсартуға бейімделуі мүмкін неғұрлым табысты модельдерді анықтау мақсатында әр түрлі елдерде, соның ішінде дамыған және дамушы экономикаларда салық салу тәсілдері талданады. Мақалада тұрақты экономикалық өсуді қамтамасыз етуге, салық түсімдерін арттыруға және салық тәуекелдерін азайтуға бағытталған салық стратегияларын талдауға ерекше назар аударылған. Мақалада елдің тұрақты дамуының негізгі факторы ретінде «орташа айлық жалақы» көрсеткішінің маңыздылығы көрсетілген. Салық жүйесінің нақты қажеттіліктері мен мақсаттарына байланысты шет елдердің әртүрлі салық реттеулерін зерттеуге және бейімдеуге болады. Қорытындыда халықаралық тәжірибенің қандай аспектілері қазақстандық салық жүйесін жақсартуға ықпал ететіні туралы қорытындылар жасалған.

Кілт сөздер: салық саясаты, салықтық реттеу, тікелей салықтар, жанама салықтар, орташа айлық жалақы, кәсіпкерлік орта.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ЕГО ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ ПРИМЕНЕНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

Аннотация. В статье рассматривается международный опыт налогового регулирования и его потенциал для применения в Казахстане. Анализируется подходы к налогообложению в различных странах, включая развитые и развивающиеся экономики, с целью выявления наиболее успешных моделей, которые могут быть адаптированы для улучшения налоговой системы Казахстана. Особое внимание уделяется анализу налоговых стратегий, направленных на обеспечение устойчивого экономического роста, повышение налоговых поступлений и минимизацию налоговых рисков. В статье подчеркивается значимость показателя «среднемесячная заработная плата» как

основной фактор устойчивого развития страны. В зависимости от конкретных потребностей и целей налоговой системы можно изучить и адаптировать различные налоговые регулирования зарубежных стран. В заключении делаются выводы о том, какие аспекты международного опыта могут способствовать улучшению казахстанской налоговой системы.

Ключевые слова: налоговая политика, налоговое регулирование, прямые налоги, косвенные налоги, среднемесячная заработная плата, бизнес-среда.

КРАТКИЙ АНАЛИЗ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ГОСУДАРСТВ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ И БЛИЖНЕГО ВОСТОКА

Баймухамбетов Т.Г.

Магистрант Высшей школы социально-гуманитарных наук
Международного университета Астана
talgat.inform@gmail.com

Аннотация. По мере завершения процесса государственного строительства и постепенного развития национальных экономик страны Центральной Азии и Ближнего Востока принимают все более активное участие в мировой политике, пересматривают подходы к межгосударственным отношениям и проявляют интерес к межрегиональному политико-экономическому сотрудничеству.

При этом сохраняются отдельные проблемы в государственном строительстве стран обоих регионов, оказывая влияние на характер межстранового партнерства.

Автор публикации представил краткий сравнительный анализ политического и экономического развития государств Центральной Азии и Ближнего Востока, обращая при этом внимание на то, что регионы имеют большой потенциал для взаимовыгодного сотрудничества в условиях изменения архитектуры международной безопасности.

Ключевые слова: Ближний Восток, Центральная Азия, Казахстан, межрегиональное взаимодействие, экономическое сотрудничество, инвестиции, регионы.

ВВЕДЕНИЕ

На фоне все более отчетливо проявляющихся очертаний многополярного мира на международную арену начинают выходить страны и регионы, ранее пребывавшие на периферии мировой политики и больше выступавшие в роли объектов, нежели субъектов международных отношений. В их числе государств Центральной Азии и Ближнего Востока.

Объемы торгово-экономического сотрудничества между ближневосточными и центральноазиатскими странами показывают, что потенциал взаимодействия далеко не исчерпан.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Сходства и различия между государствами Ближнего Востока и Центральной Азии

Центральную Азию и Ближний Восток объединяет небольшой по историческим меркам период государственности. Так, если страны Ближнего Востока начали завоевывать независимость после Второй Мировой войны, то государства Центральной Азии объявили о суверенитете почти одновременно после развала Советского Союза. Последний фактор выступает в качестве одного из различий между странами двух регионов.

Причем, если борьба за независимость на Ближнем Востоке шла под лозунгами арабской солидарности и исламской общности, то становление государственности в Центральной Азии происходит на основе национальной идентичности и обращения к историческим истокам. [1]

Впоследствии факторы единства на региональном уровне уступили место проблемам и конфликтам в межгосударственных отношениях под влиянием амбиций руководителей государств, вмешательства внешних сил, слабости институтов государственной власти и различия в уровнях экономического развития.

Особо следует отметить, что, если государства Ближнего Востока являются колыбелью мусульманства, то страны Центральной Азии, где после распада СССР идеология коммунизма и социализма была вытеснена различными течениями ислама, не обладали достаточными знаниями исламской философии и столкнулись с вызовами религиозного экстремизма и терроризма.

Анализ сотрудничества государств Центральной Азии и Ближнего Востока

В советский период страны Ближнего Востока и Центральной Азии были изолированы друг от друга, а в начале 90-х годов прошлого столетия, находясь в примерно аналогичной ситуации, некоторые государства двух регионов даже выступали конкурентами в стремлении найти источники иностранных инвестиций. Однако по мере накопления капитала ближневосточные страны, особенно монархии Персидского залива, сами начали входить в центральноазиатскую экономику в качестве инвесторов. [2]

Так, **Объединенные Арабские Эмираты** рассматривают центральноазиатское направление внешней политики как одно из

основных. Абу-Даби выстраивает партнерские отношения как с ЦА в целом, так и с каждой страной региона в отдельности.

В частности, значимым моментом в развитии казахстанско-эмиратских отношений стал визит в Абу-Даби 16-18 января 2023 года Президента РК К-Ж.Токаева, в рамках которого были подписаны 9 соглашений в сфере стратегических инвестиционных проектов (на 5 млрд. долл. США), индустрии и инфраструктурного развития, энергетики, здравоохранения и т.д. Президент ОАЭ Мохаммед бин Заид по итогам визита неоднократно отмечал, что Казахстан необходимо рассматривать как одного из важных и перспективных стратегических партнеров в Центральной Азии. [3]

Заместитель руководителя инвестиционной программы "Mubadala" А.аль-Марзуки подчёркивал, что транспортно-логистический потенциал Казахстана кратно превышает кыргызский и узбекский, а заинтересованность казахстанского руководства в сотрудничестве говорит о необходимости для эмиратских национальных компаний наращивания усилий на казахстанском направлении.

Необходимо отметить, что торгово-экономические связи между РК и ОАЭ, особенно в инвестиционной сфере, развиваются весьма динамично. Для жителей казахстанской столицы примечательным стало строительство многофункционального комплекса «Абу-Даби Плаза» с объемом финансирования 1,1 млрд долл. Компания «Mubadala» из Абу-Даби осуществляет прямые инвестиции в разведку одного из месторождений в Каспийском море. Казахстаном и ОАЭ создан совместный инвестиционный фонд «Фалах», с объемом капитала свыше 500 млн. долл. [4]

В Бишкеке министр энергетики ОАЭ Маль-Мазруи 6 октября 2023 года обсудил с президентом КР С.Жапаровым следующие вопросы:

- возобновляемая энергия, транспорт, логистические услуги,
- расширение присутствия эмиратской компании "Masdar" в секторе возобновляемых источников энергии Кыргызстана. [5]

Примечательно, что Кыргызстан конкурирует с Узбекистаном в вопросе открытия в столице одной из указанных стран торгово-логистического центра для поставок товаров из Центральной Азии в ОАЭ.

В свою очередь, в Узбекистане эмиратский фонд «Mubadala» и энергетическая компания «TAQA» намерены реализовать 5 крупных энергопроектов стоимостью 3 млрд. долл. (увеличение мощности Талимарджанской ГЭС до 1700 МВт, строительство ветровой

электростанции в Навоийской области и фотоэлектрических станций в Сурхандарьинской, Самаркандской и Джизакской областях). [6]

ОАЭ реализуют ряд энергетических проектов в Туркменистане, в их числе модернизация и диверсификация топливно-энергетических комплексов в Ашгабаде. Туркменистан нацелен на привлечение эмиратских инвестиций в добычу и переработку углеводородного сырья, формирование современной профильной инфраструктуры «зеленой энергетики».

Для республик Центральной Азии, страдающих от дефицита водных ресурсов, должно представлять интерес то, что 4 сентября 2023 года наследный принц **Королевства Саудовская Аравия** Мохаммед бен Салман инициировал учреждение международной водной организации. Это позволит Эр-Рияду занять ведущие технологические позиции в мире в сфере водоснабжения. Штаб-квартира организации будет располагаться в Эр-Рияде. Планируется проводить исследования, осуществлять обмен опытом, финансировать проекты, обеспечивающие устойчивость и доступность водных ресурсов. КСА выделили на эти цели 6 млрд. долл. [7]

В ближайшие 5 лет государства Персидского залива планируют выделить на опреснение воды около 100 млрд. долл. (Кувейт в 2005-2014 гг. инвестировал 5,28 млрд. долл.). Все страны региона имеют развитые очистительные системы для повторного использования загрязненных вод.

В области ядерной энергии КСА в сотрудничестве с КНР строит комплекс по производству т.н. «желтого пирога» из урановой руды (порошок урановой руды низкого уровня радиоактивности, используемый при подготовке топлива для ядерного реактора). Эр-Рияд намерен использовать ядерную программу для получения электроэнергии и опреснения воды.

Пекин, имеющий 54 действующих промышленных ядерных реактора на 18 АЭС, заинтересован в сотрудничестве с КСА в ядерной сфере. Но это сотрудничество негативно воспринимается Вашингтоном. Саудовско-китайское сотрудничество в ядерной отрасли обсуждалось в июне 2023 года во время визита в Эр-Рияд государственного секретаря США Э.Блинкена, который выразил обеспокоенность Соединенных Штатов.

Притягательной для центральноазиатских республик выглядит и инициатива Саудовской Аравии «Видение до 2030 г.». Решительный настрой Мухаммеда бин Салмана создать независимую от нефти экономику и инвестировать в «зеленые» технологии находит отклик в странах

Центральной Азии, которые рассматривают инновации Саудовской Аравии как привлекательную модель развития. В частности, в ряде областей Узбекистана сейчас реализуется пилотный проект по переходу предприятий на энергию солнечных батарей.[2]

В июле 2023 г. рамках инаугурационного саммита в г. Джедда (КСА) стран-членов Совета сотрудничества арабских государств Арабского залива и государств Центральной Азии Эр-Рияд выдвинул инициативу о межрегиональном экономическом сотрудничестве, укреплении связей в сфере безопасности, развитии отношений в гуманитарном секторе. Была подчеркнута важность сотрудничества в решении вопросов энергетической безопасности и решения проблем глобальных производственных цепочек. [2]

В вопросе сотрудничества в сфере безопасности для Казахстана может представить интерес то, что проблема с распространением наркотиков находится на постоянной повестке властей КСА (королевство признано центром потребления наркотиков на Ближнем Востоке). Производимые в Сирии метамфетамин (среди саудовцев называется «шабу») и каптагон доставляются в КСА через Иорданию и Ливию. Этому способствуют: высокая покупательная способность саудовцев и рост численности молодежи (70% населения составляет молодежь моложе 30 лет, которая из-за отсутствия увеселительных заведений, запрета на алкоголь и других ограничений «балует» наркотиками).

Как отмечалось выше, Центральная Азия выступает в роли импортера исламской религии. Однако необходимо отметить, что власти современного королевства поэтапно переходят от консервативного образа жизни к снижению роли религии и, следовательно, секуляризму. Это создает разногласия в обществе между сторонниками светского образа жизни и последователями устоявшегося государственного строя и идеологии. Данное обстоятельство является вызовом для наследного принца, неся в себе потенциальную угрозу государственного переворота.

В плане изучения зарубежного опыта обращает на себя внимание то, что **Катар**, обладающий стабильной экономикой, благоприятным инвестиционным климатом, развитой инфраструктурой и нормативно-правовой базой, в 2023 году активно привлекал иностранных инвесторов, предлагая им выгодные налоговые, финансовые и корпоративные условия – возможность обладания 100% акций компаний, 0% налога на прибыль (в

отдельных случаях 10%), отсутствие ограничений на вывод капитала и прибыли за рубеж.

В свободной экономической зоне Катара размещены офисы 400 зарубежных фирм, в которых трудятся более 6 тыс. человек персонала и привлечены инвестиции свыше 3 млрд. долл. Их деятельность сосредоточена на 7 стратегических секторах: новые технологии, логистика, торговля, выпуск продуктов питания и потребительских товаров, агротехнологии, промышленность, аэрокосмическая отрасль, оборона, биомедицина и развитие сектора, связанного с морем.

Однако Доха не замыкается только на привлечении инвестиций. Шейх Катара Т.Х.Аль-Тани с 5 по 9 июня 2023 года совершил турне по центральноазиатским государствам, в ходе которого подписаны меморандумы по ряду направлений. [8]

В частности, в Узбекистане подписаны 15 документов на сумму свыше 12 млрд. долл. В Кыргызстане - 13 документов, катарская сторона также согласилась рассмотреть возможность инвестирования ряда стратегических проектов. В Таджикистане подписано 15 документов и состоялось открытие построенной за счет Катара мечети в Душанбе на 133 тысяч посетителей.

По сообщению интернет-ресурса «Дунё», в рамках этого турне председатель Торгово-промышленной палаты РУ Даврон Вахабов обсудил с членом правления Торгово-промышленной палаты Катара Али бин Абдулатиф Аль-Миснедом возможность создания в катарском порту Хамад Центра распределения экспортируемых республикой в страны Персидского залива товаров. В проекте может принять участие компания «Qatar Airways», которая возьмет на себя организацию грузоперевозок.

В Казахстане 8 июня 2023 года шейх Тамим принял участие в работе международного форума «Астана», состоялась встреча представителей деловых кругов двух стран, по итогам которой подписано 5 документов на 500 млн. долл. [9]

В июле 2023г. руководители авиационных властей двух государств подписали меморандум об увеличении еженедельных рейсов из Алматы в Доху до 14, открытии ежедневных рейсов в Астану и увеличении грузовых рейсов до 10 в неделю.

13 сентября 2023 года на встрече с президентом РК К-Ж.Токаевым владельцы катарского холдинга “Power International”, братья аль-Хайят сообщили о намерении приступить к реализации ряда проектов в сферах

энергетики, геологоразведки, сельского хозяйства, инфраструктуры и медицины на общую сумму свыше 8 млрд. долл.

В развитие диалога в октябре 2023 года состоялся визит в Доху казахстанской делегации во главе с заместителем премьер-министра РК С.Жумангариным, руководителями ряда министерств и представителями национальных холдингов и более 80 частных компаний в составе.

В целом, Астана за последние годы значительно укрепила отношения с Дохой.

При участии **Ирана** реализуется геополитический проект международного транспортного коридора (МТК) «Север-Юг». В июле 2023 года экс-президент ИРИ Э.Раиси призвал иранских ответственных официальных лиц серьезно заняться и ускорить планы по развитию порта Чабахар и завершению строительства МТК.

В августе 2023 года в рамках проекта запущено ж/д сообщение из Омска (РФ), которое свяжет Сибирь, Казахстан, Узбекистан, Туркменистан, Иран, а также порты Персидского залива и Индии.

Следует отметить, что еще в 2011 году речь шла о проекте транспортного коридора «Центральная Азия – Ближний Восток», в котором Иран играл бы роль страны-транзитера для центральноазиатских республик, России и Китая в выходе на рынок стран Персидского и Оманского заливов. [10]

3 декабря 2014 года состоялась церемония запуска железнодорожной магистрали Казахстан – Туркменистан – Иран с участием президентов трех государств. Казахстан получил прямой сухопутный маршрут в страны Персидского залива. [4]

Иран намерен увеличить объемы торговли со странами ЕАЭС до 10 млрд. долл. в год с текущих 4,2 млрд. долл. При этом вряд ли стоит ожидать крупных иранских инвестиций в экономику Казахстана, так как Тегеран до сих пор находится под американскими санкциями, испытывая острую нужду в притоке иностранного капитала и выступая в этом плане скорее нашим конкурентом, чем партнером. Иранским инвестициям не способствовал и отказ Казахстана от практики предоставления правительственных гарантий.

Имеется солидный нереализованный потенциал торгово-экономического сотрудничества. К числу приоритетных направлений торгово-экономического взаимодействия между РК и Исламской Республикой Иран следует отнести обмен сырой нефтью и

нефтепродуктами. Так, обсуждалась возможность возобновления СВОП-операций, при которой сырая нефть из Кумкольского месторождения в качестве обмена через Туркменистан (трубопроводом до г.Туркменабат) транспортировалась бы на Тегеранский НПЗ. Препятствием на пути реализации проекта стала проблема получения гарантий минимальных объемов поставки сырой нефти от казахстанских и туркменских экспортеров. Для решения вопроса иранская сторона проявляла интерес к приобретению нефтяных месторождений в Казахстане, продукция которых в будущем перерабатывалась бы на иранских НПЗ на севере страны. [4]

Казахстан присутствует на иранском зерновом рынке, поэтому стоит задача перевода этого сотрудничества на долгосрочную основу, в том числе посредством создания инфраструктуры и строительства зерновых терминалов. В этом же ряду стоит расширение возможностей порта Актау. [4]

Эффективно развивает экономическое сотрудничество с Казахстаном **Кувейт**. В мае 2000 года ратифицировано соглашение о займе по проекту водоснабжения города Аральска между Казахстаном и Кувейтским фондом арабского экономического развития (фонд выделил на проект около 24 млн. долл.). Кувейт выделил гранты на строительство нового здания акимата Астаны (10 млн. долл.), на обоснование и подготовку ТЭО инфраструктуры левобережья Астаны (1 млн. долл.) и проекта водоснабжения Приаралья (1,3 млн. долл.). За счет кувейтского кредита профинансированы проекты улучшения водоснабжения, санитарии и здравоохранения в Аральском и Казалинском районах Кызылординской области (11,5 млн. долл.). [4]

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Пройдя или находясь на завершающем этапе становления независимости и государственности, страны Ближнего Востока и Центральной Азии начинают переходить на новый уровень сотрудничества.

В частности в сфере транспорта и логистики для Казахстана представят интерес не только иностранные инвестиции в развитие транспортной инфраструктуры и транзитного потенциала нашей республики, но и казахстанские вложения в портовую инфраструктуру стран Ближнего Востока для расширения рынков сбыта казахстанской продукции.

В нефтегазовой сфере представляют интерес обмен технологиями добычи и переработки, а также взаимные инвестиции в разработку месторождений и прокладку нефте/газопроводов.

У двух регионов большой потенциал в обмене опытом, технологиями и инвестициями в финансовой сфере (исламский банкинг), сельском хозяйстве (водосбережение, опреснение воды и т.д.), туризм (развитие туристических зон) и др.

Таким образом, смена архитектуры безопасности и сдвиги в структуре мироустройства позволяют странам Ближнего Востока и Центральной Азии развивать сотрудничество в двустороннем и многостороннем форматах, в том числе в рамках таких организаций, как СВМДА, ШОС, ЕАЭС и БРИКС без политизации и санкционных угроз.

Такое партнерство с прицелом на конкретные проекты позволило бы придать дополнительный стимул деятельности Шанхайской организации сотрудничества, экономическое взаимодействие в рамках которой в большей степени сводится к реализации двусторонних проектов или распределению выделяемых Китаем финансовых ресурсов. Оно же может содействовать трансформации Соперничества по взаимодействию и мерам доверия в Азии из консультационной платформы в институционально оформленную структуру межрегионального взаимодействия или претворить в жизнь обсуждаемую в рамках БРИКС идею создания межбанковской системы перечисления финансов по аналогии со SWIFT.

ЛИТЕРАТУРА

1. Издательство «Аспект Пресс», 2018г., главный научный сотрудник Центра арабских и исламских исследований Института востоковедения РАН И.Звягельская, монография «Ближний Восток и Центральная Азия. Глобальные тренды в региональном исполнении», URL: <https://interaffairs.ru/news/show/20627>
2. Журнал министерства обороны США «Unipath», «Саммит в Джедда укрепляет экономические и культурные связи между регионами», URL: <https://unipath-magazine.com/central-asia-seeks-partners-in-the-arabian-gulf/>
3. Официальный сайт Президента Республики Казахстан, Akorda, URL: <https://akorda.kz/ru/sovместное-zayavlenie-prezidenta-prezidenta-obedinennyh-arabskih-emiratorv-sheyha-muhammeda-ben-zaida-al-nahayana-1704442>
4. Издательский дом “СА&С Press АВ” (Швеция), Ж.Танатарова, Б.Мустафаев, С.Нурдаулетова, Л.Нурсултанова, «Сотрудничество Республики Казахстан со странами Ближнего и Среднего Востока в

инвестиционной сфере: проблемы и перспективы», URL: https://cac.org.ru/journal/2020/journal_rus/cac-03/08.shtml

5. Информационное агентство Кабар, 06.10.2023г., URL: <https://kabar.kg/news/sadyr-zhaparov-prinial-ministra-energetiki-i-infrastruktury-oae-sukheilia-al-mazrui/>

6. Деловое издание “Kursiv Media”, 09.09.2023г., «Арабские компании Mubadala и TAQA модернизируют Талимарджанскую ТЭС», URL: <https://uz.kursiv.media/2022-09-09/arabskie-kompanii-mubadala-i-taqa-modernizirujut-talimardzhanskuyu-tes/>

7. Информационное агентство Avesta, 07.09.2023г., «Саудовская Аравия объявила о создании Всемирной водной организации в городе Эр-Рияд», URL: <https://avesta.tj/2023/09/07/saudovskaya-araviya-obyavila-o-sozdanii-vsemirnoj-vodnoj-organizatsii-v-gorode-er-riyad/> Avesta.tj

8. Портал «IA-Centr.Ru», Исторического факультета МГУ им.Ломоносова, “«Дипломатия мечетей»: Катар открывает Центральную Азию”, URL: <https://ia-centr.ru/experts/artem-adrianov/diplomatiya-mechetey-katar-otkryvaet-tsentralnuyu-aziyu/>

9. Сайт Министерства национальной экономики РК, URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/economy/press/events/details/19654?lang=ru>

10. Обзорно-аналитический журнал «Exclusive», 30.11.2016г., «Казахстан на Ближнем Востоке – дело тонкое», URL: <https://exclusive.kz/expertiza/biznes/13321/>

ОРТАЛЫҚ АЗИЯ МЕН ТАЯУ ШЫҒЫС МЕМЛЕКЕТТЕРІНІҢ ӨЗАРА ҚАРЫМ-ҚАТЫНАСТАРЫНА ҚЫСҚАША ТАЛДАУ

Түйін. Мемлекеттік құрылыс процесі аяқталып, ұлттық экономикалар біртіндеп дамып келе жатқандықтан, Орталық Азия мен Таяу Шығыс елдері әлемдік саясатқа барған сайын белсенді қатысуда, мемлекетаралық қатынастарға көзқарастарды қайта қарауда және өңіраралық саяси-экономикалық ынтымақтастыққа қызығушылық танытуда.

Бұл ретте еларалық әріптестік сипатына ықпал ете отырып, екі өңір елдерінің мемлекеттік құрылысында жекелеген проблемалар сақталуда.

Басылымның авторы Орталық Азия мен Таяу Шығыс мемлекеттерінің саяси және экономикалық дамуына қысқаша салыстырмалы талдау жасап, өңірлердің

халықаралық қауіпсіздік архитектурасының өзгеруі жағдайында өзара тиімді ынтымақтастық үшін үлкен әлеуетке ие екендігіне назар аударды.

Кілт сөздер: Таяу Шығыс, Орталық Азия, Қазақстан, өңіраралық өзара іс-қимыл, экономикалық ынтымақтастық, Инвестициялар, өңірлер.

A BRIEF ANALYSIS OF THE RELATIONS BETWEEN THE STATES OF CENTRAL ASIA AND THE MIDDLE EAST

Annotation. As the process of state building is completed and the national economy gradually develops, Central Asia and the Middle East are taking an increasingly active part in world politics, reconsidering approaches to interstate relations and showing interest in interregional political and economic cooperation.

At the same time, certain problems remain in state building in the countries of both regions, influencing the nature of intercountry partnerships.

The author of the publication presented a brief comparative analysis of the political and economic development of the states of Central Asia and the Middle East, drawing attention to the fact that the regions have great potential for mutually beneficial cooperation in the context of changing international security architecture.

Key words: Middle East, Central Asia, Kazakhstan, interregional interaction, economic cooperation, investments, regions.

ИНТЕРЕСЫ КРУПНЫХ ИГРОКОВ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ. АНАЛИЗ РОЛИ И ВЛИЯНИЯ МИРОВЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ДЕРЖАВ НА ПОЛИТИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ

Баймухамбетов Т.Г.

Магистрант Высшей школы социально-гуманитарных наук
Международного университета Астана
talgat.inform@gmail.com

Аннотация. На протяжении десятилетий Ближний Восток и Северная Африка привлекают внимание мирового сообщества межгосударственными конфликтами, государственными переворотами и гражданскими войнами, проходящими при прямом или косвенном участии внешних сил.

Данное обстоятельство не может не беспокоить политические и экспертные круги стран Центральной Азии, до сих пор воспринимаемой на Западе в роли «шахматной доски» для конкуренции мировых держав.

Автор публикации попытался посредством краткого анализа процессов, происходящих на Ближнем Востоке, показать, что только политическая и государственная зрелость вкупе со стремлением к эффективному региональному сотрудничеству могут обеспечить странам Центральной Азии роль не объекта, а субъекта мировой политики.

Ключевые слова: Ближний Восток, мировые игроки, региональные державы, столкновение интересов, внешнее вмешательство, региональное сотрудничество.

ВВЕДЕНИЕ

Столкновение интересов мировых и региональных держав на Ближнем Востоке на фоне межстрановых конфликтов и слабости институтов государственной власти лежат в основе военно-политической и экономической нестабильности региона, превращая его в источник терроризма и экстремизма.

Так, в конце 90-х годов прошлого столетия и начале 2000-х годов нынешнего Ирак, Сирия, Ливия, Иран и Саудовская Аравия активно развивали внутреннюю и внешнюю политику, достигнув значимых экономических показателей и приблизившись к формированию «Ближневосточного альянса» нефтедобытчиков. Однако политическая и

экономическая интеграция указанных стран противоречила интересам Запада во главе с США, что повлекло за собой череду потрясений и утраты рядом стран государственности и суверенитета [1].

Ближний Восток, подобно Центральной Азии богатый природными ресурсами, входит в число регионов, в которых пересекаются интересы крупных мировых игроков.

В этом контексте целью публикации является исследование политических факторов, при которых столкновение интересов крупных игроков вместо атмосферы регионального сотрудничества создает условия для конкуренции и формирования альянсов, действующих под контролем внешних сил.

Задача состоит в определении проблемных моментов, определяющих пагубность превращения региона в объект и арену соперничества.

Методология исследования – сравнительный анализ роли и подходов мировых и региональных игроков на Ближнем Востоке.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Интересы крупных игроков

На 2000 год более 60% нефти добывалось на Ближнем Востоке, на регион приходилось 95% ее экспорта. США являлись крупнейшим в мире потребителем нефти - 26%. На 2021 год данные процентные показатели увеличились вдвое. [1]

Однако отказ Саддама Хусейна от расчетов за экспортируемую нефть в долларах привел к надуманным обвинениям в разработке оружия массового уничтожения и вторжению на иракскую территорию в Ирак войск НАТО во главе с США (операция «Буря в пустыне», 20 марта 2003 года). После утраты Ираком суверенитета и казни С.Хусейна в стране начались гражданская война и укрепление влияния исламистских организаций террористического характера.

Организация «Единобожие и джихад» под руководством аз-Заркави объединила вокруг себя множество разрозненных боевых исламистских групп, ставших основой филиала «Аль-Каиды в Ираке», преобразовавшегося «Исламское государство Ирака и Леванта» (ИГИЛ). [2]

Далее последовали «Арабская весна» 2011 года и гражданская война в Сирии, сменившие экономическое процветание на политическую нестабильность. В особом ряду стоит очередной виток эскалации напряженности в арабо-израильском конфликте, в который оказались вовлечены все ведущие страны мира.

США

Сохраняя приверженность неокOLONиальной политике [3] на Ближнем Востоке, американские лидеры и околOвластные политики подвергают сомнению необходимость сохранения за Соединенными Штатами роли гаранта безопасности ближневосточного региона.[4]

Так, если Б.Обама предпочел вооруженной поддержке Тель-Авива посредническую роль между Израилем и Палестиной, а Д.Трамп раскритиковавший «традиционные подходы» своих предшественников и в благодарность за поддержку на выборах объявил о переносе посольства США из Тель-Авива в Иерусалим, то администрация Д.Байдена достаточно долгое время хранила молчание по теме ближневосточной позиции Вашингтона, что породило в экспертных кругах и у европейских союзников подозрения о выходе Соединенных Штатов из Ближнего Востока. [5]

Действительно у нынешней администрации Белого Дома до палестино-израильского конфликта наблюдалась тенденция к определенному развороту от Ближнего Востока, наряду со стремлением снизить напряженность в отношениях с Ираном и приоритетами во внешнеполитических установках по противостоянию России и Китаю. Об этом свидетельствовало первое выступление Д.Байдена 4 февраля 2021 года. [6]

Другими словами, ближневосточная стратегия Белого Дома в начале 21 века заключалась в стремлении сохранить контроль над экспортными ресурсами и экспорте в регион демократии. Однако после негативного результата «арабской весны» в администрациях Б.Обамы и Д.Трампа задумались об излишней милитаризации американского присутствия на Ближнем Востоке. А команда Д.Байдена и вовсе взяла 16-месячный перерыв на данном треке. [5], [6].

Вернуть интерес к региону американцев заставила начавшаяся 7 октября 2022 года палестино-израильская война в силу особого характера американо-израильских отношений, обусловленного высоким уровнем взаимного проникновения и активностью многочисленных лоббистских структур.

Для современного периода американской ближневосточной политики характерна напряженность в отношениях с Ираном. Однако пикантность ситуации заключается в том, что особенности формирования политики США на Ближнем Востоке были заложены в так называемой «Доктрине Никсона», которая заключалась в разделении военно-

политического и финансово-экономического взаимодействия. В качестве главного военно-политического партнера США **выступал Иран**, а в качестве финансово-экономического партнера - Саудовская Аравия. Однако в результате Исламской Революции 1979 года в Иране военно-политический вектор американской внешней политики в регионе также сместился в сторону Саудовской Аравии [7].

Более того, в связи с давлением Вашингтона на Тегеран из-за иранской ядерной программы необходимо отметить, что Иран приступил к работе на данном направлении не на пустом месте. В 60-70-х годах прошлого столетия Соединенные Штаты активно поддерживали стремление Ирана к обладанию ядерным оружием и поставили в страну большой арсенал вооружений. В ноябре 1977 года во время визита в Вашингтон шаха Ирана Мохаммеда Реза Пехлеви президент США Дж.Картер, поддерживавший дружеские отношения с монархом, дал согласие на продажу иранцам около 8 легководных ядерных реакторов, работающих на 93-процентном обогащенном уране. А незадолго до свержения шаха американцы продали иранцам 58 футов оружейного урана. [8].

После иранской революции американцы, опасавшиеся распространения в регионе исламского фундаментализма, сделали своим союзником иракского лидера С.Хусейна, которому в сентябре 1980 года позволили напасть на Иран. Занимавший в тот период пост государственного секретаря США Зб.Бжезинский разработал план вывода Ирака из сферы влияния Советского Союза. Однако сейчас всем известен печальный результат дружбы С.Хусейна с США.

В целом, политика Соединенных Штатов на ближневосточном направлении не отличается комплексностью и постоянством, она в большей степени основана на интересах крупных американских корпораций.

Европа

Палестино-израильская война показала отсутствие в Европейском Союзе единых подходов к ближневосточной политике.

С начала 21 века ЕС разработал две стратегии в отношении Ближнего Востока: «Европейскую политику соседства» и «Европейско-Средиземноморское партнерство», направленные на предотвращение распространения кризисов безопасности в соседних с Евросоюзом странах путем продвижения таких европейских норм, как либеральная демократия, права человека и верховенство закона. [9]

Однако стратегии оказались неэффективными и недостаточными в условиях быстро меняющихся и динамичных событий в регионе. Они не смогли устранить коренные причины проблем и конфликтов.

Причиной является отсутствие последовательного и комплексного подхода к Ближнему Востоку из-за расхождения интересов и взглядов крупнейших европейских стран, которые затрудняют выработку общей политики в решении сложных и разнообразных проблем. На этом фоне независимую политику пытаются вести Франция и Германия, которые преследуют цель сохранения и укрепления своих геостратегических позиций.

В частности, Франция пыталась с 2007 года последовательно проводить политику укрепления своего влияния на Ближнем Востоке, выбрав Ирак в качестве основного поставщика углеводородных ресурсов и проводника французских интересов в регионе. Со своей стороны, реализацией проекта «Большого Курдистана» Германия (на ближневосточную политику которой влияние оказывает значительное количество курдских беженцев) ухудшила отношения с Турцией. [2]

В свою очередь, США и Израиль выступают против независимой роли ЕС, предпочитая, чтобы Европа оставалась на второстепенных позициях в ближневосточной политике.

Разногласия по ближневосточной политике между США и странами Европы проявились в ходе трех форумов, прошедших в феврале-марте 2019 года: Варшавского саммита по Ближнему Востоку (13-14 февраля), саммита Евросоюза и Лиги арабских государств (ЛАГ) в египетском Шарм-эш-Шейхе (24-25 февраля) и Третьей Брюссельской конференции высокого уровня по гуманитарной помощи Сирии (12-14 марта). [10]

Так, Варшавская конференция, изначально заявленная в статусе саммита, проходила под американским давлением. Американская делегация во главе с вице-президентом Майклом Пенсом пыталась убедить европейцев объединиться с Вашингтоном в «походе против Ирана» и в защиту Израиля. Однако большинство европейских стран принизило уровень своего участия до заместителей глав внешнеполитических ведомств. Более того, за 2 недели до конференции руководство Евросоюза вразрез позиции США заявило о поддержке принятого в 2015 году Совместного всеобъемлющего плана действий (СВПД) по иранской ядерной программе. На стороне американцев на прошедшей конференции выступили только представители восточноевропейских государств.

Намного более высокий уровень представительства был на саммите ЕС-ЛАГ и Третьей Брюссельской конференции с постоянным названием "Во имя будущего Сирии и всего региона". Мероприятия с участием глав правительств прошли в атмосфере возросшей взаимной заинтересованности сторон в укреплении взаимопонимания и взаимодействия. [10]

По мнению американских экспертов, причина низкой эффективности политики ЕС на Ближнем Востоке кроется в структуре самого Евросоюза. Внешняя политика Европейского Союза подчиняется правилу единогласия, что затрудняет проведение согласованной стратегии. Кроме того, основные цели ЕС в регионе - стремление к урегулированию арабо-израильского конфликта на основе сосуществования двух государств, поддержание СВПД и остановка наплыва беженцев из зон ближневосточного конфликта - подвергаются влиянию более влиятельных субъектов. Соединенные Штаты, Израиль, арабские страны и власти Палестинской автономии часто блокируют усилия Европы по прекращению конфликта между Израилем и Палестиной. [4]

Кроме того, большинство лидеров Ближнего Востока рассматривает Европейский Союз не как альтернативу другим великим державам, а как источник инвестиций и поставок определенных видов вооружения.. ЕС не заинтересован и не способен играть более значительную роль в регионе и проявляет эффективность лишь в сотрудничестве с другими великими державами. [4]

Россия

Как отмечают в Соединенных Штатах, история продвижения российских интересов в странах арабского мира берет начало в 1960-х гг. После поражения в войне с Израилем арабские государства обратились к Советскому Союзу с просьбой создать противовес американско-израильскому альянсу. [11]

После развала СССР российско-арабские связи в некоторой степени ослабли, но американцы указывают на сохранение близости между «режимами-единомышленниками, разделяющими идеологию авторитарного контроля и традиционные ценности». В свою очередь, США в постсоветский период породили недоверие в регионе продвижением либерально-демократических ценностей, приведших к «арабской весне», свержением С.Хусейна в Ираке и неизменной поддержкой Израиля. [11]

Эффективное возвращение России в регион состоялось в 2015 году, когда В.Путин выразил безоговорочную военно-дипломатическую поддержку правительству Б.Асада в Сирии. В результате от террористов освобождена большая часть сирийской территории, функционируют российские базы ВМС в Тартусе и ВКС в Хмеймиме.

Война в Сирии позволила испытать в боевых условиях и модернизировать российское вооружение. В результате, по данным Стокгольмского международного института исследования проблем мира (SIPRI), к 2018 году объемы продажи российского вооружения на Ближнем Востоке выросли на 125%.

В настоящее время Россия поддерживает Б.Асада в Сирии, Абдель Фаттаха ас-Сиси в Египте, Халифа Хафтара в Ливии и др. В свою очередь, страны «глобального Юга» отказываются солидаризироваться с Западом в антироссийской позиции после начала Москвой специальной военной операции в Украине.

Китай

Взаимодействие Китая со странами Ближнего Востока осуществляется в рамках стратегического проекта «Один пояс, один путь», в соответствии с которым подписаны соглашения о сотрудничестве с Катаром, Оманом, Саудовской Аравией, ОАЭ и т. д. Некоторые арабские страны являются партнерами КНР по Азиатскому банку инфраструктурных инвестиций. [12].

Кроме того, в 2016 г. в Китае была принята стратегическая концепция в отношении арабских стран. Документ объемом в 7600 иероглифов обозначает контуры внешней политики Поднебесной на Ближнем Востоке на длительную историческую перспективу. Он показывает стремление КНР играть в этом регионе значительную роль.

При этом китайское руководство полагает, что именно экономический фактор будет наиболее важным элементом, формирующим китайскую внешнюю политику в отношении Ближнего Востока. [12].

В частности, до начала гражданской войны у Пекина были значительные интересы в Сирии, куда китайцы поставляли технологии и оборудование для связи, участвовали в разработке нефтяных месторождений и развитии тяжелой промышленности. После завершения острой фазы боевых действий в САР Китай хочет поучаствовать в восстановлении страны в качестве ведущей экономической, а не военной силы. [2].

Раздражение в Вашингтоне и Тель-Авиве вызывает активность на Ближнем Востоке Пекина, значительными инвестициями и «мягкой дипломатией» способствовавшего нормализации отношений между Ираном и Саудовской Аравией. [13].

Там опасаются, что в геополитическом плане стратегическое партнёрство между Китаем и Ираном может изменить баланс сил в регионе.

Следует отметить, что Китай не только способствовал сближению ИРИ и КСА, но и сам смог преодолеть период разногласий и напряженности в отношениях с Тегераном. Сейчас партнёрство Китая и Ирана основано на ограниченном прагматическом сотрудничестве. Но оно рассматривается как партнёрство, которое противостоит международному порядку, возглавляемому США. [13].

В связи с возросшей активностью КНР на Ближнем Востоке, в американском экспертном сообществе господствуют две противоположные точки зрения:

1. Китай в ближайшие десятилетие займет место США на Ближнем Востоке в рамках с стремления доминировать в международном регулировании, торговле и безопасности, станет конкурентом США, выдвинув на первый план свои экономические амбиции.

2. Пекин не имеет возможности бросить вызов американскому господству в регионе и не заинтересован в этом. [4].

Перспективы

В современных условиях перспективы перехода мировых держав от конкуренции к благоприятному для стран региона сотрудничеству на Ближнем Востоке выглядят малоутешительными.

В частности, не оправдались ожидания мирового сообщества о том, что администрация Д.Байдена сможет нормализовать отношения с Ираном и возобновить действие Совместного всеобъемлющего плана действия по иранской ядерной программе после одностороннего выхода из соглашения Д.Трампа, вызвавшего разочарование у европейских союзников Вашингтона. Дополнительное напряжение в сфере ядерной безопасности вносит американское покровительство Израилю, Индии. Пакистану и, по некоторым сведениям, теперь и Саудовской Аравии, развивающим военную составляющую ядерной программы в нарушение международного режима ядерного нераспространения.

Очередной и самый ожесточенный виток эскалации палестино-израильского конфликта разделил мировое сообщество на два лагеря, показал беспомощность структур, призванных обеспечивать стабильность в мире (прежде всего, ООН) и не имеет перспективы разрешения в связи с тем, что на стороне Израиля стоят Соединенные Штаты и ряд европейских государств.

Поддержка Москвой и Пекином Б.Асада снижает возможность достижения консенсуса с США, Израилем и Турцией в сирийском урегулировании.

В то же время курдский вопрос внес широкую трещину в союзнические отношения Соединенных Штатов и Турции, в последнее время все чаще занимающей сторону конкурентов США – РФ и КНР.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом, обстановка на Ближнем Востоке является наглядным показателем для стран Центральной Азии того, что столкновение интересов или соперничество крупных мировых держав не имеет конструктивной роли для тех стран и регионов мира, на которые эти державы обращают пристальный взор.

В таких условиях для стран Ближнего Востока, равно как и Центральной Азии, гораздо большее значение имеет умение договариваться, идти на взаимный компромисс, выдвигать взаимовыгодные инициативы и выступать на мировой арене с единых позиций.

Наглядным примером этого являются итоги состоявшегося 9 августа 2024 года в Астане саммита стран Центральной Азии, по итогам которого лидеры государств утвердили «дорожную карту» регионального сотрудничества до 2027 года и одобрили программу «Центральная Азия – 2040». Региональные политики и эксперты позитивно оценили видение и предложения Президента РК Касым-Жомарта Токаева по региональному сотрудничеству, изложенные в статье «Ренессанс Центральной Азии: на пути к устойчивому развитию и процветанию».

Представляется, что достигнутые непосредственно государствами региона договоренности, в случае их неукоснительного исполнения, будут иметь большую эффективность, нежели длящийся с 2014 года диалог «США-Центральная Азия» или начатый в 2004 году диалог «Центральная Азия плюс Япония».

ЛИТЕРАТУРА

1. Григорян Д.К., Кондратенко Е.Н., Бекленищев Д.М., Южно-Российский институт управления - филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, Ростовский юридический институт МВД России: «Столкновение интересов экономических и политических элит – главных геополитических игроков на карте Ближнего Востока», URL: <https://orcid.org/0000-0002-9411-8418>
2zen2710@yandex.ru, <https://orcid.org/0000-0003-0286-5131>
3beklenishhev.danya@bk.ru, <https://orcid.org/0000-0001-5475-6557>
2. Романов С.Ю., журнал «История и историческая память», раздел Политологические науки, «Интересы мировых держав на современном Ближнем Востоке», URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/interesy-mirovyh-derzhav-na-sovremennom-blizhnem-vostoke>
3. Ахмед Мадждалани, член Исполнительного комитета Организации освобождения Палестины, материалы Ближневосточной конференции клуба «Валдай» и Института востоковедения РАН от 30.03.2021 «Ближний Восток и политика великих держав», URL: <https://ru.valdaiclub.com/a/highlights/blizhniy-vostok-i-politika-velikikh-derzhav/>
4. Стивен Кук, Совет по международным сношениям США (Council on Foreign Relations - CFR) , март 2021г., документ для обсуждения «Соперничество основных держав на Ближнем Востоке», URL: file:///C:/Users/User/Desktop/discussion-paper-by-cook-final_russian_1.pdf
5. А.Аксененок, Чрезвычайный и полномочный посол РФ, Российский совет по международным делам, 10.08.2022г., «Фактор США на Ближнем Востоке в новых условиях», URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/faktor-ssha-na-blizhnem-vostoke-v-novykh-usloviyakh/>
6. Информационно-аналитический журнал «Арсенал отечества», №3 (53) за 2021г., Е.Савченко «Политика США на Ближнем Востоке», URL: <https://arsenal-otechestva.ru/article/1510-politika-ssha-na-blizhnem-vostoke>
7. Мушир Абахра, «Внешняя политика США на Ближнем Востоке: особенности формирования в рамках доктрины политического реализма», Киберленинка, раздел «политологические науки», URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vneshnyaya-politika-ssha-na-blizhnem-vostoke-osobennosti-formirovaniya-v-ramkah-doktriny-politicheskogo-realizma>
8. Оливер Стоун и Питер Кузник «Нерассказанная история США» (The untold history of the United States), дополненное издание, том 2., издание “New York Times Bestseller”.

9. Иранское информационное агентство Тасним, «Рычаги европейского влияния на Ближнем Востоке», 15.06.24г., URL: <https://www.tasnimnews.com/ru/news/2024/06/15/3104819>

10. Шумилин А.И., руководитель Центра «Европа-Ближний Восток», главный научный сотрудник Отдела европейской безопасности Института Европы РАН, «Евросоюз в поисках новой роли на Ближнем Востоке», URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evrosoyuz-v-poiskah-novoy-rol-i-na-blizhnem-vostokey>

11. Д-р Това Норлен, профессор Центра им.Маршалла, Информационно-аналитический журнал по вопросам обороны и безопасности Concordiam, «Геополитические изменения на Ближнем Востоке», 15.11.2023г., URL: <https://perconcordiam.com/ru>

12. Глазунов О.Н., Савченко А.Л., кафедра политологии и социологии Российского экономического университета им.Г.В.Плеханова, «Особенности и приоритеты внешней политики Китая в странах Ближнего Востока», URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-i-prioritety-vneshney-politiki-kitaya-v-stranah-blizhnego-vostoka>

13. Центр стратегического анализа проблем Ближнего Востока при Национальном университете обороны США (NESА) и Объединённая группа стратегического анализа Центрального командования США, “CSAG Strategy Paper”, «Перспективы и последствия китайско-иранского сотрудничества. Их возможное влияние на США, региональную и глобальную ситуацию», URL: <https://globalnetplatform.org/nesa/csag-strategy-paper-prospects-and-complexities-of-china-iran-relations-implications-for-us-and-regional-global-repercussions>.

ТАЯУ ШЫҒЫСТАҒЫ ІРІ ОЙЫНШЫЛАРДЫҢ МҮДДЕЛЕРІ. ӘЛЕМДІК ЖӘНЕ АЙМАҚТЫҚ ДЕРЖАВАЛАРДЫҢ САЯСИ ЖАҒДАЙҒА РӨЛІ МЕН ӘСЕРІН ТАЛДАУ

Түйін. Ондаған жылдар бойы Таяу Шығыс пен Солтүстік Африка сыртқы күштердің тікелей немесе жанама қатысуымен өтетін мемлекетаралық қақтығыстармен, мемлекеттік төңкерістермен және азаматтық соғыстармен әлемдік қоғамдастықтың назарын аударды.

Бұл жағдай әлі күнге дейін батыста әлемдік державалардың бәсекелестігі үшін "шахмат тақтасы" ретінде қабылданған Орталық Азия елдерінің саяси және сараптамалық топтарын алаңдата алмайды.

Басылымның авторы Таяу Шығыста болып жатқан процестерді қысқаша талдау арқылы тек саяси және мемлекеттік жетілу ғана тиімді аймақтық ынтымақтастыққа ұмтылумен бірге Орталық Азия елдеріне объектінің емес, әлемдік саясат субъектісінің рөлін қамтамасыз ете алатындығын көрсетуге тырысты.

Кілт сөздер: Таяу Шығыс, әлемдік ойыншылар, аймақтық державалар, мүдделер қақтығысы, сыртқы араласу, аймақтық ынтымақтастық.

INTERESTS OF MAJOR PLAYERS IN THE MIDDLE EAST. ANALYSIS OF THE ROLE AND INFLUENCE OF WORLD AND REGIONAL POWERS ON THE POLITICAL SITUATION

Annotation. For decades, the Middle East and North Africa have attracted the attention of the world community with interstate conflicts, coups d'etat and civil wars, taking place with the direct or indirect participation of external forces.

This circumstance cannot but worry the political and expert circles of the countries of Central Asia, which is still perceived in the West as a "chessboard" for competition between world powers.

The author of the publication tried, through a brief analysis of the processes taking place in the Middle East, to show that only political and state maturity, coupled with the desire for effective regional cooperation, can provide the countries of Central Asia with the role of not an object, but a subject of world politics.

Key words: Middle East, world players, regional powers, clash of interests, external interference, regional cooperation.